

奋进高质量 我们这五年

“十四五”收官特别报道

建设银行广州分行：
赋能实体经济 润泽百姓生活

■建行广州分行多措并举服务商圈，支持实体经济发展，助力提振消费。

2025年是“十四五”规划的收官之年，站在这一历史节点回望，金融作为经济血脉的使命已转化为坚实成就。近年来，建设银行广州分行紧跟政策导向，聚焦实体经济高质量发展，围绕百姓衣食住行，强化金融供给。该分行通过“平台+金融”等创新服务模式，持续为企业发展注入动能、为消费升级筑牢根基，在服务广州现代化建设的征程中展现了国有大行的责任担当。

■新快报记者 林广豪
通讯员 陈霜

服务商圈经济 打造消费空间

星河 COCO Park 商圈——这座南沙新晋潮流地标汇聚了近 200 家中小微商户，资金周转、收单效率、客源引流等是许多商户面临的挑战。针对商圈商户经营中的痛点，建行广州自贸区分行推出一体化综合服务方案，为商户“减负、提效、赋能”，助力提升南沙区域消费活力。据了解，该分行为商圈内商户全面配置“聚合支付码”，整合微信、支付宝、银联等多渠道支付，实现收款实时到账；同步提供“商户经营报表”功能，让经营者可随时通过手机查看营收数据和交易趋势，辅助优化商品与促销策略。

为进一步激活线下消费，该分行还依托“建行生活”App 平台，精心打造星河 COCO Park 商圈专属页面，设立优惠活动、商圈动态等固定板块，并持续推出折扣、满减等多类型电子券。“之前换季上新最担心的就是客流问题，”服装店主张女士欣喜地分享，“自从建行推出 80 元购 100 元零售券活动，带券消费的新客明显增多，销量提升超过两成。”

该分行还联合商圈管理方开展线上线下联动宣传，扩大品牌影响力，促进客流转化。年轻白领小王感叹：“在‘建行生活’发现 COCO Park 一家宝藏甜品店后就过来品尝，用券还省了 50 元，体验特别好！”

建行广州自贸区分行以“金融+商圈”深度融合的服务模式切实回应商户经营难题，同时为市民带来实惠。“我们将继续深化该类服务模式，持续赋能南沙商业矩

阵，助力打造更具国际范、烟火气的高质量消费场景，为大湾区城市高质量发展注入金融动能。”该分行相关负责人表示。

创新智慧平台 促进高效运营

终端消费的旺盛需求推动产业的蓬勃发展，这其中同样离不开金融的精准支持。

某服饰集团深耕高端女装行业多年，在全国拥有超 100 家加盟门店。然而，随着门店数量的增加，资金回笼的难题逐渐显现。由于加盟门店的货款未能及时回流至集团，应收账款规模不断累积，集团不得不投入大量精力进行催收。

了解到企业的困境后，建行广州分行营业部迅速组建专项服务团队。针对集团“回款慢、对账难、管理效率低”的痛点，创新运用“平台+金融”服务模式，为其定制“数智易”解决方案。通过“数智易”平台，该集团将各门店纳入统一收款系统，按比例分账至集团的资金可冲减对应门店的应收账款规模，实现加盟门店销售资金的实时分账和应收账款智能化管理。“以前集团平均每压降一百万元应收账款要花一个月时间，项目上线后，大幅缩短至一周，大大提升了资金周转效率。”集团管理人员感慨道。

此外，通过“数智易”平台的数据分析功能，集团还可以实时监测各门店的销售动态和现金流状况，为后续的供货决策和业务拓展提供精准参考。

创新“一码集成” 破解收单难题

建行广州分行全力支持广州“制造业

立市、科技创新强市”，以金融赋能实体经济高质量发展。

广州某科技有限公司自 2017 年成立以来，凭借在净水器研发、生产及销售领域的深耕细作，已发展为省级“专精特新”企业，加速全国市场布局，开立 24 家直营门店，但“门店分散、收单难统筹”的管理痛点也随之凸显。针对企业发展需求，建行广州番禺支行创新推出“线下门店收银台直连”服务模式，为其量身打造聚合支付收单方案，以“一码集成”整合多种主流支付方式，既满足消费者多样化支付需求，又依托金融科技实现“实时交易数据反馈+高效资金结算”，为企业搭建起覆盖全国直营门店的统一收单管理体系。

“建行定制化服务帮我们精准破解了跨区域收单的协同难题，不仅助力优化财务管理流程，还大幅降低人工对账成本与差错率，实现全国门店收单业务的一体化管控。”企业相关负责人高度肯定。据了解，银企合作成效显著，商户年收单交易额达 3 亿元，企业资金快速回笼，为后续扩大生产规模、加大研发投入及深化市场推广筑牢根基。

建行广州分行始终坚持以金融之力服务国计民生。从点亮城市“烟火气”的潮流商圈，到百姓日常生活的服装行业，再到提升生活品质的智能家电，消费活力在多样场景迸发。建行广州分行对实体经济的支持，也随着消费需求的演进不断深化，分行还将继续秉持“金融为民、服务实体”的初心，在新征程上，持续为广州经济高质量发展注入源源不断的金融活水。

广州农商银行深化特色金融服务
解融资难题 惠经营主体

锚定地方发展战略坐标，深耕实体经济沃土。作为扎根本土的金融“主力军”，广州农商银行紧扣省委“1310”具体部署、市委“1312”思路举措，围绕金融五篇大文章的核心赛道，织密特色产品体系、创新服务模式，把金融活水精准滴灌到新质生产力培育的田间地头、民生经济提质的毛细血管、绿色转型提速的关键节点，书写出地方银行赋能高质量发展的生动答卷。

■新快报记者 范昊怡

破局“轻资产”痛点 激活产业创新动能

走进广州某智能设备有限公司的展厅，自主研发的自助咖啡机、奶茶机一字排开——这家国内前三大咖啡设备生产商，产品远销 80 个国家和地区，在企业初期急需增加融资以拓展新厂区、增加生产线时，却因“轻资产、缺抵押”遇到了阻碍。广州农商银行客户经理主动走访，短短时间内便通过“金米专精特新贷”为其投放千万级信用贷款，解了企业燃眉之急。

围绕“科技自立自强”与“制造业当家”战略，广州农商银行构建起全链条科技金融服务体系：在产品端，打造“金米专精特新贷”“金米科技贷”等特色产品，适配企业不同周期资金需求；在审批端，突破传统“砖头思维”，将营收、专利、行业地位纳入授信评估，免于轻资产企业抵押，同时创新“铁三角”服务模式与“平行作业”机制，由风险、产品、客户经理协同介入，最快 1 天完成审批、3 天放款；在产业端，建立企业白名单，聚焦先进制造业、战略性新兴产业，赋能南沙汽车智

造、黄埔“智车”“亮屏”等产业集群。

截至 2025 年 6 月末，该行科技贷款余额 575 亿元，增幅 15.3%；科技金融客户数 2382 户，增幅 32.5%；专精特新企业贷款余额近 200 亿元，服务企业数增长 8.2%。战略新兴与“12218”重点产业贷款余额超 700 亿元，制造业贷款近 450 亿元，以金融力量推动“科技—产业—金融”良性循环。

深耕专业市场场景 润泽民生经济末梢

广州白云区江南果菜批发市场内，松洲蔬言批发行总经理肖先生正规划新增长沙销售点。此前，因拓展冷链物流需几千万元资金，却因无抵押物融资受阻。广州农商银行针对性推出“江南果蔬贷”，以档口经营权质押，结合营业流水综合评估授信，几天内就为肖先生完成放款，利率降至 3% 左右，助其新增数千亩种植基地。截至目前，仅江南果菜批发市场商户授信余额就近 3 亿元。

为更好普惠金融大文章，该行从产品、渠道、服务三方面系统发力：产品端构建“3+N”体系，优化 47 项产品，针对专业市场推出“布匹贷”“冻品贷”等细分产品，针对农业推出“花卉种植贷”“水产养殖贷”，针对小微企业推出“金米制造小微贷”；渠道端深化场景服务，联合 12 个重点专业市场制定“担保+管理方”方案，明确 70 个重点产业园区专项政策，截至 2025 年 6 月末，向专业市场累计投放 3.75 亿元，辐射商户超 3.2 万户。数字化转型方面，该行优化“村民 e 贷”“采购贷”线上模型，开通手机银行、小程序申请入口，截至 2025 年 6 月末，线上渠道累

计受理“房易贷”9136 笔、“村民 e 贷”“金米速 e 贷”合计超 4.13 万笔。

截至 2025 年 6 月末，该行普惠型小微企业贷款余额 564.40 亿元，较年初增加 47.72 亿元，增速 9.24%；普惠型涉农贷款余额 108.31 亿元，较年初增长 3.73 亿元，增速 3.57%。本年累计获得人民银行支小再贷款资金 46.70 亿元，支持小微企业和民营中小企业 1844 户，投放“金米科技贷”5.36 亿元，切实将金融活水引向民生一线。

推动绿色低碳转型 擦亮绿色发展底色

增城区派潭镇林农赖先生承包林地多年，每年获 15 万元公益林补偿款，2025 年因行业旺季采购木材急需资金，通过广州农商银行“金米林易贷”以林权抵押快速获得 50 万元贷款，这也是增城地区首笔该类业务，有效破解林业“评估难、抵押难”困境。

围绕绿色发展战略，该行构建“1+1+N”绿色金融政策体系，从产品、项目、自身转型多维度发力：产品层面，推出“金米绿企贷”“新型储能贷”“碳排放权抵押贷款”等 4 大类十余项产品，2025 年 6 月末“金米绿色低碳卡”累计发卡 1.66 万张，个人绿色按揭贷款余额 21.6 亿元；项目层面，聚焦节能环保、生态环境等六大领域，支持森林海生态旅游度假区矿山修复、珠海绿色工业服务中心危废处理等项目，其中森林海项目累计授信超 10 亿元，带动周边超 5000 人就业，相关案例入选广东绿色金融改革创新推广案例；自身转型层面，截至 2025 年 6 月末累计

建设 4 家零碳网点，完成 875 吨自愿减排量注销，推动绿色办公与用能，《广州农商银行打造金融网点碳中和》获评 2024 年度广州市碳中和优秀案例。

截至 2025 年 6 月末，该行绿色贷款余额 694.6 亿元，增幅 14.5%，占总信贷比重提升至 11.03%，覆盖 31 个绿色产业二级分类；绿色贷款近三年复合增长率超 60%，服务客户 2265 户。凭借突出表现，该行获评 2024 年度广州市绿色金融标杆示范单位，4 个支持项目入选首批广州绿色金融创新实践示范基地，相关案例入选 2025 年度广东绿色金融改革创新推广案例、“中国银行业创新发展典型案例”优秀案例，为大湾区绿色低碳发展提供坚实金融支撑。

从科技赋能产业创新，到普惠温暖民生末梢，再到绿色引领低碳转型，广州农商银行正以多维协同的金融服务体系，将自身发展与地方经济、民生福祉紧密相连。站在“十四五”与“十五五”交汇点，该行将继续发挥本土法人银行优势，持续创新，以更精准、高效的金融服务，为粤港澳大湾区高质量发展与中国式现代化建设贡献更多力量。

