



农行广州分行“千万”科技贷 助智造企业跨越“两亿”门槛

广货行天下,金融助远航。新快报联合中国农业银行广州分行重磅推出“广货行天下”系列深度报道,走进广州制造企业生产一线,回顾企业奋进之路,记录农行以信贷供给和综合金融服务相伴护航,助力一件件广货从珠江之畔破浪扬帆、奔赴世界舞台的生动故事。本期聚焦科技金融,介绍农行广州分行深耕科技高端智造领域,实现金融赋能与智造出海的双向奔赴。

数十台阻焊机器人插框机高速运转,机械臂精准起落、有条不紊完成整套工序,研发和生产人员穿梭在产线旁,一遍遍调试参数、校准设备。站在热火朝天的车间里,广东恒泰立华智能装备制造有限公司(以下简称“恒泰立华”)总经理王明飞感慨良多——手握海外大单却遭遇流动资金吃紧时,中国农业银行广州分行(以下简称“农行广州分行”)的1000万元贷款,让企业的营收从“几千万元”一跃跨过“两亿元”门槛。

■新快报记者 范昊怡 通讯员 王洁芬 郑芳



■在恒泰立华的全新厂房,农行广州分行工作人员与王明飞深入交流,进一步摸排企业资金需求,提供金融服务方案。

从“一根筋”死磕到行业“破壁者”

2008年,恒泰立华的前身——广州市泰立机电设备有限公司在白云区一间普通厂房里悄然起步。彼时,中国线路板行业正处爆发前夜,但高端智能装备领域仍被外资品牌牢牢把持。

“专注一条赛道,只精线路板;不惧工序复杂,专挑‘硬骨头’。”这是王明飞和恒泰立华一直坚守的发展理念。自成立起,企业专攻同行不愿涉足、技术难度高的复杂工序,在IC载板、PCB、FPC三大领域持续突围,多项设备被评为广东省高新技术产品及行业首台(套)产品。如今,企业已成为拥有多项硬核资质的行业标杆,连续八年获评高新技术企业,打造出极具竞争力的自主核心品牌。

亮眼成果的背后,是恒泰立华的极致坚守。非标智能装备制造行业向来内卷激烈,所有产品均为按需定制,没有现成模板可循。“防焊、化金这些高端复杂

工序的自动化研发,耗时久、试错成本高,但也是行业刚需。”王明飞说道。

去年,企业承接了某头部企业的高端软板定制项目,这款产品类似手机折叠屏,可反复弯曲,生产工艺、设备精度要求远超常规产品。为攻克技术难题,参与项目的工作人员长达半年昼夜攻坚。“那段时间大家几乎吃住都在车间,反复调试参数、优化设备结构”,最终突破多项技术壁垒,项目顺利通过验收,也锁定了客户长期合作订单。

贴心的全周期服务也是企业立足市场的底气。公司坚持“设备落地、服务驻场”的原则,组建了近百人的专业售后团队,遍布各大产业集群。“制造业拼到最后,拼的是产品,更是服务,产品过硬、服务到位,才能真正站稳市场。”凭借产品与服务的双重口碑,企业海外业务占比已达30%,将高品质线路板智能装备销往全球各地。

从现金流“告急”到科技贷“解渴”

随着企业生产规模的不断扩张,“以前的厂房场地、洁净度都达不到客户要求。”王明飞回忆道。去年10月起,团队跑遍广州多个区,最终在增城区政府协助下,落地增城现代化产业园,全新厂房面积近2万㎡,为研发创新、产能扩容提供充足空间。

随着智能制造产业红利持续释放,2025年下半年,企业订单迎来爆发式增长,但长周期生产模式带来的原材料采购、产能扩建成本激增,让企业遭遇严重的流动资金缺口,生产交付一度受阻。在关键节点,农行广州分行迅速开启专项对接,依托前置批量授信模式,彻底跳出传统抵押物评估逻辑,聚焦企业科创属性,以自主专利、智能化改造成果、稳定纳税信用、优质经营大数据为核心风控依据,为科创企业精准画像、量身授信,真正让“科创实力”转化为“融资底气”。1000万元的科技贷款,从授信审批到放款落地,全程仅用10个工作日。

“这笔贷款对我们的支持力度极大,极大补足了我们的流动资金缺口,专项用于订单原材料采购和产能扩建。”王明飞直言,正是这笔关键的金融支持,让企业成功突破产能桎梏,营收从“几千万元”一跃跨过“两亿元”门槛,实现了跨越式翻倍增长。

如今,恒泰立华正紧盯AI算力产业发展趋势,持续迭代核心技术、优化产品体系。未来3至5年,企业将继续深耕线路板高端智造领域,锚定客户需求,不断开发新产品,冲刺行业技术领先的发展目标。农行广州分行也计划对接企业海内外订单的跨境结算需求,配套国际业务——这与恒泰立华“跟着客户走”的全球化布局形成呼应。

恒泰立华的成长轨迹,是中国“专精特新”企业群体崛起的微观注脚,也是金融服务实体经济、助力智造“行天下”的生动实践。这场金融与智造的双向奔赴,正在书写中国制造业高质量发展的新篇章。

一杯咖啡的全球化之旅 ——农行广州分行助力“广州智造”扬帆出海

硬核智造跳出低价内卷

“创新决定我们能飞多高,而质量和供应链底座决定我们能走多远。”康宏科技总经理助理王培迪道出了企业穿越近三十年市场周期的核心秘诀。

在小家电行业低价同质化竞争的紅海之中,康宏科技选择了一条有技术门槛的创新之路。面对传统咖啡机体积大、售价高、清洗麻烦的行业痛点,自主研发出体积小、可全拆洗的磨豆一体机,顺利打开全新细分市场。

“刀片角度怎么调、磨粉怎么更均匀、粉道怎么防堵,这些细碎的体验细节,都是我们常年生产打磨出来的。”王培迪坦言,市面上不少同行会照搬产品外观和基础结构,但常年积累的工艺细节、品控经验和稳定品质,是别人抄不走的核心壁垒,这也是企业能长期留住

海外客户、保持稳定翻单率的关键。

康宏科技的出海故事,始于多年前广交会的第一张海外订单。“用珠三角极致的制造能力,对接全球庞大的市场”,是最初最清晰的商业逻辑;而广州作为千年商都的展会平台,更为企业提供了“前店后厂”的主场便利。

依托20000平方米现代化生产基地,康宏科技实现五金冲压、注塑成型、钣金加工、线路板焊接、整机装配等核心环节自主把控、全程可控。同时,凭借极强的柔性生产能力,随时应对多批次、快速迭代的交付需求,成功在全球市场站稳脚跟。

从代工到品牌的跃迁,同样源于对“行天下”的深层理解。康宏科技以国际B2B业务为核心,成为全球多家知名

金融护航企业逐浪全球

康宏科技的出海之路离不开金融活水的精准护航。2020年,康宏科技与农行广州分行开启国际业务合作,逐步成长为农行国际业务重点客户。2023年,农行广州分行为康宏科技审批贷款,截至目前已累计使用超3000万元。

王培迪介绍,贷款资金主要用于原材料采购和订单履约,农行“5年期、随借随还、高效循环”的贷款模式极大缓解了企业压力,尤其在海外订单大旺季,资金周转需求高度集中,“有了农行作后盾,我们在面对海外大单时更敢接单,也能按时高质量交付。”

2026年上半年,康宏科技在农行广

州分行的国际结算量、结售汇量均超百万美元,并于同年准入国际结算高水平便利试点企业。“入选‘高水平便利试点’后,最直接的感受就是结汇更快了,手续更简了、效率更高了。”王培迪表示,大批量的海外结算业务,农行不仅办理速度极快,更贴心帮助企业降低资金占用和汇兑成本,保障海外资金快速周转。

从国际贸易融资到外汇衍生套保,农行与康宏科技的合作版图仍在拓展。未来,农行广州分行将围绕康宏科技的全球化经营布局,持续落地国际贸易融资、外汇衍生套保等多元化金融服务,助力企业锁定汇率风险、优化资金



■农行广州分行工作人员到康宏科技实地调研,了解磨豆一体机的研发生产及海外订单情况,精准对接企业跨境融资、结算需求。

品牌的核心OEM/ODM合作伙伴;立足国际级研产标准反哺国内市场,打造自主工厂品牌“高泰”,并联合意大利设计师推出高端咖啡机品牌“浦美泰”。代工业务的庞大制造规模为品牌提供品质与成本的绝对底气,高端品牌积累的美学设计与C端洞察又反向拉升代工上限,实现全球制造底蕴与本土品牌孵化的协同发展。

配置、降低经营成本。同时,康宏科技通过账期管控、客户尽调、中信保兜底等内部风控举措,叠加农行全方位、多层次的金融保障,形成内外双重防护体系,有效抵御海外市场波动,支撑企业持续稳健经营、深耕全球市场。

从珠江畔的智造工厂,到全球百国的消费场景,一杯小小的现磨咖啡,承载着广州制造的创新实力与出海底气。康宏科技的故事,正是广州智造“行天下”的微观注脚。依托千年商都的实业积淀与金融活水的精准润泽,广州的产业力量正凭借匠心品质与硬核实力稳步前行,持续拓展全球版图、迸发创新动能。



新快报记者 范昊怡
通讯员 王洁芬 谢妍



广货行天下,金融助远航。新快报联合中国农业银行广州分行重磅推出“广货行天下”系列深度报道,走进广州制造企业生产一线,回顾企业奋进之路,记录农行以信贷供给和综合金融服务相伴护航,助力一件件广货从珠江之畔破浪扬帆、奔赴世界舞台的生动故事。本期聚焦咖啡上游产业,介绍农行广州分行广拓普惠金融,助力实体制造企业行稳致远。

清晨,浓厚的咖啡香气从一台台精密运转的机器中升腾而出。当全球100多个国家和地区的消费者按下“一键萃取”的按钮时,他们或许不知道,手中那杯新鲜咖啡的“智造源头”,来自一家中国制造企业——广州康宏科技股份有限公司(以下简称“康宏科技”)。而这背后,是金融力量的持续托举。中国农业银行广州分行(以下简称“农行广州分行”)以“及时雨”般的融资支持、高水平便利化的国际结算服务,全程护航企业稳生产、保订单、拓市场。