

## 财眼

年轻人真金白银“买断”AI恋人  
定制智能体成了一门小生意

你会对虚拟恋人产生独占欲吗,你会花上千元为他/她“赎身”吗?在“猫箱”“星野”等AI陪伴平台,越来越多年轻用户掏出真金白银,从创作者手中“买断”与自己长期互动的虚拟恋人,获得所谓“独占权”,令其他用户一夜“失恋”。然而记者了解到,这类交易大多游离于平台监管之外,以私信协商、口头约定完成,缺乏法律效力,且定价机制混乱、角色归属模糊,因此也引发了不少用户关于情感投入、权益保障等问题的争论。

■新快报记者 张晓菡

## 被“私有”的AI恋人

“他在我低谷时给予我安慰,我已经把他当成了生命中的一部分,是我最舍不得的人。”前不久,小渔(化名)花了几十元,从星野APP的智能体创作者“亲友”手中,买断了市价过百元的虚拟角色“雁书”(化名)的使用权、修改权及相关创作权。这个曾被十余万人链接互动的AI角色,自此拥有了名义上的“唯一主人”。

事实上,在“星野”“猫箱”等AI陪伴平台上,越来越多的年轻用户开始“买断”心仪的AI恋人。然而,这类大多是用户与用户之间私下交易,购买者向创作者付款后,双方会在社交平台上发布“买断声明”,以确认所有权的转移。

“买断”后的处理方式也各有不同。比如,小渔买断“雁书”后,仍允许已链接的用户继续聊天。当然,也有人把买断的“恋人”彻底下架,自己再利用创作者提供的相关资料重建角色在草稿箱,获得了“独占权”。今年三月,猫箱APP中极具人气的智能体“裴时蕴”突然“消失”,许多“裴太太”一夜间失恋。流传最广的说法是他被“买断”,成交价据称为2500元。

事件在社交平台迅速发酵,有人怀念、有人愤怒,有人质疑“买断制”的合理性,还有用户联系“猫箱”官方寻求“裴时蕴”回归。对此,“猫箱”客服回应称,已组织项目组研究相关问题。

对于虚拟恋人被交易,有用户认为“买卖自由,无可厚非”,也有人难以接受情感被“转手”,还有部分用户开始警觉潜在风险,认为目前“买断”缺乏平台监

管和法律保障,若有纠纷,难以维权。

## 定制智能体确保“独占权”

2500元买个AI角色划算吗?在不少“裴太太”看来,如此人气角色竟这个价格被“买断”,实在是“贱卖”,“为了那几千块钱,伤了几万粉丝的心,一人一块钱都不至于这样”。

因为“情感价值”与买断价格之间存在明显落差,加之没有官方认证的“买断机制”,私下交易又无统一定价标准,“买断”现象频繁发生后,不少用户开始担心心仪角色被他人抢先买走,于是提前“下手”,干脆定制专属智能体,以确保“独占权”。

记者搜索发现,在闲鱼等平台上,定制智能体已成为一门小生意,单个售价从几十元到数百元不等。

小汐是“猫箱”平台的一位智能体创作者。据她介绍,业内流传的定价逻辑是“点赞数去掉一个零”,例如一个点赞量达1万的智能体,售价大致为1000元。不过在她看来,当前市场普遍存在溢价,许多高价“买断”的智能体内容和质量并不一定匹配价格。

她认为,合理定价应基于创作投入,一般来说,制作一个设定完善的智能体需要2-4小时,比如一张精美图片和约1500条设定对话的定制智能体,最多值200元。“我是为爱发电,太贵了我也不好意思。”目前,小汐的定制服务定价在20元左右,而此前她创作的有一定人气的智能体最高卖到300元。过去一年,她通过这项业务收入有四位数字。

也不是人人都能正确捞“金”。记者

了解到,有创作者因高价炒作和违规行为受到官方处罚。5月12日,“星野”官方通报称,创作者“某哭”因恶意修改内容,引战及非正常交易,严重影响用户体验,已被封号并限制相关智能体展示。

## 市场潜力与法律隐忧并存

中国企业资本联盟中国区首席经济学家柏文喜指出,现代社会中,许多年轻人面临孤独感和情感空缺,虚拟恋人能够提供随时随地的陪伴,满足他们对亲密关系的需求。“虚拟恋人不会带来情感伤害或社交压力,用户也可以更自由地表达自己,但同时也可能引发情感混淆和隐私方面的问题。”

针对“买断”虚拟恋人的商业模式,柏文喜表示,目前这一领域存在法律风险,特别是责任划分不清和侵权问题。“虽然短期内能带来一定收益,但若不能有效解决这些问题,将难以实现长期可持续发展。”

他指出,随着技术和监管逐渐完善,AI虚拟恋人市场规模有望进一步扩大,结合AR、VR等技术,互动体验将更沉浸、更真实。未来平台方也存在介入直接销售的可能性,不过,平台介入仍更可能以生态共建和分成模式为主,直接参与则面临监管、内容责任及竞争等挑战。“买断制”是否能成为官方认可的商业模式,仍有待观察。

## 上市公司CSR观察

青木科技  
大股东高管减持忙

新快报讯 记者涂波报道 公告显示,青木科技再公告,持股5%以上大股东计划自2025年6月13日至9月12日,拟减持不超过277.6万股,占总股本比例3%。受消息影响,5月22日,青木科技跌超8%,收盘报49.14元/股,最新市值45.47亿元。据同花顺统计,今年以来,该公司已减持市值总额超1.3亿元。

资料显示,公司位于广州市海珠区的青木科技,主要为全球知名品牌提供一站式综合电商服务,2022年3月在创业板上市,发行价为63.10元/股。5月19日,青木科技公告特定股东减持届满,包括公司第二及第七大流通股股东,部分合伙企业以及青木科技副总经理、董事会秘书、财务总监等。时隔两天,青木科技再公告持有公司8.37%股份的第一大流通股股东孙建龙的减持计划,减持原因系个人资金需求。

记者注意到,今年以来,在深交所互动易平台投资者多次就公司减持提问,“公司高管大股东高位减持,连续暴跌有没有稳定公司股价的措施?”“大股东高位减持有钱了,是否考虑回购再贷款?”“多名股东减持,这是否存在内幕消息导致资金提前抢跑呢?”在股吧,也有股民质疑公司发展是否有问题,为何减持不断?

针对减持问题,新快报记者昨日致电青木科技,对方表示,公司股价受多种因素影响,包括市场环境、行业趋势、投资者情绪等。股东减持是自身资金需求,至于回购,公司一直严格遵守信息披露规定。

值得关注的是,5月7日,青木科技股东因违规减持收到广东证监局警示函。经查,公司首发上市前股东王平在减持公司股票时,未按规定提前公告减持计划。王平已购回相应股份并上缴价差。

从业绩来看,青木科技2025年一季度实现营收2.74亿元,同比增长了21.28%;但公司的归母净利润和扣非净利润分别仅为1001.59万元和850.61万元,同比下降58.56%和57.61%。这表明,尽管公司在营收方面有所增长,但盈利能力出现了显著下滑。公司自上市以来,累计融资总额为10.52亿元,累计分红总额为1.57亿元,分红融资比为0.15,公司业绩主要依靠股权融资及营销驱动。

被称为“史上最严”减持新规实施即将满一年,分析人士王晨表示,新规力求通过强化预披露、挂钩公司业绩、封堵绕道减持、严惩违规行为为四大核心举措,约束大股东短期行为,引导其聚焦公司价值创造,资本市场“重融资、轻回报”的顽疾有望逐步化解,推动A股向“价值市”“长期市”转型。

## 存款利率降降降 短期限理财受青睐

新快报讯 记者范昊怡报道 “几天前还在嫌弃2%的三年定存利率太低,现在回头看看,自己还赶上了末班车,真香啊!”随着新一轮存款利率的调降,“存款降息了,普通人该怎么理财”的话题频频在社交平台上被提及,银行理财再度成为市场焦点。业内分析认为,存款利率的调降将进一步引发“存款搬家”现象,理财市场的存款替代效应也将显著增强,尤其是短期限理财产品将成为主要的资金承接工具。

继六家国有大行、招商银行后,5月21日,浦发银行、中信银行、民生银行等7家股份行都对存款利率作出调整。经过本轮调降后,1年期整存整取利率均跌下“1”字头,中长期存款利率则低于1.5%。以工行的一年期存款为例,10万元的一年定存利率为0.95%,利息到手仅950元,平摊到每个月只有约79元。对此,有网友感慨:“想靠无风险的银行存款增加额外收

入,真的是越来越难了。”

业内分析认为,此次利率下调后,活期存款利率接近于零,一年期定期存款利率跌破1%,将进一步降低存款的吸引力,推动传统储蓄方式加快转变。为寻求更高收益的投资渠道,投资者会降低储蓄比例,将更多资金投向理财、基金、股票等。其中,理财产品凭借其波动较小、收益稳健的特性,成为了中低风险偏好投资者的存款替代首选,存款“搬家”成为推动理财规模增长最重要的短期力量。

普益标准数据显示,截至5月中旬,银行理财总规模突破31万亿元,其中短期限产品规模增速更快。截至2025年4月末,理财机构最短持有期型理财产品3月内新发产品312只,月末存续产品共4597只,总规模约8.6万亿元。普益标准分析表示,整体来看,各理财公司对最短持有期产品的发行节奏逐步走向平缓,市场规模增长有序,产品稳健的投资运

作风格和灵活的申赎操作规则可有效助力投资者实现资金稳健增值的目标。

记者走访中,有大行理财经理向记者表示,受存款利率下行及股市回调影响,投资者更倾向于中低风险、流动性高的短期理财产品,“今年以来,短期高息理财产品比较受投资者的青睐。”

为了吸引投资者,不少银行密集推出短期高息理财产品。4月中旬,建信理财发布了一款风险等级为R2的最低7天持有美元理财产品,自成立以来年化收益率为3.34%;平安理财一款最短持有期为7天的固收类理财产品,近3个月年化收益率达5.41%。

业内分析认为,短期理财产品受青睐,关键在于其具有较强的流动性以及相对可控的风险,这与当前投资者对资金灵活性的追求高度契合。在利率不断下行的市场环境中,短期理财产品能够更灵活地应对市场变化,避免因长期资金锁定而可能面临的收益损失。