

■驻和安镇工作队引进广州企业打造春隆种养结合示范基地。


■斑兰叶加工厂投入运营,预计斑兰产业年产值跃升。


■驻和安镇工作队引进红宝石番石榴,春隆种养结合示范基地打造多元循环种养模式。

广州市南沙区驻湛江市徐闻县和安镇工作队:

斑兰叶链出致富路 土特产鲜进大湾区

“加工厂是今年6月正式投产的,可以将斑兰叶加工成半成品销售,肯定比原来卖鲜叶效益好。”广东香兰谷农业发展有限公司(下称“香兰谷公司”)负责人符月琼女士高兴地说。

从种斑兰到加工斑兰叶,再到利用斑兰叶养鸡,在养殖基地套种特色果树,广州市南沙区第二轮派驻湛江市徐闻县和安镇帮镇扶村工作队(下称“工作队”)紧扣产业振兴重中之重,聚焦产业提质升级,一手全力帮扶和安镇发展“斑兰+”特色产业,一手助力土特产走进湾区,蹚出了一条推动乡村全面振兴的强村富民新路子。

■采写:新快报记者 方轶
■摄影:新快报记者 王飞


■驻和安镇工作队帮扶富安助农公司在外罗渔港建设的晾晒设施。

加工厂提升产值
斑兰叶链上“生金”

走进香兰谷公司的斑兰叶加工厂,工人们正在生产线上忙碌着。工人将新鲜采摘的斑兰叶放进机器,经过三次自动清洗和人工挑选后,再经过切碎、微波灭菌烘干等工序,成为干爽的斑兰叶半成品,再统一运往广州名花公司,成为多种日化用品和食品的原料。

从80亩的斑兰种植基地,到如今500亩的种植规模和斑兰叶加工厂,和安镇斑兰特色产业发展离不开工作队的倾力帮扶。

2021年工作队推进撂荒地整治中,了解到一种植户种植的80亩斑兰叶面临着滞销难题。了解得知斑兰具有较高的经济价值和市场前景,而且和安镇适宜种植斑兰后,工作队引导该种植户利用撂荒地扩大斑兰种植规模,并成立香兰谷公司。2023年初,工作队引进香料香精行业龙头企业广州市名花香料有限公司,并与香兰谷公司签订收购合同,约定合作设立斑兰叶加工及展示销售项目,培育“一村一品、一镇一业”区域特色农业品牌。

工作队进驻后,一边推动斑兰种植规模逐步扩大至500亩,一边全力推动斑兰加工项目落地。工作队利用南沙自筹资金200万元建设标准化加工厂房,安排36万元专项资金建设变压器,解决用电难题;又争取县级专项资金45万元建设配套设施。今年6月,加工厂正式投产,预计斑兰产业年产值将从600万元跃升至900万元。

“我们的斑兰叶都是当天收割当天加工,一天可以加工5000斤,销售稳定。”负责人符月琼女士介绍,加工厂有固定员工8人,每天采收斑兰叶需用工约30人。此外,基地坚持人工除草,施用发酵制作的有机肥,平时日常管护都需要不少人工,为周边村民提供了稳定的就业岗位。

在工作队的积极引导和推动下,香兰谷公司作为起草单位参与的广东省食品安全地方标准制定正式出台,斑兰叶纳入了标准范畴。“标准的出台有利于推动产业高质量发展,也提升了和安镇斑兰产品的核心竞争力。”工作队队长肖俊生表示,“如今斑兰市场不断扩大,我们也将积极配合镇政府,谋划继续扩大斑兰种植规模,把斑兰产业做强、做精、做长久,让一片斑兰叶成为带动群众持续增收的致富叶。”

林下养鸡果树套种 斑斓鸡闯进大湾区

在今年9月举行的第34届广州博览会上,和安镇的一款特色农产品——春隆斑斓鸡首次亮相,凭借独特的生态养殖模式与原汁原味的品质收获广泛关注。

如何推动斑兰产业持续发展?斑斓鸡就是第二轮驻和安镇工作队的全新探索。结合林地资源和斑兰产业基础,2025年,工作队创新引进广州春隆控股集团有限公司,与和安镇签订家禽养殖战略合作协议,成立广东春隆香兰鸡养殖有限公司,建设春隆种养结合示范基地。基地规划建设3个鸡舍,年出栏量3.6万只,产值超过700万元。基地已建成两座鸡舍,养殖超1.2万只特色芦花鸡。2026年,工作队又推动引进种植南沙区特色经济水果红宝石番石榴,在基地打造“斑兰叶种植+果树套种+生态养殖(春隆斑斓鸡)”的多元循环种养模式。

新快报记者看到,在基地开阔的山林地上,一群群的芦花鸡自由放养,

新种的红宝石番石榴已经长成了小树苗。这批树苗不仅抗病能力强、产量稳定,而且红宝石番石榴市场价格也高于普通番石榴,产业价值更高。

春隆斑斓鸡销售负责人告诉新快报记者,工作队不仅协助企业规范种养基地建设、指导标准化生态养殖模式落地,还积极搭建展示展销渠道,助力品牌打造。项目已与南沙区消费帮扶平台建立对接机制,成功入选第二批广东省消费帮扶产品。

除了积极推动消费帮扶,工作队还引导企业开发线上小程序,打通线上销售渠道,助力斑斓鸡走向更广阔的市场。在工作队看来,这款采用林地散养模式、投喂五谷杂粮搭配的斑兰叶、遵循自然生长节奏的绿色生态好产品大有前景,他们将持续帮扶,把“春隆斑斓鸡”培育成地理标志产品品牌。

渔港冷库提质扩容 土特产鲜达珠三角

引进并大力发展斑兰产业的同时,工作队也因地制宜发展当地传统特色产业。

和安镇海岛众多,海产品丰富,尤其是冬松岛,滩涂广阔,盛产生蚝、沙虫、白贝、海虾、花蟹等海产品,很多岛民“靠海吃海”、采海养家。其中,年轻的王国召踏实努力又开拓进取,工作队引导他成立徐闻县鲜之然海产品专业合作社,并协助打造涵盖鱼干、虾干、沙虫等天然海产品的海产品礼包,打造海产品自主品牌。

2025年,工作队又牵线搭桥,引入社会资本与王国召合作,成立徐闻县富安助农产品开发有限公司(下称“富安助农公司”),作为和安镇农特产品产销对接核心载体,负责统筹整合、运营推广徐闻海鸭、海鸭蛋、优质海鲜、特色水果及加工制品等名优农特产品,着力打通徐闻土特产的产销对接通道。截至2025年底,公司已整合徐闻名优农产品50多种,销售土特产超百万元;2026年截至9月,销售农特产品已经超过80万元,预计全年销售额再超去年。

工作队还投入48万元,帮扶公司在位于隔壁锦和镇的广东八大渔港徐闻县外罗渔港建设冷库、户外铁棚等基础设施,为富安助农公司发展提供了关键的硬件设施。“我们七八年前在外罗渔港设点,只有一个不足10平方米的小冷库,只能装得下几千斤海鲜,工作队帮扶建了两个30多平方米的大冷库后,可以容纳五六万斤海鲜,建设户外铁棚和晾晒设施后,每天都有十多人处理海鲜。”王国召介绍。

说起工作队的帮扶,王国召十分感慨:“是工作队帮我们把家乡的土特产销售到珠三角,我不仅自己赚钱了,也带动了全村农产品的销路,乡亲的收入也增加了,生活越来越好。”他表示,如今销路打通了,各方面设施也具备,公司将加大直播力度,进一步扩大销量。“新的直播间年底就能使用,目前公司有10多人的直播团队,可能还要继续扩大。”

在工作队看来,在当地培育年轻有为的致富带头人,不仅可以起到示范带动作用,还是人才振兴的具体实践,只有让当地人才发展起来,乡村全面振兴才能走得远走得稳。


■驻和安镇工作队帮扶富安助农公司建设两个大冷库,补齐了企业发展的短板。