

财眼

建设银行广州分行：
助力“12218”体系建设 赋能产业向新向荣

广州“12218”现代化产业体系路演走进北京；2025年广州科技创新创业大赛行业赛即将“开锣”；“创新药械资本赋能伙伴计划”启动……自今年年初明确提出加快构建“12218”现代化产业体系以来，广州正以系列举措全力推动打造15个战略性新兴产业集群、布局6大未来产业等目标任务从蓝图走向现实。

建设银行广州分行紧跟政策导向，全力提升金融服务实体经济能力，当好金融助力产业高质量发展的“先行者”。智慧灯杆助力城市治理、飞行汽车探索低空出行……这些产业升级的鲜活案例背后，是该分行运用充足的信贷资金、丰富的金融产品、惠企的金融政策，多措并举赋能产业向新向荣的托举。

■新快报记者 林广豪 通讯员 陈霄

金融创新破解“成长烦恼”

广州在“12218”现代化产业体系提出前瞻布局智能无人系统等6个未来产业。新一轮科技革命和产业变革兴起之时，建行广州分行创新金融服务模式，助力广州打好未来产业发展的接力赛。

在南沙区的一处智慧园区，数百根看似普通的灯杆正悄然改变城市治理模式——它们不仅能实现智能照明，还集成了环境监测、安防监控、5G基站等十余项功能，成为城市物联网的重要节点。这些智慧灯杆的核心技术来自国家级高新技术企业中科智城（广州）信息科技有限公司。

作为国内智慧灯杆领域的拓荒者，中科智城是广州软件应用技术研究院孵化的科创企业，创造了行业多个“第一”。但随着企业承接的粤港澳大湾区智慧城市项目激增，流动资金需求陡增，传统贷款模式难以匹配其“轻资产、高研发”的特质。“技术研发如同跑马拉松，需久久为功。去年我们研发投入占比达营收36%，仅系统迭代就投入800万元，加上项目垫资周期长，导致公司流动资金压力大，我们最宝贵的‘抵押物’就是知识产权和研发团队。”企业财务总监坦言。

综合考虑企业的经营特点和融资情况，建行广东自贸试验区分行创新运用“投资E融”产品，跳出传统财务指标束缚，将知识产权、产学研合作等创新要素转化为授信依据，为企业量身定制专属金融贷款服务方案，充分契合科创企业“短频急”的融资特点，精准满足其工资发放、原材料采购等日常经营周转需求。

从技术评估到顺利放款，仅用5个工作日，“建行速度”让企业负责人袁总惊叹：“建行的资金‘及时雨’，让我们能心无旁骛攻关多模式感知算法。”目前，企业已如期完成智慧灯杆云平台2.0版本升级。

从“看报表”转向“看实力”，从“锦上添花”转向“雪中送炭”，建行广东自贸试验区分行精准破解了科技型企业“成长的烦恼”，为金融创新催化科技创新注入强劲动能。

综合服务护航“低空经济”

在广州积极推动现代化产业体系建设的当下，建行广州分行不仅以金融创新助力未来产业发展，更将服务触角延伸至低空经济与航空航天等战略先导产业。



■建设银行广州分行以金融创新为科技企业注入强劲动能。

近年来，低空经济产业的市场需求不断增长。广州某飞行汽车制造企业锚定未来出行智能化方向，致力打造飞行汽车智造基地，实现飞行汽车的大规模量产。作为“低空经济新基建”的标杆工程，该项目承载着引领产业升级重任，却面临着工期紧张、技术集成度高、初期投入大等现实困难，巨大的融资需求成为横亘在企业发展道路上的难题。

低空经济的繁荣发展离不开政策规划的精准导航，也少不了金融活水的有力支撑。建行广州分行营业部了解到企业的金融需求，迅速成立低空经济专项服务团队，多次深入项目工地开展实地调研，与项目负责人、工程师等进行深度交流，全面摸排项目进展、资金缺口及建设规划。

“无论时间多紧迫、任务多繁重，都要把资金落实到位，不能因为资金问题耽误项目的进程。”建行广州分行营业部团队负责人说道。面对飞行汽车制造这

一全新领域，团队克服同类型融资案例少、项目评估标准与传统制造业差异巨大等重重困难，凭借扎实的专业素养和高效的协同能力，理顺业务流程，加快审批进度，仅用不到两周的时间，就为企业完成了“综合授信、单户综合融资总量及单笔业务”三合一申报流程。随着银团贷款的投放，资金迅速投入到现代化厂房建设、尖端生产设备购置等环节，为飞行汽车智造基地的建设按下了“加速键”。

除了投放关键的固定资产贷款，建行广州分行营业部还立足企业全生命周期发展，深度结合低空经济的特点和未来发展规划，为企业量身打造全方位、一站式的综合金融服务方案。

产业发展点亮生活新图景，金融赋能共筑未来新篇章。建行广州分行始终紧扣城市发展脉搏，服务产业发展战略，以创新的金融产品、全面的服务体系，共同绘制现代化产业体系建设的崭新画卷。

中小银行“扎堆”理财代销赛道

近期，在理财子公司新增的代销合作机构中，城商行、农商行、农信社等中小银行的身影频现。分析指出，中小银行通过代销合作切入财富管理赛道已成共识，不过“代销新规”即将落地，其代销理财面临多重挑战。

■新快报记者 林广豪

招银理财近日发布公告称，公司9月10日与广州银行签署了银行理财产品代理销售协议。

记者注意到，这是招银理财今年7月以来新增的第三家理财产品代销合作机构，另外两家分别为上海农商行、福建海峡银行。

中银理财同样动作频频，7月以来与内蒙古银行、甘肃银行、广西北部湾银行签订理财产品代销合作协议，6月还新增福建农信30家机构为理财产品代销合作机构。

从银行的视角来看，福建海峡银行今年以来共与3家理财子公司达成代销合作协议，包括苏银理财、渤海理财等。数据显示，截至今年6月末，常熟银行代销理财规模72.77亿元，较去年年末增加46.9%。

华宝证券研报指出，这一现象的背后，是区域性中小银行当前所面临的多重经营压力：净息差持续收窄、自营投资收益空间受限，以及中收缺口不断扩大。与此同时，理财业务监管趋严、理财子公司牌照审批放缓，进一步限制了中小银行自主开展理财业务的空间。

在此背景下，拓展理财代销业务成为其优化收入结构、实现战略转型的重要突破口。通过代销合作切入财富管理赛道，中小银行得以逐步践行“轻资本、轻资产”的运营模式，这一路径的战略必要性已在行业中达成共识。

据了解，《商业银行代理销售业务管理办法》自2025年10月1日起施行，其中对代销理财业务的信息披露、销售匹配、风险提示等环节提出新要求。中小银行在合规管理、客户管理及风险控制等方面面临压力。

中小银行代销理财的挑战不止于此。普益标准指出，总体来看，中小行代销业务有望对业绩起到支撑作用。

在理财市场波动下，中小银行代销面临多重困境，一是大型银行和全国性股份制银行在理财市场占据主导地位，中小银行在品牌、客户基础等方面处于劣势；二是市场上理财产品同质化现象较为严重，中小银行在代销时难以提供具有竞争力的产品；三是中小银行在风险控制和投研能力上相对薄弱，且在理财业务的专业人才和技术支持上较为欠缺，对业务拓展造成一定影响。

广州跨境对接会
探路制造业出海新路径

新快报讯 记者陆妍思 通讯员穗商务宣报道 近日，“AI跨境 国货出海”平台对接会暨1688超级工厂全球版发布会在广州番禺举办，会议聚焦制造业企业面临的危机以及跨境融合的发展思路，围绕“产业发展趋势”“跨境商业模式”和“本地陪跑政策”三大核心主题展开探讨，强调助力产业科技创新，扎实推进高水平对外开放。

当前制造业正面临小单快反、柔性供应链和轻创业崛起三大核心趋势，消费者需求日益精细化，倒逼工厂实现“一件起订、日更百款”的敏捷响应能力。同时，AI技术大幅降低创业门槛，各平台活跃买家数同比大幅度增长，不乏有副业人群通过“零库存创业”模式开辟新市场，这些变革要求企业突破传统“低附加值、高库存、慢响应”的瓶颈。

围绕高效匹配新买家需求，提升工厂生产效率、让工厂快速适应全球生意趋势等问题，1688副总裁王强表示，阿里巴巴为生产制造企业提供的AI工具体系，可帮助企业实现全流程管控，助力商家实现更简单、更智能、更具确定性的生意增长。

参会企业代表表示，此次平台对接活动传递了跨境电商与制造业共同发展的先进理念与实操经验，尤其是如何借用跨境电商开展业务和为生产制造企业提供的AI工具的讲解内容，拓宽了视野，企业将以此作为重要抓手，推动制造业转型升级，积极拓展全球市场。

今年以来，广州市商务局围绕当前跨境电商发展趋势，除持续开展“品牌出海”企业的评定外，首次开展跨境电商“鲲鹏”产业园区（聚集区）评定，加力在培育跨境电商企业和园区、推动“品牌出海”、强化国际枢纽功能、优化营商环境等方面的支持，增强企业国际竞争优势，为广州“12218”现代化产业体系建设提供重要支撑。

广州市商务局相关负责人表示，广州制造业正从“供给国内”向“触达全球”升级，跨境电商正是这一转型过程中的核心助推器。接下来，广州将进一步推动发展跨境电商业态，帮助企业感知全球消费趋势，通过数据赋能实现柔性生产和精准供应，让一批过去“藏在身后”的优质制造商走上前台，打造出具有国际竞争力的自主品牌，保持广州制造业的国际竞争力。