

开篇语

让“小巨人”爆发大能量

据工信部的数据,截至2021年末,全国企业的数量达到4842万户,增长1.7倍,其中99%以上都是中小企业。

如果说中小企业是中国经济发展的坚实基础,那么,专精特新企业就是中国经济高质量发展的“排头兵”,专精特新企业发展就是中国经济新的增长点。

在2021年7月召开的中共中央政治局会议上,提出要强化科技创新和产业链供应链韧性,加强基

础研究,推动应用研究,开展补链强链专项行动,加快解决“卡脖子”难题,发展专精特新中小企业。

作为经济发展大省,广东是专精特新企业生长的沃土。

2021年,广东地区生产总值达12.44万亿元,连续33年居全国首位,继广州、深圳之后,佛山、东莞靠创新驱动、深耕制造业跻身万亿元级城市行列,全省市场主体超过1500万户,形成7个万亿元级产业集群。

在今年5月刚刚出炉的广东省第十三次党代会报告中提出,要培育发展优质企业,坚持“两个毫不动摇”,巩固壮大一批行业龙头企业,发展提升一批科技创新领军企业、培育打造一批“专精特新”企业、支持做强一批基础保障骨干企业,催生更多世界一流企业,支持中小微企业和个体工商户发展。

在这样的大背景下,专精特新企业的生长状态尤其引人关

注,而他们的升级和发展离不开背后市场资本的助力。如何让“小巨人”爆发大能量?广东的专精特新企业在获得金融扶持方面现状如何?有哪些好的融资方式,银行等金融机构提供了怎样的助力?未来,在金融扶持专精特新领域还能有哪些作为?即日起,羊城晚报采访团队将深入一线采访,为读者奉上一手调查资料,敬请垂注。

(孙晶 许张超 戴曼曼)

总策划:杜传贵 林海利
总统筹:胡泉 吴江
执行统筹:戴曼曼 孙晶

引“金融活水”精准浇灌,护“专精特新”企业培育

广东金融赋能 “专精特新”企业

文/羊城晚报记者 许张超 孙晶 戴曼曼 杭莹 丁玲

日前,工业和信息化部开展第四批专精特新“小巨人”企业培育和第一批专精特新“小巨人”企业复核工作。目前,广东的国家专精特新“小巨人”累计达到433家,省级专精特新企业2704家,广东各地市也加码扶持引导中小企业走专精特新之路,一揽子金融支持政策正在不断推出,为专精特新企业的培育发展注入源源不断的“活水”。

政银合作“朋友圈”持续扩容

建立“专精特新”中小企业信贷产品目录、加强“专精特新”中小企业融资担保服务、开展“专精特新”中小企业上市培育服务……“专精特新”中小企业多数规模较小,且具有高技术投入、高人力资本投入和轻资产等特点,需要大量长期性资金投入,广东省如何引导金融资源向“专精特新”中小企业倾斜?

“从过去三年来讲,我们企业的增长率接近50%,计划在未来两三年要在规模上达到一个新的高度,迎合整个市场发展的需求。”广州先艺电子科技有限公司董事长陈卫民说。陈卫民告诉羊城晚报记者,做大企业规模的最大痛点就是资金,像融资的成本、资金的运用等,对企业的发展起着关键作用。

记者注意到,今年以来,广东省工信厅与交通银行广东省分行、中国银行广东省分行、中国建设银行广东省分行开展政银合作,“十四五”期间将分别引入3000亿元、1000亿元、2000亿元融资支持,累计综合融

款金额达到6000亿元。同时,广东省工信厅与中国银行广东省分行、建设银行广东省分行的政银合作,还针对专精特新企业量身打造了一系列融资服务产品。

其中,建设银行广东省分行针对广东省范围内专精特新“小巨人”企业、广东省“专精特新”中小企业、单项冠军企业,从授信额度、利率、期限、放款速度、团队服务等方面实施差别化信贷支持。

还为专精特新企业的日常经营、固定资产购置、投贷联动、企业并购、人才服务等需求,打造了智造研发贷、智造成果转化贷、智造供应链贷、智造入园贷等17款产品。

中国银行广东省分行则针对“专精特新”培育企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业分别推出了“专精特新”培育贷、“专精特新”中小企业贷、“专精特新”巨人贷。值得注意的是,“专精特新”培育贷对列入各地工信部门“小升规”培育库的企业,在“升规”培育阶段可提供300万元的免抵信用贷款授信额度。

专精特新“小巨人”贷款同比增七成

在政策支持、金融资源倾斜下,“专精特新”企业的获贷率、获贷金额均提高。根据人民银行广州分行发布的一季度广东金融统计数据,科技型中小企业获贷率为48.9%,贷款余额7058亿元,同比增长32.1%;高新技术企业获贷率为55.8%,贷款余额1.58万亿元,同比增长24.0%;专精特新“小巨人”企业获贷率为75.6%,贷款余额324亿元,同比增长70.1%。

今年以来,广东省工信厅与中国银行广东省分行、中国建设银行广东省分行开展政银合作,“十四五”期间将分别引入3000亿元、1000亿元、2000亿元融资支持,累计综合融

款金额达到6000亿元。同时,广东省工信厅与中国银行广东省分行、建设银行广东省分行的政银合作,还针对专精特新企业量身打造了一系列融资服务产品。

其中,建设银行广东省分行针对广东省范围内专精特新“小巨人”企业、广东省“专精特新”中小企业、单项冠军企业,从授信额度、利率、期限、放款速度、团队服务等方面实施差别化信贷支持。

还为专精特新企业的日常经营、固定资产购置、投贷联动、企业并购、人才服务等需求,打造了智造研发贷、智造成果转化贷、智造供应链贷、智造入园贷等17款产品。

中国银行广东省分行则针对“专精特新”培育企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业分别推出了“专精特新”培育贷、“专精特新”中小企业贷、“专精特新”巨人贷。值得注意的是,“专精特新”培育贷对列入各地工信部门“小升规”培育库的企业,在“升规”培育阶段可提供300万元的免抵信用贷款授信额度。

中国建设银行广东省分行则针对“专精特新”培育企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业分别推出了“专精特新”培育贷、“专精特新”中小企业贷、“专精特新”巨人贷。值得注意的是,“专精特新”培育贷对列入各地工信部门“小升规”培育库的企业,在“升规”培育阶段可提供300万元的免抵信用贷款授信额度。

广州鲁邦通物联网科技股份有限公司董事长陶洋也告诉记者,鲁邦通在发展过程中持续受到金融政策惠及,包括贷款贴息、上市培育以及银行对专精特新企业贷款的倾斜,“希望未来在公司走向上市的道路上有更多的指引及辅导,如定增、上市避雷、上市中介的协同合作、市值管理等方面。”

国家金融与发展实验室副主任曾刚不久前在接受媒体采访时表示,“专精特新”中小企业在行业规模、发展质量等方面差异较大,金融机构需要满足不同企业多元化融资需求,应从以贷款为主的服务模式,升级为“商行+投行”、“债权+股权”、“融资+融智”的综合化、全方位投融资综合服务。此外,很多企业都置身于产业链供应链中,需要运用金融科技手段完善供应链金融服务,精准提供企业所需的个性化资金需求。

“在发展的关键时期,是农行伸出援手,帮我们跨过了‘这道坎’。”第一批国家级专精特新“小巨人”企业广东雷腾智能光电有限公司相关负责人说。对方表

示,今年年初雷腾光电对外出口应收账款周期延长、货款回笼较慢,导致采购电线、金属制品等原材料的资金量上升,资金短缺成为公司发展的“一道坎”。

面对“这道坎”,公司负责人急得团团转,他知道,迈过“这道坎”,才有可能迎来下一个春天。

中国农业银行广州分行在了解到企业的情况后,推荐了纯信用、无抵押的“科技贷”金融产品,仅用5天就为公司发放了近1000万元的贷款,帮助企业降低融资成本,有效缓解了企业资金链紧张。

广州鲁邦通物联网科技股份有限公司董事长陶洋也告诉记者,鲁邦通在发展过程中持续受到金融政策惠及,包括贷款贴息、上市培育以及银行对专精特新企业贷款的倾斜,“希望未来在公司走向上市的道路上有更多的指引及辅导,如定增、上市避雷、上市中介的协同合作、市值管理等方面。”

国家金融与发展实验室副主任曾刚不久前在接受媒体采访时表示,“专精特新”中小企业在行业规模、发展质量等方面差异较大,金融机构需要满足不同企业多元化融资需求,应从以贷款为主的服务模式,升级为“商行+投行”、“债权+股权”、“融资+融智”的综合化、全方位投融资综合服务。此外,很多企业都置身于产业链供应链中,需要运用金融科技手段完善供应链金融服务,精准提供企业所需的个性化资金需求。

“在发展的关键时期,是农行伸出援手,帮我们跨过了‘这道坎’。”第一批国家级专精特新“小巨人”企业广东雷腾智能光电有限公司相关负责人说。对方表

示,今年年初雷腾光电对外出口应收账款周期延长、货款回笼较慢,导致采购电线、金属制品等原材料的资金量上升,资金短缺成为公司发展的“一道坎”。