

# 倾斜金融资源 广东中行与民营企业同努力、共成长

近日,民营企业座谈会在北京召开,释放了促进民营经济健康发展、高质量发展的重要信号。伴随着改革开放的伟大历程,我国民营企业蓬勃发展,民营经济从小到大、从弱到强,在稳定增长、促进创新、增加就业、改善民生等方面发挥了积极作用。

广东是民营经济大省,也是全国民营经济最为活跃的地区之一。近年来,中国银行广东省分行(下称“广东中行”)紧跟总行战略部署,始终坚定不移地支持民营企业发展,持续完善服务民营企业长效机制建设,制定专项行动方案,加大资源倾斜,全方位服务民营企业发展壮大。截至2024年末,民营企业贷款余额5509亿元,余额增速近10%。



“出海”。

数据显示,2024年,广东中行为民营企业提供国际贸易结算服务超1000亿美元,跨境人民币结算服务超6500亿元,同比增长均超10%,排名市场领先。

TCL为广东省重点民营科技企业,业务遍及160多个国家和地区。随着TCL全球业务拓展,跨境资金融通需求日益突出。一直以来,广东中行与TCL合作紧密,联动境外分支机构提供结算、汇兑、融资等金融服务和境外咨询顾问等非金融服务支持,支持企业拓展海外业务,提升国际竞争力。

近年来,广东中行先后支持TCL落地全国首笔CIPS标准收发器项下跨境人民币汇款全额到账业务、跨国公司本外币一体化资金池业务、涉外保函业务、进口信用证业务等,助力企业实现境内外资金融通和高质量“走出去”。2024年,广东中行累计为TCL办理国际贸易结算服务超30亿美元,跨境人民币结算服务超200亿元,授信余额超170亿元。

民营经济是推动经济持续健康发展的重要力量。广东中行将继续坚决落实“两个毫不动摇”,持续推动服务民营企业各项政策落实落细,进一步完善融资定价机制,对符合条件的民营企业实施优惠政策,同时加强信贷产品创新,不断优化民营企业产品适配度,积极探索金融服务新思路、新方法、新路径,与民营企业同努力,共成长。

## 高效联动服务 让民营企业“有底气”

广东中行积极响应总行《中国银行支持民营企业“走出去”行动计划》,聚焦民营企业“走出去”的痛点、难点,充分发挥总分行、境内外、区域间协同联动,为民营企业高质量发展支持赋能。

联盟集团是广东本土成长企业,是国内领先的大型管道建材产业集团。企业2010年在香港联交所主板上市,目前已建立超过30个先进的生产基地,分布于中国19个省份及海外国家。近年来,企业持续开拓海外市场,不断完善海外布局,重点拓展东南亚市场以及非洲市场。面对复杂的海外局势,企业对融资结构、海外布局存在优化、调整的需求。

了解到具体需求后,广东中行迅速响应,充分发挥粤港澳大湾区合作动能,与澳门分行联动,积极推动联盟集团海外6亿美元银团融资项目,助力集团海外产业布局,将国内优质的制造业品牌推向国际。

金融支持是保持民营经济的韧性和活力、助力民营经济高质量发展的重要动力。广东中行持续强化机制建设、产品创新、资源倾斜,结合地方特色,以制造业集群、科技金融、绿色金融等为抓手,在助力民营经济高质量发展的基础上实现自身民营企业业务“双提升”。贷款支持持续提升。截至2024年末,民营企业贷款余额5509亿元,余额增速近

10%。当年民营企业贷款投放达4563亿元,占全行对公投放比例约54%。服务主体数量提升。截至2024年末,该行有授信余额的民营企业户数超18万户,较年初增长25%。

## 发挥跨境业务优势 护航企业“走出去”

聚焦粤港澳大湾区“一点两地”新定位,广东中行充分发挥跨境金融业务优势,落实与广东省商务厅签署《“五外联动”战略合作协议》举措,围绕重点领域、重点客户和重点区域,积极对接“粤贸全球”展会、广交会等金融服务,通过境内外高效联动、拓宽全球融资渠道、畅通跨境结算通道,护航在粤民营企业

## 广州“信易贷”平台与光大银行广州分行 “阳光信e贷”联合产品发布会在粤成功举办

3月6日,在中共广州市委金融委员会办公室、广州市发展和改革委员会共同指导下,广州成功举办广州“信易贷”平台与光大银行广州分行“阳光信e贷”联合产品发布会,深化政银企务实合作,“量身定制”小微融资服务方案,以数智之力、金融之实,护航小微企业行稳致远、健康发展。近百户小微企业和个人经营主体现场参加活动。

据介绍,“阳光信e贷”产品是基于广州“信易贷”平台数据信息及科技赋能,整合光大银行各类担保方式和产品特色于一体的对公+零售“一站式”小微融资服务方案,依托信用信息共享数据建模和智能风控等科技手段,精准匹配合适信贷产品,实现融资申请便利化、业务办理线上化、产品服务智能化,有效化解小微企业和个人经营主体“融资难、融资贵、融资慢”难题。

发布会上,光大银行广州分行与广州金控数字科技有限公司进行了“阳光信e贷”联合产品签约仪式,双方将围绕数据治理、产品开发、联合建模、智能风控等方面展开深度合作,为小微企业和个人经营主体提供精准、高效、便捷的融资服务,激发行业创新动力和市场发展活力。

活动现场,光大银行广州分行相关负责人表示,信息不对称和信用评价体系单一是造成小微企业和个人经营主体融资难、融资贵的一大原因。此次,光大银行广州分行与广州“信易贷”平台深度合作,从客户需求出发,充分发挥各自领域优势资源,为客户提供更加

精准、高效、便捷的全周期金融服务。一是丰富融资渠道,拓宽服务触达范围。在现有光大银行手机银行普惠金融专区、光大银行普惠金融微信公众号和光大银行企业网银等渠道基础上,客户还可通过广州“信易贷”平台申请该行普惠贷款,融资更为便利。二是发力科技赋能,提升客户融资体验。借助广州“信易贷”平台信用信息共享资源和光大银行普惠金融全流程线上化服务优势,客户仅需进行企业税务、征信授权,无需提供纸质材料即可线上申请贷款、获知贷款预额度、完成合同签署和提款操作,极大提升业务办理效率。三是完善产品体系,精准匹配信贷产品。整合光大银行“公司+零售”优势信贷产品,通过大数据分析,匹配信用、抵押、质押、保证等多种担保方式的信贷产品,促进更多“金融活水”精准直达客户需要。四是陪伴客户成长,满足多样金融需求。充分发挥光大银行“商+投+私”一体化综合金融服务优势,为有需要的客户提供“股+债”资本市场服务以及“理财、公募、私募、保险”四位一体财富管理服务,助

力企业降本增效、财富保值增值。

其间,广州金控集团相关负责人详细讲解了广州“信易贷”平台发展情况和服务内容。作为面向金融机构集中提供公共信用信息服务的“唯一出口”,广州“信易贷”平台借助大数据、区块链、智能引擎等金融科技,深度挖掘信用数据资源,构建“3+6+N”信易贷数据体系,联合金融机构设计定制场景金融服务方案,将企业信用价值转化为信贷价值,为全市中小企业提供融资综合服务。光大银行广州分行全面介绍了“阳光信e贷”产品矩阵和光大银行普惠金融服务特色,分享成功案例经验。

交流环节,部分小微企业代表和光大银行广州分行一线员工就企业经营发展过程中的融资支持和广州“信易贷”平台服务体验作了分享发言。

据了解,自国家金融监督管理总局、国家发展改革委牵头建立支持小微企业融资协调工作机制,统筹解决小微企业“融资难”“融资贵”以来,光大银行广州分行积极响应、立即行动,辖内各级机构成立工作专班,制定服务操作手册,主要负责人带头密集拜

访省、市、区县三级政府职能部门,广泛开展“千企万户大走访”,围绕客户引入、数据共享、产品创新等方面加强与各级融资信用服务平台对接,组织多场政银企交流对接活动,引导更多信贷资金快速直达小微企业,有效提振市场信心、增强发展底气。截至目前,光大银行广州分行累计走访广州地区小微企业1350户,累计授信1316户,累计放款金额57.15亿元,走访户数、授信户数、累放户数均为广州地区股份行第一。通过广州“信易贷”平台,一大批小微企业和个人经营主体获得了光大银行资金支持,进一步激发了企业创新动力和市场发展活力。

接下来,光大银行广州分行将以此次合作签约和产品发布为新起点,按照支持小微企业融资协调工作机制要求,创新金融产品,完善服务体系,以更好产品、更优服务、更实举措,不断提升小微企业和个人经营主体融资获得感和满意度,坚定当好金融服务区域高质量发展的“生力军”和“排头兵”,为广州加快构建现代化产业体系贡献光大智慧、金融力量。