交5000元“大定” 退本还返1000元“佣金”

记者亲测“理想i6团购群”潜规则

律师:返佣锁单涉嫌虚假交易

花5000元下购车大定,锁单之后不用提车,本金全数返还,还能拿到1000元佣金?近日,一个规模超两万人的理想i6团购返佣社群在网络扩散,新快报记者潜入群内实测,完整走完报名下单、登记、回款流程。

■采写:新快报记者 刘佳淇
■摄影:新快报记者 观显锋



■理想i6广州交付中心现场。

记者实测

团购群2万多人,下单即返佣

记者根据知情人士提供的链接进入“理想i6团购4群”,群公告反复标明:“支付定金成功后截图发给各自会员的团长”“锁定车型订单后结算佣金”。记者入群时成员26324人,时隔不到一天,人数新增1045人。

按照群公告指引,记者联系“大团长”报名参加活动,对方发来一份操作文件,指引记者下载理想汽车App,完成实名认证后,在平台支付5000元大定,锁单一台限时权益价23.98万元的2026款理想i6。

当天19:42,记者在App完成下定锁单,将下定截图、订单编号发给“指导员”登记,再提交工单号等信息给“佣金结算员”,22:41记者收到回款共计6000元,包含5000元本金以及1000元佣金,从下单到回款,全程不到24小时。

钱款顺利退回,但记者预留的下单手机号,却轮番接到理想汽车工作人员来电,反复核实车辆配置、交付安排等细节。记者向“佣金结算员”求证,对方只简单回复:“确认就行,这是正常流程请放心。”并未解释无需实际购车提车,为何还要配合车企完成订单信息核验。



■记者加入理想i6团购群。

店员称理想i6交付率99.8%

11月8日,记者走访广州理想交付中心,现场停放着十余台待交付车辆。工作人员介绍,理想i6第二批交付即将启动,当前下定的用户提车周期9—10周,元旦前有望完成交付。

该工作人员透露,门店日均交付30余台。对比往年,i6交付节奏明显加快,此前该车型提车往往要等四五个月。他表示,几天前全国大定订单已经突破5万台,“这个数据在新能源市场里已经是非常不错的。”但截至发稿前,记者仍未在理想官方渠道查到关于理想i6的具体大定情况。

当记者询问是否存在下定后放弃提车的情况时,对方称,只有少数客户会因资金等原因放弃订单,整体交付比例达到99.8%,“千台订单里仅有零星弃单,属于极少数。”针对订单是否存在刷量的疑问,这名工作人员明确否认:“理想不做假数据,相对来说很实在,可以看看李想本人的发言,比较理科生,务实。”

律师说法

人为虚增订单 或触碰法律红线

针对下定返佣的情况,广东正平天成律师事务所合伙人项国靖律师表示,参与者支付大定锁单、不提车,拿回本金还赚取1000元佣金,形成“出资—下单—返款—返佣”闭环,没有真实购车意愿,属于典型虚假交易。电子商务法和反不正当竞争法均禁止虚假交易、对销售数据做虚假宣传,大定订单量是市场判断车型热度的重要指标,人为虚增订单已经触碰法律红线。

该模式存在双重危害,虚增订单会误导消费者判断热度、预估交付周期,侵害知情权;对同行而言,靠虚假订单博取关注度属于不正当竞争,监管部门可责令整改、处以罚款。

目前,这套团购返佣已经形成“大团长—指导员—结算员”的组织链条,组织者承担主要责任。如果以营利为目的组织刷单,严重扰乱市场秩序的,相关人员还可能涉嫌非法经营罪。车企责任则需要区分情况,若是车企或授权渠道组织,直接担责;如果是第三方私自操作,车企也有核查制止义务,知情却放任不管,很难免责。

参与刷单的普通用户同样暗藏风险。参与双方从一开始就没有真实购车想法,这类订单在法律上属于通谋虚伪表示,对应的购车合同无效,不受定金规则保护。参与者提交的实名资料、收款账户被统一收集,存在信息泄露隐患。

而订单数据是否真实,最终要以实际交付量来核验。理想是上市公司,订单数据和投资者信息披露相关,一旦查实存在系统性刷单,企业除了面临行政处罚、承担民事赔偿责任之外,还会遭遇信息披露不合规的风险。

股东股权遭续冻 华贵人寿前三季度收入降六成

近日,华贵人寿发起股东华康保险代理有限公司所持股权被续行冻结至2027年5月。该公司近年深陷兑付纠纷,还因违规销售非保险金融产品等被罚。在股东风险暴露的同时,华贵人寿的经营承压,今年前三季度保险业务收入同比下滑超六成,由盈转亏。

■新快报记者 林广豪

华康保险代理多次违规被罚

企查查显示,华康保险代理所持华贵人寿1.5亿股股权自2026年5月21日至11月20日被冻结,执行机构为广州市公安局,执行事项为公示冻结股权、其他投资权益。近日,该笔股权的冻结日期更新为2026年11月21日至2027年5月20日,执行事项为续行冻结股权、其他投资权益。

华康保险代理成立于2006年,提供保险、全球资产配置和传承等服务。近年来,该公司陷入兑付纠纷。2026年以来,多名网友在“问政四川”平台反映,华康保险代理业务员宣传一年期保本保息的产品,自己投资数年仍未取得本金和利息。国家金融监督管理总局内江监管分局今年3月答复称,已于2023年对有关机构实施了行政处罚。今年1月,华康保险代理公告称,其推进项目盘活、项目回款,并声称会加快兑付。

2023年,华康保险代理的四川分支、有关责任人被罚,处罚事由分别为提供虚假报告、违规销售非保险金融产品。2024年以来,华康保险代理因夸大保险责任、欺骗投保人被罚。今年4月,该公司因未履行给付义务被限制高消费。

华贵人寿服务质量指数处于下游

2016年,华康保险代理和茅台集团等股东共同发起华贵人寿。华康保险代理创办人汪振武曾任华贵人寿董事长。2026年第三季度偿付能力报告显示,华康保险代理为华贵人寿的第四大股东,持股比例为5.7%。另有两家公司所持股权被冻结,合计1.6亿股。

华贵人寿官网显示,该公司目前高管包括副总经理王剑波等7人,尚无董事长、总经理。今年前三季度,华贵人寿保险业务收入16.91亿元,同比下滑62.6%;亏损0.07亿元,去年同期为盈利1.83亿元。偿付能力方面,三季度末其核心和综合偿付能力充足率分别为112.18%和130.43%,环比下滑。该公司预测,下季度两项指标将分别降至103.36%、121.17%。

2025年,华贵人寿全量投诉件(剔除重复件)309件,相关维度投诉量指标整体呈小幅上浮态势。根据监管通报,华贵人寿该年服务质量指数得分为71.03分,在82家公司中位列第77位。

近日,新快报记者就股东股权被冻结、业绩下滑等事项向华贵人寿发送采访提纲。至截稿前,记者尚未获得回复。