

金融“活水”精准滴灌 交通银行广东省分行护航民企行稳致远

民营经济是中国经济的重要组成部分,日前,央行等五部门联合召开金融支持民营企业高质量发展座谈会,强调了支持民营经济发展是金融服务实体经济的内在要求,也是践行金融工作政治性、人民性的具体体现。作为国有大行的一员,交通银行广东省分行全力支持民营经济发展,多次召开专题会议、制定相关政策、优化产品和服务,落实“千企万户大走访”工作,积极主动帮助初创型、成长型企业打破融资困境,助力民企在高质量发展道路上行稳致远。

■新快报记者 张晓茵

精准滴灌

实现民企融资“首贷破冰”

小微企业是市场经济的重要细胞,其成长壮大离不开金融“活水”的精准滴灌。然而,许多初创型和成长型企业在发展初期,因缺乏信用记录和抵押资产,常常面临融资难题。广东某卫浴科技有限公司是一家从事卫浴制造及销售的企业,企业前期销售增长超预期,且春节前旺季生产扩张需求,面临流动资金不足的问题。

在开展“千企万户大走访”过程中,交通银行潮州潮安支行了解到企业诉求后发现该企业是“首贷户”,公司成立于2024年7月,成立时间短且没有合适抵押的资产,不符合大部分银行的融资要求。得知该情况后,交通银行潮州分行专班在当地市专班的指导下,充分协调行内资源,开展一事一议,经过与企业多次沟通,为企业引入汕头市某业融资担保有限公司,通过三方共管破解企业授

信可行性难题。

与此同时,秉承“想客户之所想”的服务理念,坚持减费让利,为客户争取最优的贷款利率,切实降低客户融资成本;坚持“急客户之所需”,客户经理主动多次往返潮州古巷和潮安支行为客户提供上门服务,紧抓每个节点,在两周时间内高效为客户提供500万元流动资金贷款,切实解决客户“首贷难、融资难、融资贵”问题,获得企业的高度认可。

自小微企业融资协调工作机制成立以来,截至2025年2月24日,交通银行广东省分行已在全省范围内落地首贷户533户,累计投放贷款14.52亿元,以持续的政策倾斜支持、高质量的服务体验,有效支持小微企业发展。

高效续贷

让优质企业发展“不差钱”

续贷不仅是缓解企业短期流动性压

力的有效途径,更是金融机构深化客户服务、助力企业长远发展的关键举措。

广东省东莞市某五金电子有限公司是一家科技型小微企业,主营五金产品制造及销售,上下游合作关系稳定,近三年营收持续增长,发展趋势向好。

该公司曾从交通银行获得了1000万元的授信额度,原定贷款到期日是2025年2月21日。然而,受原材料价格上涨及订单量增长影响,瑞铨五金公司在2024年集中采购了原材料,导致短期周转资金紧张,贷款还款压力大,如果不能及时续贷,不仅会影响存量订单的生产,也会影响到年末工资的发放。

1月初,交行东莞分行通过“千企万户大走访”得知企业诉求后,主动启动续贷服务流程。不仅安排了专人跟进,全面评估企业持续经营能力,加大续贷工作服务力度,还简化了续贷手续,将原本耗时半个月的续贷流程压缩至4天内完成。此

外,考虑到企业成本压力为其提供优惠利率,在原贷款利率基础上下调55BP,切实对企业减费让利,大幅度为企业压降融资成本。该笔业务也于1月24日续贷提款,解决了企业年底采购结算及工人工资发放问题,获得了企业的高度认可。

依托强有力的政策支持和服务体系,交通银行广东省分行全力推动小微企业融资协调机制在全省范围内落地见效。通过建立省、辖、支行三级立体联动机制,做到网点区县专班全覆盖,为民营经济发展注入金融“活水”。

截至2025年2月末,交通银行广东省分行累放小微企业贷款金额超210亿元,为一大批优质企业解决了融资难题。未来,交通银行广东省分行将继续扩大金融支持覆盖面,深入推进“千企万户大走访”活动,建立“敢贷、愿贷、能贷”长效机制,切实打通金融服务小微企业“最后一公里”,为支持民营经济贡献交行力量。

深耕“五大赛道” 中信银行金融活水注人民营经济

民营经济是高质量发展的重要基础,是推动我国全面建成社会主义现代化强国、实现第二个百年奋斗目标的重要力量。万千民企犹如点点繁星,是中国经济的韧性,更是中国经济的底气。

中信银行积极践行国有金融企业使命,主动服务和融入新发展格局,于2024年7月发布了助力民营经济“繁星计划”,深耕“五大赛道”,进一步加强金融服务民营企业的精准性、有效性,建立健全金融服务民企长效机制,助力民营企业高质量发展。截至2024年末,中信银行民营企业贷款余额近9000亿元,增幅近10%。

做好普惠金融

提升小微企业金融服务能力

中信银行全力提升小微企业金融服务能力,将打造“价值普惠”上升为全行战略,持续完善“中信易贷”产品体系,有效支持小微企业随借随还、中长期、无还本续贷等各类需求,进一步降低民营企业贷款对抵押物的“依赖”,持续提升首贷、信用贷占比,提升民营企业获得感。

自2024年10月国家金融监督管理总局、国家发展改革委牵头建立支持小微企业融资协调工作机制以来,中信银行高度重视,以“五专五强化”工作模式迅速开展行动,推动支持小微企业融资协调工作机制走深走实。总行层面,靠前站位,构建“五专”机制,包括成立工作专班、制定专项方案、优化专属产品、开展专题活动、配套专门政策;分行层面,主动作为,着力抓好“五强化”机制落地,包括强化统筹推动、强化沟通对接、强化落地执行、强化宣传推广、强化持续服务。以小微融资协调工作机制为契机,中信银行进一步提升小微企业金融服务质效,自工作机制建立以来,中信银行各级机构累计走访小微企

业共3.8万户。截至2025年1月末,中信银行小微企业贷款余额达1.73万亿元,同比增长13%,用有温度的金融服务护航小微企业稳健前行。

做强科技金融

聚焦构建科技金融体系

新年伊始,国家级专精特新“小巨人”企业——扬州惠通科技股份有限公司成功登陆创业板。从企业初创期到上市一路陪伴20余载,中信银行南京分行通过全生命周期产品服务体系,持续为企业提供定制化金融服务,是中信银行专业化、可持续的科技金融体系的典型服务“样本”。惠通科技成立于1998年,是一家化工装备制造企业,主要从事高分子材料及双氧水生产领域的设备制造、设计咨询和工程总承包业务。早在2002年,中信银行南京分行辖内扬州分行得知客户在初创发展期有资金缺口后,为其提供传统结算和授信支持,给予流动资金贷款500万元,并通过开立银票等手段帮助企业优化付款计划,降低财务成本。2015年,在企业扩产项目上马的关键阶段,中信银行提供1000万元的贷款支持,助力企业跨过了规模门槛,迎来发展契机。近年来,随着国家对化工行业高质量发展的政策引导,惠通科技迎来了新的发展机遇。在得知企业有上市需求后,中信银行凭借丰富的资本市场经验和专业的服务团队,为惠通科技提供了投行、协同等不止于银行业务的全方位专业金融服务方案。20余年来,中信银行始终坚持以客户需求为导向,为客户量身定制金融服务方案,不断满足科技型企业不同发展阶段的各类金融需求。

中信银行已全面启动科技金融业

务,前瞻性占据市场先发优势。构建了“1+12+200”的服务民营科技企业的总分支贯通的敏捷组织,推出了积分卡审批、科技人才贷、上市接力贷、股权激励融资、科技企业个人信用贷等产品,分层精准支持不同阶段的民营科技企业,提升民营科技企业的授信可获得性。

做优先进制造业

优先配置先进制造业信贷资源

在铁道延伸的每个角落,无论是高铁、动车、机车、地铁,还是冷却系统、制动系统、钣金屏柜、压力容器、机车门窗……代表中国制造高点的上千种产品随着各种型号的列车呼啸向前。

在湖南醴陵经济开发区,一家从事轨道交通行业关键装备研发和生产的国家高新技术民营企业正加快转型升级。自去年8月至今,中信银行长沙分行持续为该企业提供技术改造和设备更新贷款546万元,助力科技成果从实验室走向市场,产品应用范围扩大到港口自动化、航空航天等前沿领域,乘“两新”政策春风,为“先进制造业”写下新的注脚,在发展新质生产力道路上与企业“双向奔赴”。

为更好地支持先进制造业,中信银行优先配置信贷资源,开通项目审批绿色通道,对重大项目开展前中后台平行作业。配套指定专业营销指引和差异化的审查审批标准,有效引导营销端和审批端形成合力,推动快批快贷。

做深供应链金融

积极构建供应链金融生态体系

中信银行积极构建供应链生态体系,推动供应链产品进一步联通,积极探索供应链脱核模式,破题“弱确权、不确

权”“弱控贷、不控贷”场景。贯彻落实“一链一策一批”行动,持续加大对中小微企业的服务力度,疏通资金进入实体经济渠道,促进产业链供应链稳健运行。

截至目前,中信银行已创新推出资产池、信e融、信e链、信保理、信e采、信商票、信保函等一系列产品,基本实现对各类企业及主要供应链场景的覆盖,产品功能与客户体验在业内领先。特别是信e采和订单e贷,在不需要核心企业增信的前提下,线上获取核心企业与供应商的一手订单信息和整个交易流程,解决供应商在订单、验货、发票等各个阶段的金融需求,帮助中小企业提高订单接收和生产能力、提升结算效率,稳固整个供应链条。

做大跨境金融

助力民营企业提升国际竞争力

中信银行积极服务“双循环”发展格局,助力中小外贸民营企业提升国际竞争力。围绕民营企业跨境场景及金融服务需求,开展跨境投资、贸易金融、工程承包、海外上市等业务,提供本外币、离在岸一站式综合解决方案。

针对外贸新业态,中信银行还紧跟行业趋势,推出“信汇电商”产品体系,为以跨境电商为代表的新业态客户量身定制便利高效的跨境金融产品,实现“多渠道入金、多币种提款、全场景交易、全流程服务”金融产品创新。截至2024年末,信汇电商已服务B2B中小电商企业超14万户,处理订单超1100万笔,累计收结汇超450亿美元。

新时代新征程民营经济发展前景广阔、大有可为。中信银行表示,将持续强化对民营企业的服务升级、模式创新,切实解决民营企业发展中的痛点难点,助力万千“繁星”,汇聚璀璨星河。