

# 从“等着帮”到“跟着干” 振兴动能“激活了”

驻清远连州市西岸镇石马村第一书记刘志宇:



刘志宇

驻清远连州市西岸镇  
工作队队员  
兼石马村第一书记

派出单位:  
广州市黄埔区文冲街道办事处

“扎扎实实解决几个真问题,让西岸镇的乡村振兴之路走得更扎实、更长远。”

“在乡村振兴工作中,我最欣慰的是看到乡亲们从‘等着帮’变成‘跟着干’。”刘志宇说。2024年7月,这位来自黄埔区文冲街道的干部带着“先富带后富”的使命,在清远连州市西岸镇的山水间扎下根,用不到一年时间,从乡村振兴“门外汉”成长为群众信赖的“领头人”,用产销对接、民生保障、产业培育的“组合拳”,在西岸镇的山水间奏响乡村振兴的奋进乐章。

■采访:新快报记者 方轶

## “以前愁卖不掉,现在愁不够卖”

初到西岸镇,没有扶贫经验的刘志宇倍感紧迫。他白天走村入户摸实情,晚上挑灯学习政策文件,很快找准了工作突破口,从打通产销链入手,让大山里的好货走进湾区市场。

“只有村民种出来的产品卖出去,当地经济才能活起来。”为破解农产品“销售难”,刘志宇和工作队一起搭建起“线上+线下+文旅”全渠道网络。线下联动文冲街道12个社区,接连举办20多场公益集会和助农活动。在2024年“海丝城·山川情”博览会上,24吨连州菜心、9吨丝苗米一上午销售一空,单场销售额达30万元;2025年新春花市上,4.5吨菜心和1.5吨砂糖橘成了“抢手货”。他们推动建立的“一展一馆一店”模式,让乡村振兴帮扶体验馆汇聚6家企业、30多个合作社的200多种农产品,试运营期间就创收8.69万元,利润全部反哺村里教育医疗项目。

线上端,“连州优选”平台上线运营,10个社群已经拥有5000余名线上用户。为推动线上销售,刘志宇牵头开展电商培训,孵化出“腊味西施”李大姐这样的本土主播。消费帮扶也没有落下,他积极对接广州的机关单位,将丝苗米、清远麻鸡纳入采购名录,每年稳定销售10多万斤。

值得一提的是,在刘志宇和工作队的指导下,10多家当地企业拿下25个“两品一



刘志宇(左二)和工作队一起,重点打造“冷链+园区”矩阵,让好产品卖出好价钱。

标”认证,“连州山珍”品牌让农产品溢价26%,丝苗米线上转化率从2%跃升至13%。西岸镇的村民常常说:“以前愁种出来卖不掉,现在愁不够卖。”

## 从“要我振兴”到“我要振兴”

产业是乡村振兴的“牛鼻子”,刘志宇对此深有体会。他和工作队一起,重点打造“冷链+园区”矩阵,让好产品卖出好价钱。黄埔一西岸生态产业基地已吸引5家大湾区企业洽谈合作,预计年产值1000万元,带动200多人就业。

目前,黄埔一西岸产业园相关配套设施正在规划建设。刘志宇介绍,未来两年,产业园要建成电商实训基地和农产品检测中心,每年培训200名本土电商人才。工作队还将全力推动省级现代农业产业园获批,引

进两三家农产品深加工企业,把连州菜心做成预制菜、丝苗米加工成速食粥,把产业链条拉长,让农户分享更多增值收益。

一年多的驻镇帮扶经历,刘志宇对乡村振兴有了更深刻的体会:“刚开始总想着帮钱帮物,后来发现,真正能让乡村振兴走得远的,是把老百姓组织起来形成合力,把散落的资源串成产业链,把大山里的好东西真正接入大市场。”令他欣喜的是,当地已经实现了从“要我振兴”到“我要振兴”的转变,“比如,我们培训的农户开始主动学直播,合作社主动对接冷链物流,这是我们最珍贵的收获。”

“乡村振兴就像种庄稼,既要施肥浇水,更要耐心等待生根发芽。”刘志宇说,他期望和工作队团结一心,扎扎实实为西岸镇做几件实事,让西岸的乡村产业更稳,乡亲们的笑容更甜。

驻清远市连南瑶族自治县三排镇南岗村第一书记陆景:

# 全链条帮扶 用实干力证不是来“镀金”



陆景

驻清远市连南三排镇  
工作队队员  
兼南岗村第一书记

派出单位:  
广州市人力资源和社会保障局

“把村民的急难愁盼放在心上,用实打实的行动,让大家真切感受到,我是来扎根干事的。”

“我是来扎根干事的,不是来‘镀金’走过场的。”这是担任清远市连南瑶族自治县三排镇南岗村第一书记以来,陆景默默地对自己说得最多的一句话。一年多来,他联动后方组团单位,整合社会资源,构建起“种植+加工+文旅+培训+就业”的全链条帮扶体系,带领全村发展特色种植业,开发、运营好瑶家大院文旅项目,进行“百千万工程”建设,走上了一条高质量、可持续发展的新路。

■采访:新快报记者 曾贵真

## 造血:推动特色产业多点开花

南岗村是广东省少数民族地区规模最大的行政村,6123名村民都是瑶族同胞。来到三排后,他就下定决心要带领全村群众过上好日子。语言不通,他就主动找村干部当“翻译”;村情不熟,他就挨家挨户走访,把村民的急难愁盼一件件记在本上、落在实处。

陆景走访发现,南岗村发展面临三大“拦路虎”:产业空心化、人才匮乏、自然条件受限,尤其是山多地少、水资源不足,传统农业发展条件先天不足。

发展农业不易。陆景记得15亩果蔬基地刚建成,次日就被一场龙卷风夷为平地。“看着心血付诸东流,心里满是酸楚。”但他没有气馁,带着村民总结经验、重新搭建。当基地再次建成并顺利投产,村民一句句“谢谢陆书记”,让他觉得一切都值了。

为了把冬闲田变成“增收田”,陆景请来专家,在山溪村试种15亩高山马铃薯。去年,马铃薯丰收时,他发动组团单位采购,同时与网红合作开展电商直播带货,使马铃薯最高卖到7元/斤,很快就售罄,带动15人就业,村集体增收1万元。

在陆景和村干部、群众的努力下,南岗村特色产业多点开花:引进企业打造500亩南瓜种植基地,并开发了南瓜面条;推动20亩魔芋丰收,盘活202亩梯田种植丝苗米;水果玉米、七彩花生试种成功;建成15亩果蔬基地,助力村腐竹厂提质增效,新增营收6.04万元……



在南岗村瑶家大院,陆景(中)与瑶族群众交流。

在驻三排镇工作队的支持下,南岗村文旅融合发展项目瑶家大院揭牌运营,首批28间民宿迎来广州、香港等地60余批游客,营收近50万元。同时开发出全国独有的瑶族特色餐饮“九州宴”。“下一步将推动瑶家大院二期建设,改造后将拥有90多个床位,走向市场,做强做大。”陆景说。

## 育人:留下一支带不走的队伍

产业要发展,人才是关键。依托派出单位的资源优势,陆景在村里掀起了一场“技能革命”:

21期粤菜师傅、民宿运营、酒店管理培训,覆盖600人次;90余人次农业技术培训;3期电商直播培训,培育60名乡村电商人才;首届乡村经理人培训,为产业储备管理力量。

他还推动“广清班”落地,组织6所广州

公办技师学院进村宣讲,带领45名瑶乡学子赴广州研学,打通“求学—就业”直通车。

一年多来,南岗村村容村貌大幅提升,500余平方米的瑶族特色墙绘扮靓乡村;化解了一批积压多年的民生难题;推动消费帮扶累计110万余元;指导南岗村参加全县“百千万工程”擂台赛,荣获二等奖……

“2024年来三排时,家里两个孩子,大的不到10岁,小的才一岁多。”陆景告诉记者,一年多来,家里老人照料、孩子成长教育几乎全压在妻子身上。“对家人,我始终心怀愧疚。但正是他们的默默坚守,让我能够心无旁骛守好驻村的‘责任田’。”

如今,驻镇村帮扶任期已过半,“今年要力争让南岗村村集体年收入突破100万元,实现质的飞跃;让全体村民共享乡村振兴成果。”他说。