



■驻东里镇工作队调研甲六村农贸市场的小超市经营情况。



■雷州市越秀海晟源对虾养殖科技有限公司运营一年多,已成为强镇兴村富民新引擎。



■雷州市吉凯种养殖专业合作社负责人张美查看新虾苗成长情况。

驻湛江雷州市东里镇工作队：

科技赋能效益翻倍 东里对虾“游”出共富路

“一口池塘约5000斤,50天纯利约2.5万元!”看到雷州市越秀海晟源对虾养殖科技有限公司(下称“海晟源公司”)联农带农示范点——雷州市吉凯种养殖专业合作社(下称“吉凯合作社”)采用新虾苗后虾塘的数据,广州市驻湛江雷州市东里镇帮扶工作队(下称“驻东里镇工作队”)队长方春非常兴奋,“龙头企业科技赋能带农户增收的模式试验成功后,将可以进行大力推广,带动更多人降本增收了。”

日前,新快报记者走访了解到,驻东里镇工作队咬住产业振兴这一核心要素,以科技赋能新质生产力,做强“东里对虾”品牌,不断推动强镇兴村富民,为乡村全面振兴和“百千万工程”落地见效提供“东里样本”。

■采写:新快报记者 曾贵真
■摄影:新快报记者 王飞



■联农带农示范点雷州市吉凯种养殖专业合作社采用新虾苗养殖后迎来收成。

引入龙头筑根基 科技养殖显成效

第二轮驻东里镇工作队由越秀集团、广州市交通运输局、广州市城市管理和综合执法局、广州珠江啤酒股份有限公司四家帮扶单位派出成员组成。在推动乡村全面振兴的征程上,两轮工作队和后方组团单位都把产业发展作为重中之重。

海晟源公司是由海大集团和越秀集团联合成立的对虾养殖科技公司,通过盘活北堀村400多亩撂荒地和100多亩养殖场,建成了工厂化的对虾养殖产业园。新快报记者在现场看到,对虾养殖产业园坐落在海边,标粗车间、配水车间、仓库区、高位池养殖区、养殖水预处理区、养殖尾水处理区等高标准生产项目分区一应俱全,不同区域的工人各司其职工作。

公司自去年3月投产运营以来,情况如何?“工厂化的模式是从北方引进过来的,去年还有个适应过程,今年已经走上了正轨。”海晟源公司负责人王豪杰告诉新快报记者,雷州半岛气候非常适合对虾工厂化养殖模式,预计一年产值可达到6000万元。

“按协议,公司每年提取净利润6%设乡村振兴基金,用于补贴村民医保、支持镇域防返贫及乡村建设,再叠加每年数十万元租金,海晟源公司给村集体和村民的发展红利将非常可观。”方春说。

除了分红增收,海晟源公司还带动了大量本地村民就业。“我们厂部用工大概90个人,同时每个月还带动周边临时用工450多人次,在厂里固定工作一年最少都能拿到8万多元。”王豪杰说。

新快报记者了解到,驻东里镇工作队目前正积极支持企业另选址扩大产能,做强做大产业。



■东里镇甲六村发展电商直播带货业务,助力产业发展。

虾苗“强芯”降成本 联农带农促增收

驻东里镇工作队深入调研了解到,从虾苗到上市,雷州本地对虾养殖一造需要约半年,而海晟源公司养殖仅需约两个月。原来,除了养殖方式外,关键还在经过科技赋能精挑细选的种苗“芯片”上。今年,在工作队的协调推动下,海晟源公司选择工作队帮扶车间——吉凯合作社作为联农带农致富示范点,通过提供优质虾苗和技术服务的方式进行合作扶持。

新快报记者了解到,第一批虾苗在吉凯合作社四口高位塘进行试验,每口塘约2亩地。最

近,合作社着手打捞并出售,结果令人振奋:第一二口塘利润“打平手”,第三口塘盈利约5000元,第四口塘盈利约2.5万元。“第四口塘的对虾养殖50天就长到29条一斤大,比普通农户养殖时间降低了不少,这也就意味着成本的大幅降低。”方春说,吉凯合作社试验的成功充分说明优质虾苗不但适合工厂化,也适合普通养殖。工作队和海晟源将以吉凯合作社为示范,推动更多养殖户合作养殖,通过种苗强芯,新质生产力赋能推动“东里对虾”提质增效,打响区域品牌。

驻东里镇工作队表示,目前正在协助东里镇加快推进对虾产业园区建设,该产业园将建成集精深加工、冷链物流、仓储集散及科研检测等功能于一体的现代化产业园区。据介绍,产业园区已完成选址,建成后对于延长对虾等海产品产业链、价值链意义重大。

从高位池中翻涌的“新希望”,到即将拔地而起的现代化产业园,一条集种苗、养殖、加工、销售于一体的对虾全产业链日益清晰,它不仅“游”出了产业振兴的加速度,更“游”进了千家万户的幸福生活。

畅通渠道破瓶颈 电商赋能活乡村

驻东里镇工作队意识到,真正做到强村富民,还必须畅通销售渠道,促进当地农特产品加快走进大湾区乃至全国市场。对此,工作队一方面和后方组团单位加大消费帮扶力度,另一方面积极探索发展电商,加快线上销售力度。

“金鲳鱼收到货后可泡一个小时,中途换一两次水效果会更好。”在东里镇甲六村的电商直播厅,本地村民陈浪漫正在卖力推销金鲳鱼、海虾干、海鸭蛋等各种农特产品。原本在外省从事药店工作的她,在驻东里镇工作队队员兼驻甲六村第一书记杨仕向的动员下,今年9月回到甲六村做起电商直播,从一个电商小白慢慢成长为一个淡定、善谈的合格主播。

“以前为了生活出去打工,现在孩子大了,担心老人教育不好,就回来了,非常感谢工作队和杨书记给了这个机会。”陈浪漫告诉记者,时代变了,人也要与时俱进,无论是个人还是乡村,都要学会适应电商的发展趋势。“我每天坚持直播8小时以上,虽然带货量时好时坏,但相信这条路一定不会走错。”

东里镇远离高速路口,因为交通不便,物流成本长期偏高,成为制约农产品外销的一大瓶颈。杨仕向告诉新快报记者,除了通过补贴的方式扶持甲六村电商发展外,工作队还与某大型物流公司进行谈判,最终促使甲六村快递首重费用

由13元降至8元,下降了38%,

大大降低了农产品外销成本,增强了市场竞争力。为了方便村民购物,杨仕向和工作队争取到155万元帮扶资金,把甲六村废弃幼儿园改建为农贸市场综合体,惠及周边2万多名群众。“村民的日常用品在这里都能买到,生意还不错。非常感谢工作队。”店主梁妃寸告诉记者,农贸市场建起来后,他和爱人一起承包了小超市,既方便了村民的日常生活,也带动了夫妻的生计。

从直播间里热情的吆喝,到便民市场里的烟火气,乡村活力日益增强……驻东里镇工作队以产业为笔,以科技为墨,以民生为盼,正为东里镇乡村全面振兴、“百千万工程”落地见效注入了源源不断的强劲动力。