

财眼

“快返型”保险遭排查 监管紧盯长险短做

监管要求主动停售 仍有类似产品在售

近日,监管部门向人身险企下发《关于开展“快返型”产品排查整改的通知》(下称《通知》),直指部分公司通过“交3保6”类产品冲规模的长险短做行为。此举恰逢“开门红”备战窗口期,引发行业广泛关注。记者查询发现,仍有部分在售产品在第3个保单年度末现金价值即超过已交保费。

■新快报记者 林广豪

存量产品原则上要主动停售

《通知》称,近期在产品监管回溯时发现,行业内部分公司在银保渠道开发的交费期间3年、保险期间6年的普通型、分红型两全保险等“快返型”产品存在刻意压低精算费用假设,现金价值返本时间短,以此类产品冲规模,存在长险短做风险。

北京联合大学商务学院金融系教师杨泽云向新快报记者表示,“长险短做”本质是把一份本该长期持有的保险合同,设计成或销售成“短周期可退出”的类理财工具。其深层次的问题是用不真实的精算假设把长期负债伪装成短期刚兑产品,同时把利率风险、流动性风险和退保风险推到未来三到六年。

《通知》明确,各公司原则上不得新报备第3个保单年度末保单现金价值超已交保费的产品。过往报备的存量产品,存在类似问题的,原则上

要主动停售。同时要开展产品自查,严格落实“报行合一”相关工作要求。对于盲目冲规模,造成市场恶性竞争的公司,监管将依法采取监管约谈、责令整改、暂停产品备案、行政处罚等监管措施。

10月15日,记者通过险企官网、银行App查询到,部分在售人身险产品在投保后能较快实现现金价值超过已交保费。例如,40岁男性投保“中汇人寿汇享福两全保险(分红型)”,3年交费,年交保费10万元,保险期间6年,第3个保单年度末现金价值为30.35万元。与之类似,30岁男性投保华贵人寿的“华贵安鑫优享两全保险(B款)”,趸交保费10万元,保障5年,第3个保单年度末现金价值为10.08万元。

多家公司曾被通报

事实上,长险短做并非首次引起监管部门注意。2017年5月,原保监会发布

《关于规范人身保险公司产品开发设计行为的通知》,明确两全保险产品、年金保险产品,首次生存保险金给付应在保单生效满5年之后,且每年给付或部分领取比例不得超过已交保险费的20%。

2019年以来,监管部门多次通报人身保险产品问题,其中多家公司被指出存在长险短做风险,涉及农银人寿、同方全球人寿、华泰人寿、横琴人寿等。

值得注意的是,迈入10月,一年一度的保险“开门红”即将打响。保险公司通常会在此期间将储蓄型产品作为主力,为全年业绩定调。

杨泽云表示,监管此举卡在“开门红”预热节点,一是防止保险公司在“开门红”期间通过类似产品误导消费者,二是遏制保险公司的“开门红”产品刻意压低备案费用率,但实际费用率较高而造成“报行不一”违规,防范费差损风险,三是防范名义长期实际短期的集中退保风险和流动性风险。

多家银行公告 大额支付系统 运行时间延长

新快报讯 记者范昊怡报道 近日,工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、交通银行、招商银行、农业发展银行、上海银行、北京农商行等多家银行密集发布公告,宣布对大额支付系统运行时间进行调整。

受理时间提前

根据中国人民银行清算总中心7月发布的通知,自2026年10月17日起,大额支付系统运行服务时间将由现行的“5×21+12小时”延长至“5×22.5+13.5小时”。这一调整旨在满足社会大众、企事业单位及金融机构的夜间资金汇划需求。

近日,各家银行陆续披露了具体的业务受理安排。综合各行公告,自2026年10月19日(周一)起,大额支付系统法定工作日的业务受理开始时间将由前一日20:30提前至前一日19:00,日终时间保持当日17:30不变。在周末及法定节假日期间,系统继续执行特殊工作日安排,不受理社会公众及企事业单位发起的普通资金汇划业务。

具体到各家银行,工商银行法定工作日客户办理100万元以上跨行大额转账业务,受理时间由前一日20:30至当日17:30调整为前一日19:00至当日17:30。农业银行大额跨行汇款业务(单笔100万元以上)的开始时间由前一日20:30调整为前一日19:00,截止时间保持为当日17:15不变。中国银行和招商银行的业务截止时间均为17:15。

“更早”不等于“即时到账”

大额支付系统是我国跨行资金清算的核心基础设施,主要处理单笔金额较大的跨行支付业务。

该调整对普通用户有何影响?有银行业内人士向记者举例,假设一家企业财务人员需要在周三完成一笔150万元的跨行付款,按照调整后的规则,这笔业务的受理窗口在周二19:00就已经开启,这意味着,该企业在周二20:00通过网银提交汇款指令即可进入受理时段,更早进入清算流程。上述业内人士提醒,“更早受理”并不等同于“即时到账”,资金实际到达收款账户的时间,仍取决于收款行的处理时效和账户状态。当日17:15之后不要提交急需当日到账的大额汇款,部分时段存在业务空窗期,有大额资金安排的企业和个人,提交汇款前应查看开户行公告,合理规划提交时间,确认资金实际入账情况。

此外,本次调整针对单笔100万元以上跨行大额汇款,企业网银、手机银行等电子渠道同步更新受理时段,线下网点柜面服务时间基本不受影响。小额支付、网上支付跨行清算系统保持原有全天候服务模式,大众日常小额转账、消费支付不受本次改动影响。

有业内分析表示,此次系统受理窗口提前,能够进一步打通资金流转堵点,助力实体经济加快资金周转。

上市公司ESG观察

如同儿戏 东百集团跨界“追光”3天结束

公司股价一字跌停,尚有11.8亿元资金等待卖出

新快报讯 记者涂波报道 公告跨界仅3天,在股价收获两个涨停后,东百集团宣布终止跨界收购。10月15日,公司股价一字跌停至收盘,报10.97元/股,跌停挂单尚有11.8亿元资金等待卖出,让追高投资者损失惨重。有股民表示,这是“跟散户开玩笑吗”?东百集团方面对新快报记者表示,收购终止原因是“各方未能就本次交易的关键条款达成一致意见”。

10月11日晚间,东百集团公告全资子公司拟收购杭州快灵光电科技有限公司(下称“快灵光电”)约52.67%的股权,暂定股权转让对价为3.16亿元。本次交易完成后,快灵光电及其全资子公司浙江光特科技有限公司将纳入公司合并报表范围。事隔仅3天,10月14日晚间,东百集团公告终止收购。公开资料显示,快灵光电通过全资子公司浙江光特科技有限公司从事光探测芯片的研发、生产和销售。

根据评估报告,以2026年8月31

日为基准日,快灵光电股东全部权益账面价值为7076.97万元,评估值却高达6.12亿元,增值率超7倍。快灵光电在2025年及今年前8个月的营业收入分别为3976.13万元、3486.93万元,净利润为-1507.22万元、-251.70万元,整体收入规模较小且尚未盈利。东百集团为对冲交易不确定性,还披露了业绩承诺安排。快灵光电创始人、实际控制人叶瑾琳承诺,标的公司2027年至2029年扣非归母净利润分别不低于1000万元、4000万元和1亿元,3年累计1.5亿元。若未达标,将调整交易估值并由叶瑾琳实施业绩补偿,同时设置减值补偿及股权质押安排。如此“充分”的条款最终3天夭折。

有分析质疑,收购终止的案例并不少见,但这通常指向价格、估值、付款方式、业绩对赌等核心要素悬而未决的情形。东百集团此前公告已明确记载相关内容,还能有什么“关键条款没达成”?

针对收购决议为何3天就终止,是

否说明公司的决议很草率以及股价暴涨暴跌等问题,新快报记者昨日致电东百集团,对方表示,收购终止原因是“各方未能就本次交易的关键条款达成一致意见”。当初公告是“拟收购”,仅是意向。至于仅3天就终止,“那肯定不是(草率)”,可以看我们公告,写得比较充分”。关于股价的暴涨暴跌,对方表示会向领导反映。

上交所针对东百集团火速下发监管工作函,重点核查764.35%高溢价收购亏损光芯片标的的商业合理性、估值依据、跨界整合可行性、内幕信息泄露等风险,涉及对象包括上市公司、董事、高管、控股股东及实际控制人。

投中研究院分析认为,跨界并购新旧业务难以形成协同,本身就是并购失败高发领域。上市公司仅靠一纸公告切入高景气赛道,很难真正落地。一旦股价被短期情绪推高后交易终止,追高入场的散户将直接承担股价回撤的巨大损失,凸显题材炒作的风险。

海港人寿迎新总经理 直面存量兑付与资负管理挑战

新快报讯 记者林广豪报道 近日,海港人寿保险股份有限公司(下称“海港人寿”)公告称,经深圳金融监管局任职资格核准,自2026年10月10日起,齐美祝担任公司总经理。这家承接恒大人寿风险资产、开业仅三年半的险企,就此完成首次总经理更迭。在业内人士看来,管理层交接是海港人寿迈入“化险攻坚”下半场的深层信号。

今年4月,海港人寿披露,乔宁因年龄原因不再担任公司总经理职务,聘任齐美祝为总经理,正式任命前由其担任临时负责人,代行总经理职权。简历显示,齐美祝出生于1972年7月,毕业于

上海交通大学工商管理专业,硕士研究生,中国精算师、北美精算师。先后于太平洋人寿、陆家嘴国泰人寿等公司任职。

海港人寿于2023年6月1日经金融监管总局批复开业,后获批整体受让恒大人寿保险业务及相应的资产、负债。目前海港人寿尚未正常披露偿付能力报告和年度报告。该公司在2025年度工作会议提到,2024年全面达成新业务盈利等三大核心经营目标,保费收入稳健增长。

消费者权益保护信息披露报告显示,截至2026年第二季度末,海港人寿累计为214万余客户提供了保险金额

超1.9万亿元的风险保障。第二季度公司受理投诉数量为917件。

此外,从分红险的分红水平可以窥见险企的经营情况。海港人寿分红险最新一期的分红实现率从0%到118%不等,多款产品位于0%到10%的区间。行业整体而言,新老产品之间出现明显分化,海港人寿的部分分红险的分红水平在行业中处于下游位置。

业内人士认为,近年来,在低利率环境下,资产端收益空间持续收窄。对海港人寿而言,存量业务的长期兑付压力以及如何完善资产负债管理,将是齐美祝接棒后面临的核心挑战。