

补短板树特色 留下撤不走的体育教学系统

贵州省黔南布依族苗族自治州长顺县第四小学副校长黄宗耿:



黄宗耿

贵州省黔南布依族苗族自治州
长顺县第四小学副校长
派出单位:
广州市黄埔区玉树小学
体育老师

“长顺四小的孩子体质得到明显改善,学校体育系统逐步完善,让我感受到了支教工作的价值。”

不到一年时间,广州黄埔支教老师黄宗耿在贵州黔南布依族苗族自治州长顺县第四小学(下称“长顺四小”),完成了一场从“输血”到“造血”的教育实验。面对硬件完善但体育师资薄弱的山区学校,他摒弃了短期支教的传统模式,量身打造了一套可持续运转的体育发展系统,让足球与体能训练融入校园日常。不久后将结束支教的他表示:“这不是句号,粤黔协作,我会一直在线。”

■采访:新快报记者 曾贵真

“硬件”不错,体育“软件”亟需补短板

黄宗耿去年响应粤黔协作号召,主动报名参加来到长顺四小挂职副校长。抵达长顺四小的第一天,眼前的景象让他感到震撼:崭新的教学楼、标准的运动场、宽敞的教师办公系统,配备齐全的多功能教学系统……这与他对于山区学校的想象截然不同。后来黄宗耿才了解到,长顺四小是附近顺兴社区易地扶贫搬迁安置点的配套学校,有搬迁户子女近200人,这所学校是广州市近年来投资4000多万元建成的。

硬件跟上了,但软件还有差距。黄宗耿发现,因为学校缺乏专职的音、体、美教师,体育教学薄弱,导致学生对体育认知相对较差,体质、体能亟需提高。刚到学校不久,广东省粤黔协作工作队黔南工作组组长、长顺县委常委、副县长郭海鹏就对黄宗耿提出了要求:“简简单单的支教已经不适应形势的要求,希望能帮学校建立一个体育教学体系,实现从‘输血’向‘造血’转变。”这句话成为黄宗耿一年工作的行动指南。

为了打开局面,黄宗耿先向本地老师学习,了解学生实际和学校需求。在此基础上,他设计了适合长顺四小的学校体育发展系统,包括一校一品的“国测&足球体能大课间”、体育课及足球社团等方案。这套系统的核心理念,是从“输血式”帮扶转向“造血式”发展。“帮扶教师期满返粤后,



■黄宗耿在教孩子们如何踢好足球。

留下的系统必须能自动运行、可持续发展。”黄宗耿说。

为了让这个系统真正“长”在长顺四小,黄宗耿把结对教师罗永虎作为“造血第一人”,两人一起设计方案、一起执行实施。在共同努力下,除了大课间外,还成立了一至六年级12个男女子足球校队、篮球校队、气排球校队。

融入足球项目,既提体质又增特色

经过几个月的努力,长顺四小学生的身体素质、体质数据有了明显改善,“国测&足球体能大课间”不仅提升了孩子们的身体素质,还为学校奠定了“一校一品”的足球特色

项目基础。

体育系统发展的成效是明显的:4月长顺四小的全校“国测”,优良率最高的班级由去年的44%上升到68%;最低的班级由去年的14%上升到38%。因为进步明显,这套“国测&足球体能大课间”已被长顺县教育局主管体育的领导高度认可,正准备向全县推广。

很快,一年的支教工作就要结束。但黄宗耿并不打算“画上句号”,“支教结束后,我还会继续关注长顺四小,我会用最大的能力为长顺四小的体育发展系统提供技术支持,也会联系身边的朋友、同事及广东的慈善团体,为长顺的教育事业提供帮助,尽力为粤黔协作发展服务。”

从山区到湾区 以消费促振“忻”

广东茂名市驻广西来宾市忻城县粤桂协作工作组组员柯建文:



柯建文

广东茂名市驻广西来宾市
忻城县粤桂协作工作组组员
忻城县粤桂协作办公室
副主任、县农业农村局副局长
派出单位:
茂名化州市同庆镇

“全力以赴做好各项工作,为实现共同富裕贡献力量。”

沉下去,打通产地“最初一公里”;走出去,畅通销地“最后一公里”……这是柯建文投身广西来宾市忻城县东西部协作一线的真实写照。从田间到车间,从山区到湾区,这是一场通往共同富裕的双向奔赴,他坚信“路虽遥,行则将至;事虽难,做则必成”。

■采访:新快报记者 朱清海

“土司贡礼”畅销大湾区

4月10日—12日,柯建文带着忻城企业和忻城糯米、金银花、红糖等“地标产品”,参加在东莞市举行的“桂品入湾 协作共赢”2026年粤桂协作消费帮扶产销推介系列活动(粤港澳大湾区专场),为大湾区消费者带来与众不同的“忻城味道”。

两年多前,从未到过忻城的柯建文怀着期待,从化州奔赴忻城,迅速转变角色,全身心投入到消费帮扶和招商引资等工作中。他说:“这里的干部群众非常淳朴、热情好客,我希望在这里实现个人价值。”

“我第一次带队是到茂名展销,看到市民对忻城糯米赞不绝口,坚定了我们做好消费帮扶的信心。”尽管忻城地处“九分石头一分土”的大石山区,但在柯建文眼里,“这里农产品品质优良,如何把好的产品卖出去,带动更多农民增收,打响区域特色品牌,是一项非常有意义的工作。”

从山区到湾区,忻城糯米等优质特色产品的“出山入湾”之路越走越宽,不断擦亮“土司贡礼”区域公用品牌,让柯建文的心里有着“满满的成就感”。

柯建文告诉新快报记者,忻城县在广东茂名高州市、信宜市、化州市组团帮扶下,深化消费协作,加强产销对接,推动忻城“土特产”畅销湾区大市场。去年以来,东部省份采购、帮助销售忻城农副产品金额达1.285亿元。



■柯建文(左一)在展销活动现场推介忻城甜糯玉米。

发展与民生“双向共赢”

去年10月,在广州举行的“土司贡礼 香飘湾区”2025年粤桂消费帮扶忻城糯米节暨忻城土司特色农文旅推介活动中,以糯米为原料制作的各类美食深受市民欢迎。“现场还发布了忻城糯米产品新包装、《糯米糍》团体标准,其中团体标准的发布填补了国内该品类标准空白。”柯建文介绍道。

近年来,忻城县紧抓粤桂协作机遇,构建“政府引领+市场驱动+科技赋能+农民主体”四位一体协作模式。其中,忻城县已成功申报国家现代农业产业园,实现桑园面积25.39万亩,鲜茧年产值29.73亿元,带动超6000户农户年均增收超6750元,直接间接就业近两万人;忻城糯米种植面积超10万亩,发展成为带动全县8万多

户农户增收致富的“黄金产业”……

“从输血到造血,持续增强内生动力,最终实现可持续发展。”柯建文见证了忻城县茧丝绸产业集群“化茧成蝶”、糯米产业发展壮大。围绕强龙头、补链条、兴业态、树品牌,柯建文表示:“企业需要什么,我们就帮助解决什么,完善联农带农机制,促进农民稳定增收。”

深入一线,问需于企,是柯建文来到忻城后的工作常态。针对茧丝绸产业园企业用工缺口,他表示:“我们计划投入粤桂东西部协作资金,培训劳动力,助力企业发展与群众就业双向共赢。”他透露,根据忻城糯米产业发展需求,“我们还准备投入协作资金,支持企业购置深加工设备,目的是带动农民增收收入,提升群众幸福指数。”