



## 招商银行广州分行:

### 围绕三大主线,开拓普惠金融发展新局面

自招商银行广州分行普惠金融部成立以来,围绕供应链及场景金融、科技金融和小微企业金融三大主线,形成区域特色经营策略,开拓普惠金融发展新局面,初步构建起具有招行特色的普惠金融数字化服务模式。同时扎实推进“百千万工程”乡村振兴,并积极推动以创新产品为亮点的普惠金融宣传工作,全方面发力普惠金融建设。截至目前,该行普惠小微企业有贷客户从2023年初的668户激增至3353户,总量超过2023年初的5倍,增长态势强劲。

在服务产业链上下游小微企业方面,招商银行广州分行成果丰硕。该行打造了涵盖信用输出、数据输出模式的自动化、智能化供应链全产品体系,精准满足企业不同场景的融资需求。一方面,依托核心企业主体信用,为上下游小微企业提供付款代理、国内信用证议付等融资产品,降低企业融资门槛;另一方面,积极探索“脱核模式”,推出“招链易贷”“经销易贷”等线上化、数字化、智能化的普惠式供应链金融新模式,拓宽融资渠道。截至8月末,2023年以来该行累计为5242户产业链上下游企业提供融资服务,累计投放贷款金额达1764亿,有力支持了产业链稳定发展。

在以数据驱动普惠融资方面,招商银行广州分行通过招企贷和招捷贷等创新的数字化融资服务产品,

有机融入交易、结算和纳税等多场景数据,全面打通普惠金融的服务链,切实解决中小微企业的融资困难。截至8月末,招商银行广州分行数据金融融资客户累计达到2576户,累计投放贷款金额52.2亿元。

在服务科技企业方面,招商银行广州分行聚焦银行融资、财资管理、资本对接、跨境发展、留才用才等五大场景,以“体系化机制、专业化能力、生态化场景”为抓手,做好“科技金融大文章”。针对初创及成长期科技企业“融资难”问题,推出创新产品“科创贷”;为专精特新企业和私募基金已投企业量身定制专精特新贷和投联快贷特色信贷产品。截至8月末,该行服务的科技企业达10300户,科技贷款余额达到572.99亿元,为科技企业发展提供了坚实的金融保障。



年度最佳普惠金融服务



## 招商银行

CHINA MERCHANTS BANK

## 中信银行广州分行:

### 打造企业外汇业务“首选银行”

中信银行成立于1987年,是最早参与国内外金融市场融资的商业银行。其广州分行成立于1996年,业务范围覆盖粤东、粤西及整个珠三角地区,下辖13家二级分行,营业网点107个,员工超过3500人。

中信银行广州分行深入践行以人民为中心的发展思想,持续落实监管“两全三头”消保工作要求,将消费者金融保护融入经营管理全过程,近年来累计开展金融宣教志愿服务活动3000余场,覆盖金融消费者超400万人次,有效提升公众金融素养和风险防范意识。近年来,辖内各单位与80余所贫困地区学校建立联系,累计开展助学活动140余场,地域覆盖广州、东莞、佛山、惠州、韶关、梅州、清远等16个城市。

中信银行广州分行深入践行金融“五篇大文章”:科技金融领域,成立专业中心与16家“科技金融先锋队”支行,服务科创企业;绿色金融领域,聚焦绿色制造、清洁能源,绿色信贷规模稳步增长,助力“双碳”目标;普惠金融领域,年服务小微企业、支持新市民等群体融资需求;养老金融领域,打造“幸福+”服务体系,培养近百名养老金融规划师;数字金融领域,自主研发特色项目75项,落地场景金融项目超100个,数字化转

型成效显著。

中信银行广州分行积极践行“领先的外汇服务银行”,先行先试,开拓创新,着力打造广东内企业外汇业务“首选银行”,业务市场份额保持领先。紧抓企业“走出去”机遇,通过“离岸+在岸”“境内+境外”一体化跨境综合服务体系,结合企业“走出去”海外布局需求,利用FT/EF账户优势为企业走出去保驾护航。利用跨境贸易融资产品持续深耕进出口企业,通过“客群+场景”拓展业务,发挥“中信大外汇,全球价值链”服务体系,不断提升跨境综合服务能力,擦亮中信银行广州分行外汇业务金字招牌。



年度最有影响力品牌  
年度最佳跨境金融产品



## 中信银行

CHINA CITIC BANK 广州分行  
GUANGZHOU BRANCH

## 中国光大银行广州分行:

### 为客户提供一站式综合养老服务

中国光大银行广州分行扎根广州、服务南粤近28年,目前在佛山、东莞等地共设立11家二级分行、79家经营网点和16家社区银行,服务覆盖粤港澳大湾区主要城市。

光大银行构建养老金融“12345”工程,围绕养老金融、养老服务金融、养老产业金融三大业务板块,按年龄划分四类重点客群,提升养老客群的获得感和满意度,全行1500余家网点已完成适老化改造。

光大银行整合养老社区、保险、康养、家政、旅游等服务资源,推出颐享财富、颐享社区、颐享权益、颐享健康、颐享陪伴等五大服务矩阵,上线“养老账本”和“养老规划”专业工具,为客户提供一站式综合养老服务。在养老金融产品方面,光大银行是国内为一、二、三支柱提供养老金融产品服务资质最全、服务领域最广的银行之一。该行持续深化产品供给侧改革,打造“个人养老金产品”和“大养老金融产品”两大货架,满足不同客群安全稳健的配置需求。

光大银行广州分行持续加大绿色重点领域研究,强化绿色信贷支持措施。通过聚焦“双碳”目标,贯彻落实绿色产业和绿色金融政策,进一步实施绿色产品创新,向市场推出“小微企业分布式光伏贷”等产品,为不同阶段不同需求的客户提供综合金融服务。在内部考核激励方面,该行通过给予减点优惠、综合收益核算等措施,切实加强信贷资源投入绿色金融领域力度,加快绿色贷款投放,提升绿色信贷总量占比和市场份额。

该行支持广汽汇理汽车金融有限公司“汇聚融2024年第一期个人汽车抵押贷款绿色资产支持证券”成功发行25亿元,其中该行份额5亿元,为企业发行的首笔绿色信贷资产证券化;“汇聚融2024年第三期个人汽车抵押贷款绿色资产支持证券”,发行金额40亿元,该行份额8亿元。



年度最佳养老金融产品  
年度最佳绿色金融服务



## 中国光大银行

CHINA EVERBRIGHT BANK  
广州分行

# 广东资本市场并购重组联盟新质并购论坛成功举办 共商机器人与汽车产业链发展和并购机遇

为积极推动培育新质生产力,响应资本市场“并购六条”政策导向,近日,“广东资本市场并购重组联盟新质并购论坛——机器人与汽车产业链发展和并购机遇”活动成功举办。本次活动由广东资本市场并购重组联盟(下称“联盟”)主办,中信证券与中信银行承办。活动汇聚了超百家机器人与汽车产业链企业、金融机构及投资机构代表,共探产业升级背景下的并购整合新机遇。

活动开幕环节,中信银行广州分行领导表示,将始终坚持以服务实体经济为己任,秉持“一个中信,一个客户”的综合服务理念,依托中信集团“金融+实业”的独特优势,与中信证券紧密协同,致力于为企业提供全链条、全周期、跨市场的并购综合服务方案。联盟召集人代

表、恒健投资资本运营部负责人表示,继续依托并购重组联盟平台,做好服务,构建起“政府引导、市场主导、资本助力、企业主体”的并购生态体系,真正释放产业协同的巨大潜力。中信证券与中信银行作为承办方表示,将发挥“券商+银行”的综合金融服务能力,为企业并购重组提供全链条支持。

在“产业趋势与资本赋能”环节,中信证券研究团队带来两场深度分享:制造产业分析师以《机器人产业:技术迭代突破与资本深度赋能的双轮驱动》为题,解析工业机器人等各项细分领域的技术路径及资本赋能,科技产业分析师聚焦《汽车产业链:核心技术攻坚与资本精准布局的双向协同》,聚焦产业链的各项技术突破及整车、零部件的出海机遇。

针对企业并购实操需求,论坛设置“上市公司+国资”双维度实务专场。中信证券并购业务线联席负责人详解《上市公司并购重组策略、方案设计与实务》,梳理政策关键节点、解读并购市场最新趋势;广州工控资本董事长立足国资视角,分享《并购大时代下的国资产业并购之路》,并提出并购“四化”:产业化、市场化、国际化、生态化。

金融机构服务环节,中信系两大机构亮相“并购服务组合拳”:中信银行投资银行部并购融资处相关负责人介绍了《中信银行并购融资综合服务方案》,推出并购交易全周期、全场景的综合服务方案,破解企业“融资难、整合难”痛点;中信证券华南机构客户部企办专家介绍《中信证券华南综合金融服务方案》,

聚焦并购方上市公司服务,涵盖股权激励、股份回购等,为企业提供“从战略规划到资本落地”的全生命周期服务。

最后,中信证券投行华南部组织了“并购项目交流会”,为有并购意向的企业和投资机构搭建对接桥梁,促进项目合作,现场讨论气氛热烈。会后,联盟将精准匹配,持续跟踪,促进项目的对接和落地。

本次活动以“政策解读+产业洞察+实务赋能+资源对接”为脉络,为机器人与汽车产业提供了“技术破局—资本赋能—生态共建”的全链条解决方案。联盟表示,将持续助力更多企业通过并购重组实现技术跃升与产业整合,为大湾区打造世界级先进制造业集群注入金融动能。