

财眼

消费贷贴息“升级”落地
信用卡分期年化利率低至2%

广州白领蒋女士最近发现,自己的信用卡分期利率在拿到2.1折优惠券后,12期分期年化利率仅3.01%。叠加最新财政贴息1个百分点后,实际年化利率降至2.01%，“这比房贷利率还低,真的很划算。”她果断办理了一笔大额消费分期。这样的“薅羊毛”机会,正随着一项新政的落地而惠及更多消费者。

■新快报记者 范昊怡

每年多省2000元,买车装修都能贴息

8月21日,财政部、中国人民银行、国家金融监督管理总局联合印发《关于进一步做好财政金融协同促内需政策有关工作的通知》(下称《通知》),将信用卡专项分期、消费分期、预借现金分期等新发生业务纳入财政贴息范围,同时把单家银行累计贴息上限由每年3000元提高至5000元,政策自8月1日起施行。

《通知》印发后,六家国有行及多家股份制行密集发布客户问答,统一落实贴息额度、贴息比例标准,仅在办理流程上存在细微差异,最大程度降低市民操作成本。多数银行实行“无感升级”,此前已签约贴息服务的存量客户,无需重新签约、无需手动申请,系统将自动适配最新政策,8月1日后新办理的合规分期,可自动抵扣贴息资金。仅有农业银行要求信用卡客户需单独补签协议。

贴息比例方面,多家银行统一执行年化1个百分点的标准,且贴息比例最高不超过办理时约定折算年化利率的50%。政策实施窗口期为2026年8月1日至2026年12月31日,凡在此期间新办理的符合条件的分期业务,均可按规定享受。

与此同时,银行也在公告中划出清晰“红线”,对信用卡使用过程中存在欺诈、虚假消费、资金违规流入非消费领域(如投资理财、房地产等)以及发生逾期还款等行为的,一律不予贴息;已享受贴息的,银行有权以适当方式扣减或追回。工商银行明确,对以违法违规手段套取贴息资金的,将纳入个人征信记录并依法依规严肃处理。

多家银行同时提醒消费者,办理贴息业务全流程不收取任何费用,且不会委托任何第三方机构或个人代办。

优惠打折叠加,实惠落到账单上

对消费者而言,政策变化意味着实

打实的利息减免。以10万元消费贷款为例,年化1%贴息一年可省1000元;50万元分期贴息可达5000元“顶格”上限。这5000元额度还可在消费贷与信用卡分期间灵活调配。

“以前买车分期基本没有贴息优惠,利息成本不低。”在仔细研读银行公告后,张先生准备办15万元一年期的汽车分期,按照新政年化1个百分点的贴息标准,一年能直接省下1500元利息,他开心地表示:“终于可以实打实地享受到政策红利了。”

记者查询发现,目前信用卡分期不享受优惠时,年化利率普遍在13%~18%。多数银行会结合分期期数、客户个人信用状况,向不同客户提供差异化的利率折扣。其中,招商银行部分客户可享信用卡分期2.1折优惠,广发银行信用卡分期标注“1.7折起”,邮储银行优质客户分期利率2.8折起,综合来看,打完折后,多家银行实际年化利率可低

至3%。此外,客户在分期利率折扣的基础上,还可叠加享受1%贴息,这样贴息将直接抵扣利息,降低实际还款金额。

“很多人误以为贴息1%就是‘消费1万元直接减100元’,其实不是。”有银行业内人士表示,贴息是在办理分期后,针对实际需要支付的分期利息,按年化1%的比例进行补贴,直接在每期账单里扣减,相当于国家帮消费者承担1个百分点的利息成本。

值得注意的是,5000元的贴息额度是针对单一银行设定的上限,但各家银行均独立执行该政策,若借款人在多家银行同时办理符合条件的业务,可在每家银行分别享受最高5000元的年度贴息。业内认为,这一机制设计为有大额或多元消费需求的居民提供了更大的实惠空间,也鼓励了银行间的良性竞争,促使各机构优化服务以吸引客户。

专 题

潮起珠江十六载 渤海粤进正当时
——渤海银行广州分行成立十六周年发展纪实

珠江潮涌,岁月流金。当粤港澳大湾区的建设热潮在南海之滨奔涌激荡,当高质量发展的时代强音在南粤大地久久回响,2026年8月28日,渤海银行广州分行迎来了扎根羊城十六周年的日子。

十六年,于历史长河不过一瞬,于一家金融机构而言,却是一部以初心为笔、以实干为墨写就的奋斗长卷。十六年来,从一家初创分行到拥有1个营业部、10家同城支行、4家二级分行、19个网点的区域性金融力量,渤海银行广州分行积极践行金融工作的政治性、人民性,深度融入广东经济社会发展大局,以金融活水浇灌南粤沃土,在高质量发展的道路上走出了一条特色化、差异化的奋进之路。截至2026年7月末,渤海银行广州分行累计在粤投放贷款超3300亿元,服务客户超52万户。

服务实体 澎湃产业动能

金融是实体经济的血脉,为实体经济服务是金融的立业之本。渤海银行广州分行紧扣广东省委“1310”具体部署,聚焦地方产业发展核心需求,精准对接先进制造业、战略性新兴产业、新型基础设施等重点领域,以精准高效的金融服务助力地方产业提质增效。

锚定制造赛道,筑牢实业底盘。渤海银行广州分行将制造业金融作为服务实体的核心抓手,紧扣广东“制造业当家”发展战略,围绕十大战略性支柱、新兴产业集群,重点赋能新能源汽车、电子信息、高端装备、生物医药等核心赛道企业。针对重点企业和重大项目推行“一户一策”专属服务方案,开通信贷审批绿色通道,配置专项信贷资源,全方位满足企业生产经营、扩产升级的资金需求。截至2026年7月末,近三年累计投放制造业贷款110.92亿元,复合增长率108.8%;战略性新兴产业贷款余额44.17亿元,近三年复合增长率66.36%,持续为广东制造业转型升级、产业能级跃升贡献金融力量。

聚力科创攻坚,释放创新势能。针对科创企业轻资产、高成长、重研发的发展特点,创新推出投贷联动服务模式,精准助力企业技术研发、成果落地与产业升级。同时持续丰富科创金融产品体系,落地“渤银科创贷”“知识产权质押贷”等特色产品,重点扶持高新技术企业、各级专精特新企业。目前已累计服务科技型企业477家,科技创新贷款余额54.42亿元,近三年复合增长率255.47%,以专业化金融服务培育湾区新质生产力。

向绿而兴 绘就生态画卷

绿色是高质量发展的鲜明底色,乡村振兴是城乡协调发展的关键抓手。渤海银行广州分行深入践行绿色发展理念,积极响应“绿美广东”建设号召,双向发力深耕绿色金融,助力乡村振兴,以金融担当守护绿水青山、润泽城乡共兴。

拓新绿色业态,守护低碳图景。渤海银行广州分行将绿色金融纳入战略发展布局,持续完善绿色金融服务体系与考核机制,聚焦清洁能源、节能环保、绿色交通、绿色建筑等绿色重点领域,加大绿色信贷投放力度,积极拓展绿色债券承销、绿色项目融资等业务场景,探索转型金融、碳金融创新服务。通过全方位、多元化的绿色金融供给,引导社会资本流向绿色低碳产业,助力区域产业绿色转型。截至2026年7月末,近三年累计投放绿色贷款77.38亿元,承销绿色债券2.2亿元,以金融画笔精心绘就南粤生态发展新画卷。

赋能乡村建设,助推全域共荣。紧扣广东“百县千镇万村高质量发展工程”部署,渤海银行广州分行下沉金融服务重心,聚焦县域经济、现代农业、乡村基础设施建设等重点领域,持续加大涉农金融投放力度。全力对接农业产业化龙头企业、农民专业合作社等新型农业经营主体,优化涉农信贷产品与服务模式,全力支持特色农业、乡村文旅、农产品深加工等乡村产业发展,破解乡村融资难题。截至2026年7月末,涉农贷款余额9亿元,较年初增长24.3%,不断为广东全面推进乡村振兴、实现城乡区域协调发展注入金融动能。

金融为民 温暖千行万户

金融有温度,服务暖民心。渤海银行广州分行始终坚守金融工作的人民性,立足普惠小微、养老保障、金融宣教等领域,聚焦市场主体与群众急难愁盼,主动靠前、优化体验,践行责任,全方位擦亮“渤海为民”服务品牌。

精准普惠滴灌,纾解小微难题。渤海银行广州分行坚决落实普惠金融政策要求,构建机制、产品、服务三位一体的小微金融服务体系,着力破解小微企业融资难、融资慢、融资贵问题。依托数字化转型优势,推出“商票e贷”“惠企e贷”“房抵e贷”等线上产品,简化审批流程、降低融资门槛。创新场景化金融服务,深耕特色产业赛道,依托产业平台推出定制化“订单e贷”,实现全线上极速放款,精准匹配小微经营资金需求。近三年累计投放普惠贷款91.68亿元,服务普惠小微客户29877户,为43户小微企业提供首贷支持,持续以普惠活水滋养市场主体成长。

体察民生百态,传递家国温情。渤海银行广州分行聚焦民生重点群体,持续优化适老化、便民化金融服务,全面升级网点适老化设施,推广手机银行关怀版,打造“渤泰”敬老特色服务,助力老年群体跨越数字鸿沟。同时坚守金融初心,深入推进金融消费者权益保护工作,搭建线上线下一体化金融宣教矩阵,常态化开展“金融知识进万家”“银发课堂”“守住钱袋子”等公益宣教活动,普及金融知识、防范金融风险。近三年开展公益活动1425场次,惠及群众79.6万人次,斩获多项服务类荣誉,以暖心服务践行金融国企的社会责任与使命担当。

开放创新 驱动数字转型

立足粤港澳大湾区开放前沿与广东数字经济发展优势,渤海银行广州分行紧抓对外开放与数字变革双重机遇,深耕跨境金融特色赛道,全速推进数字化转型。

贯通跨境链路,拓宽对外格局。依托大湾区区位与政策优势,渤海银行广州分行深度融入“双循环”新发展格局,深耕跨境金融特色业务。依托“渤银全球速汇”“渤银关税通”、CIPS直参等核心渠道,为外贸企业提供跨境结算、贸易融资、汇率避险、跨境融资等一站式综合金融服务。持续深化粤港澳金融协同,积极探索跨境资产转让、跨境银团、跨境并购等创新业务场景,全方位服务湾区企业“走出去”与外资企业“引进来”。截至2026年7月末,累计办理国际结算量超55亿美元,服务外贸企业超60家,跨境人民币结算量突破138亿元,全力助力广东稳外贸、扩开放。

迭代数智体系,升级服务效能。渤海银行广州分行以科技赋能为核心,全面推进数字化、智能化转型,构建线上线下深度融合的现代化金融服务体系。线上端完善手机银行、网上银行功能矩阵,覆盖支付结算、财富管理、信贷融资等全场景服务,实现企业、个人业务便捷线上办理。线下端推进网点智能化升级,布设智能设备、远程视频银行,推动网点从交易型向服务营销型转型,大幅提升服务效率与客户体验。目前手机银行客户数突破35万户,智能网点覆盖率100%,以数字赋能让金融服务更高效、更智能、更便捷。

珠江潮平岸阔,风正恰宜扬帆。十六岁,正青春;新征程,再出发。