

从酒店民宿到外卖快递： 广东加速布局“以竹代塑”新赛道

七部门联合印发五年行动方案:2030年全省竹产业总产值冲刺500亿元

新快报讯 记者王彤 通讯员林荫报道 近日,广东省林业局、广东省发展和改革委员会、广东省科学技术厅、广东省工业和信息化厅、广东省财政厅、广东省自然资源厅、广东省农业农村厅七部门联合印发《加快推进我省竹产业高质量发展五年行动方案(2026—2030年)》,明确到2030年全省竹林面积稳定在800万亩以上、竹产业总产值达500亿元,并从做大竹资源培育、做强竹加工、做优竹服务、开拓竹新业态四个方面部署15项重点任务,加快构建三产融合、技术先进、竞争有序、绿色低碳的广东现代化竹产业体系,助力“百千万工程”和乡村全面振兴。

广东竹资源丰富,全省现有竹林面积792万亩,居全国第六,主要分布在韶关、清远、肇庆等14个地市。2025年全省竹产业产值超250亿元,全国排名第七。

方案明确“十五五”期间全省力争抚育改造低产低效竹林50万亩,建设与维护竹林道路1200公里,培育高效竹材、竹笋基地12个,搭建“以竹代塑”应用推广场景30个,组织实施省级以上竹产业研发专项3项;到2030年,全省竹林面积

稳定在800万亩以上,竹产业总产值达500亿元,推动“小竹子做成大产业”。

围绕“十五五”全省竹产业高质量发展五年行动目标,方案从四个方面部署15项重点任务,推动一二三产深度融合、协同发展。

制定毛竹、青皮竹、麻竹等主栽竹种定向培育技术标准并推广应用,加强高产优质抗逆优良竹种引种选育和良种繁育基地建设;创新竹林经营机制,推进竹林地经营权依法、自愿、有偿流转,支持龙头企业和新型经营主体实现规模经营;培育专业化采伐、抚育队伍,实施低产低效竹林改造和精准提升;完善林区道路、灌溉、通信、电力等基础设施,提升机械化水平。

加快推进竹材分解、初级加工、成品精深加工三级加工体系建设;实施龙头企业培育工程,支持龙头骨干企业通过资源整合、兼并重组打通全产业链;扶持竹机械制造产业,推进加工装备智能化改造,推动竹产业向集约化、高端化、循环化升级。

延长竹产业价值链,大力发展竹海旅游,建设竹文博馆,深度挖掘竹文化



■清远市马竹笋采收。通讯员图

历史底蕴与非遗价值;探索建立竹林碳汇计量核算标准,创新“碳汇+文旅”“碳汇+公益”等增值产品,培育“粤林竹品”公用品牌。

开辟竹产业发展新赛道,重点培育竹基纤维、竹人造板、竹建材、竹浆纸、竹笋产品等多元产业集群;深耕竹生物科技新赛道,推进竹基材料在建材、交通、大健康、能源等领域的产业化应用;加快“以竹代塑”产品应用,加大政府绿色采购力度,在党政机关、酒店民宿、餐饮外卖、电商快递等重点领域组织试点示范,形成“以用促产、以知促用”的良性循环。

国家重点保护 植物紫花红豆 在广东高压繁殖成功

新快报讯 记者陈慕媛 通讯员王峥峰报道 广东罗浮山省级自然保护区管理处联合中国科学院华南植物园和广州林芳生态科技有限公司研究人员对国家重点保护植物紫花红豆枝条高压繁殖取得了成功。

红豆属属于豆科,全球约有130种,分布于亚洲、澳洲、美洲和非洲的热带亚热带地区。广东省是红豆属植物主要分布区,有17种。紫花红豆是一种极危物种,目前仅在广东罗浮山省级自然保护区和广东龙门南昆山省级自然保护区内有发现。

野外紫花红豆植株个体存在隔(几)年才开一次花的现象。在开花和结实期间,其花和果实易受病虫害侵扰,导致健康的种子数量较少。成熟后的紫花红豆种子传播、扩散能力差。当前气候变化也加剧了它们野外受威胁的程度。自然状态下,通过紫花红豆种子繁育来维持其种群长期稳定和健康发展很困难。

广东省野生动植物保护协会植物保育专业委员会主任委员、中国科学院华南植物园研究员王峥峰介绍说,紫花红豆枝条高压繁殖成功为其扩繁提供了新方法,有利于这一珍稀濒危植物的种群保护、恢复和利用,建立保护和利用的良性循环机制。

财眼

发行规模超1.63万亿元,密集“补血”!

年内银行二永债发行同比增近三成

新快报讯 记者范昊怡报道 2026年以来,商业银行资本补充市场呈现显著分化格局。Wind数据显示,截至10月8日,年内商业银行已发行88只二级资本债券和永续债(以下简称“二永债”),合计发行规模超1.63万亿元,较去年同期增长近三成。然而,这一资本补充盛宴主要属于大中型银行,众多中小银行则另辟蹊径,通过增资扩股、定向募股等方式“补血”。

今年二永债发行节奏呈现显著的季节性波动,第一季度市场近乎零发行,4月起发行态势破冰,单月规模达3150亿元;6月达到年内高点4066.28亿元,第

二季度合计发行规模突破1万亿元。进入第三季度,市场供给逐步回落,7至9月单月发行规模持续递减。

从发行主体来看,国有大行、股份制银行是二永债发行的核心力量,中小银行参与度极低。数据显示,上半年城农商行二永债发行占比仅6.1%,同比大幅下滑。业内分析指出,2026年海量二永债到期,银行需通过新发债券接续存量,叠加当前市场流动性充裕、债券利率处于历史低位,大中型银行纷纷抢抓窗口期,锁定低成本长期资金,提前储备信贷投放资本。而中小银行受资质偏弱、审批流程繁琐等因素制约,市场化发债难度较大。

在中大型银行把握低息窗口发行二永债的同时,中小银行正通过增资扩股寻求资本补充。据不完全统计,截至2026年第三季度末,年内已有至少83家中小银行获监管批复同意,通过定向募股、增资扩股等方式补充资本,农商行成为本轮增资潮的主力军。

业内分析认为,中小银行的主要约束在于核心一级资本不足,且自身信用偏弱,发行二永债会产生较高溢价。增资扩股能够直接增厚核心一级资本,叠加地方国资积极参与,成为中小银行更现实的资本补充选项。增资潮的背后,是中小银行普遍承压的资本充足水平。

金融监管总局数据显示,2026年二季度末,城商行、农商行资本充足率分别为12.22%、12.91%,明显低于国有大行的17.86%和股份行的13.52%,且各类商业银行该项指标均较年初有所下滑。在净息差持续收窄、内源性资本积累乏力之下,外源性“补血”需求尤为迫切。

展望第四季度,业内机构预判,二永债市场供给将进一步边际放缓,发行主体仍集中于头部大行及股份制银行。行业信用分层格局将持续凸显,同时中小银行仍需依托利润留存、股东增资、兼并重组等多元渠道缓解资本压力,银行业差异化资本补充的态势或将延续。



张雪“前东家”浙阿波罗要上市 | 机车“出海”收入增长 毛利率却承压

新快报讯 记者张晓茵报道 日前,浙江阿波罗运动科技股份有限公司(下称“浙阿波罗”)北交所IPO申请获受理。在国内越野摩托车出海赛道中,浙阿波罗并非陌生名字,张雪机车创始人张雪就曾在此工作四年。不过,相较于人物关系,公司当前的经营表现更值得关注。近年来,浙阿波罗规模持续扩张,但部分核心产品毛利率持续下滑,致使进入2026年后,在收入仍保持增长的情况下,公司盈利能力有所分化。

上半年收入盈利出现分化

近年来,浙阿波罗业绩增长较快。2023年至2025年,公司营业收入分别为2.81亿元、3.85亿元和5.88亿元;扣非净利润分别为3779.9万元、3832.69万元和6713.59万元。

但进入2026年,浙阿波罗收入与利润开始出现分化。2026年上半年,公司营业收入约3.07亿元,同比增长

36.78%;扣非净利润约2403万元,同比下降14.7%。

对于这一变化,浙阿波罗解释称,收入增长主要系下游需求增长,公司电动两轮车、全地形车销售收入同比增长;扣非净利润下降,则主要受人民币升值、销售结构变动影响,公司主营业务毛利率同比下降所致。

从招股书来看,公司的解释有着数据对应。目前,电动两轮车是公司核心收入来源,且收入占比持续提升,例如,2025年占比为47.69%,2026年一季度进一步升至54.38%,但毛利率却由33.79%降至30.02%。公司称,主要与毛利率较低的电动越野摩托车销售占比提升,以及电竞车中某系列因不同尺寸产品销售结构变化有关。

与此同时,汽动摩托车和全地形车毛利率也呈下降趋势,且汽动摩托车收入占比由2025年的30.75%降至2026年一季度的17.12%。

单品毛利率的下降亦对整体盈利能力产生影响。2023年至2025年,公司主营业务毛利率分别为29.36%、26.07%和25.99%,2026年一季度进一步降至23.28%。

ODM模式下议价空间相对有限

产品结构之外,浙阿波罗高度依赖海外市场的业务模式,也意味着公司面临更多外部变量。

2023年至2025年,公司海外销售收入占比分别达到99.14%、99.28%和99.14%,2026年一季度仍达到97.45%。其中,欧洲是核心市场,2025年收入约占主营业务收入的67.92%,北美市场约占20.70%。

因此,公司也在招股书中坦言其业务存在国际贸易保护、贸易摩擦、市场准入、汇率变动等相关风险。

同时,公司客户集中度较高,且以ODM(即由公司提供研发、设计和生产,海外客户销售)业务为主,OBM(自有)

业务为辅。2025年,公司前五大客户销售收入占比达到59.39%,2026年一季度仍有53.61%;从业务模式看,2025年其ODM收入占主营业务收入约61.77%,2026年一季度为55.5%。

ODM模式虽能借助客户渠道实现快速放量,但相应地,公司在与部分客户的合作中议价能力相对有限。此前,其解释毛利率下降原因时也曾提及“主要客户价格要求”,这意味着,若客户加强成本管控,公司的利润空间就会受到进一步挤压。

浙阿波罗亦存在内控风险,招股书显示,报告期内,公司存在个人账户收付款、现金交易等财务内控不规范情形。尽管股份公司成立后已经制定相关管理制度,完善相关问题,但在业务扩张下,治理也将面临更高要求。公司坦言,若相关治理机制和内部控制制度未能有效落实,将对公司生产经营及规范管理构成不利影响。