

# 北回归线上的荔枝太好吃了!

## 近250万网友云围观广州供销社主任直播卖荔枝

### “寻鲜中国”助荔远行 7月上旬等你尝鲜



文沈刊 图展昭

吴尚伟正在拼多多直播间品尝从化桂味荔枝，并向全国网友推介

进入盛夏，广州从化枝头上的荔枝由绿转红，迷人的香气从枝头一路飘到竹筐里、货车上、仓库中，随着冷链物流飘到全国各地消费者的餐桌上。

6月29日，流溪河畔，广州市供销合作总社党组书记、理事会主任吴尚伟化身主播，走进拼多多“寻鲜中国 多多好农货”助农直播间，向消费者倾情介绍从化荔枝的种植特点和名优品种。吴尚伟现场试吃了核小肉厚、雪白如汤圆的从化桂味荔枝，并邀请全国的消费者一起品尝刚刚上市的桂味荔枝。在“网红主任”的加持下，当天，助农直播间内涌入了近250万人次消费者观看。

### 供销社主任当网红 观众直呼“专业对口”

流溪河是广州的母亲河，而流溪河的发源地——从化，则是广州荔枝种植面积最大的区域。坐落在北回归线上的广州从化，森林覆盖率高达69.1%，有“中国十佳绿色城市”的美誉，更是中国特色农产品优势区和著名的荔枝之乡。

据《从化县志》记载，当地荔枝种植的历史可以追溯到清雍正八年(1730年)，而如今，从化拥有优质荔枝品种多达116个，主要产区分布在流溪河沿岸太平、江埔、城郊、温泉一带。

而6月正是广州荔枝的“表演时间”，大量晚熟优质的荔枝品种陆续上市。“日日熏风卷瘴烟，南园珍果荔枝先。”在广州从化，每年六七月份正是荔枝上市的高峰期。希望大家踊跃拼单，为从化的乡村振兴、农民致富贡献自己的力量。

“在拼多多的助农直播间内，吴尚伟对着镜头侃侃而谈，‘接下来给大家展示一下从化的桂味荔枝。桂味荔枝的特点就是核小，肉质爽脆甜脆，吃了香在口甜在心，各位朋友们赶紧下单，和我们一起共享美味珍果!’吴尚伟现场品尝了桂味荔枝后，还向网友们科普了‘加工成果干’‘做成荔枝饮品’等荔枝储存办法。

“日啖荔枝三百颗，不辞长作岭南人。”为了让网友们对荔枝“敞开了吃”，吴尚伟贴心地在直播间分享了吃荔枝“不上火”的秘

诀：“有好吃的荔枝还怕啥热气呀，用盐水泡一泡就好啦。”不仅如此，吴尚伟还现场向网友们展示了荔枝蘸酱油、荔枝蘸辣椒两种新奇吃法，引得网友们阵阵好评。

“主任对荔枝的介绍一看就很专业，不愧是广州供销社的，助农直播算是专业对口了!”“主任的介绍好贴心，妈妈再也不用担心我吃荔枝上火了，我也要挑战一天吃300颗荔枝，当一次岭南人。”当天，该直播间内涌入了近250万人次网友，热情的网友们纷纷为客串主播点赞，同时以自己的实际行动支持着这场助农直播：不少网友给自己和父母都买了荔枝，还关注了店铺，表示以后会常来。



模特手托着新鲜摘下的从化桂味荔枝向观众展示

看着直播间内热火朝天的情况，直播店铺岭南水果新鲜精选店的电商运营负责人江伟康站在一旁长舒了一口气。为了实现跨界助农，他所在的公司紧急筹备了一个月的时间，终于在今年从化桂味荔枝上市之前搭建起了相应的供应链。

“我们是从化本地的一家电商公司，主营运动类和个人护理按摩器材类商品。”江伟康也是从化本地人，自小在从化长大的他对荔枝再熟悉不过。“今年5月底的时候，龙舟水席卷全省，我们对今年荔枝的产量感到担忧。”

尽管主营业务并不是荔枝，但是由于公司内大部分都是从化人，谁家还没有一两个种植荔枝的叔叔亲戚呢?听着亲戚们念叨“今年的荔枝不好卖”，江伟康和公司的几名创始人也开始深入了解今年从化荔枝的销售

### 运动公司跨界卖荔 薄利多销只为助农

情况。原来，恰逢荔枝小年，又加上连月的大雨，今年荔枝的产量恐怕只有去年的两三成。产量少了，售价自然就高了。最近桂味荔枝的产地收购价格在15元左右，去年同期只要3-5元，价格高了这么多，农户们的荔枝便不好卖了。

“更麻烦的是荔枝的上市时间相对集中，一旦滞销就会全都烂在地里，短时间内销售压力巨大。”江伟康说，“在听到农户们的难题后，我们几位拍档坐在一起稍作讨论，便拍板决定要帮忙销售荔枝。”

据江伟康介绍，他们本身有着良好的电商基础，在多个平台都有运营经验，决定帮忙卖荔枝后，便快速从货源、物流等方面多点出击。“有人去跟果农谈、有人去跟冷链物流谈、有人去准备包材冰袋那些。”江伟康表示，即

便他们有着完整的运营机制和一部分仓库之类的资源，但将荔枝的供应链捋顺下来也花了一个月的时间，堪堪赶上桂味荔枝上市前的10天左右，在拼多多的店铺上线了桂味荔枝的链接进行预售。

由于该店铺原本就有销售一些从化的农特产品，加上江伟康等人的精心运营，在当天直播开播前，从化桂味荔枝链接的拼单数量就已经达到了10万+。“今年的从化桂味荔枝是6月25日开始上市的，现在还没有达到巅峰期。”江伟康表示，他们现在最担心的便是天气问题。“前阵子由于强降雨，全省有些地方发生了洪涝灾害，会直接影响物流的时效性。”江伟康表示，这次卖荔枝他们不求能有多少利润，只是希望能够帮助农户们尽可能地

将荔枝销售出去。天色渐晚，这场由广州市供销合作总社指导，从化区供销社联合社、从化区农业农村局主办的助农直播也走到了尾声。“桂味荔枝皮薄肉厚，甜中还带着桂花香气，在众多荔枝品种中‘C位’出道”“十年老树种植培养，施农肥不打药，现摘先发……”直播间内主播的吆喝声渐渐停止，停止跳动的观看数字为238.63万。记者了解到，这场直播是2022年从化区供销社荔枝销售推介会的重要组成部分，也是拼多多“寻鲜中国 多多好农货”项目的重要一站。

据了解，为提升农产品附加值与溢价能力、推动产业良性发展、促进农民稳定增收、助力乡村振兴，作为中国最大的农产品上行平台，拼多多发起了“寻鲜中国 多多好农货”项目，以节令为轴，在全国寻找最新鲜的当季食材，以“尝鲜直播”等方式，向平台用户介绍各地的“好农货”，总结梳理农产品品牌建设和保护经验，并择机向更多农产区进行推广。活动期间，拼多多将坚持农产品“零佣金”以及“拼购+产地直发”的模式，针对不同农产品品类制定、完善“好农货”标准，并对符合标准的农产品进行资源倾斜。

“我们平常的荔枝有大约七成是通过电商渠道进行销售的。”从化荔农李伯伯当天也来到推介会现场观看直播，他对记者表示，他家中目前有大约120亩地的果园，今年的产量比去年锐减五成以上。“供销社收购我们的荔枝，同时对接电商渠道进行销售。”而在现场看到助农主播卖力吆喝的模样的他，心中对今年荔枝销

售的担忧也稍稍缓解。“今年从化荔枝上市的高峰期在下一个月六七日，到时候把荔枝销售出去。”

“从化荔枝是广东省荔枝生产的重要基地，目前种植面积约30万亩，约占全省的7.3%，是广州荔枝种植面积最大的区域，要力争在全省荔枝产业发展中发挥重要作用。”广州市从化区人民政府区长涂朝晖表示，当前，从化将继续推进助农服务体系建设和渠道优势，通过完善田头冷链服务、直播带货等措施，拓宽荔枝的销售渠道，让从化荔枝卖得好，让从化人民日子好。

吴尚伟表示，供销社是党领导下的为农服务的综合性合作经济组织，是推动我国农业农村发展的一支重要力量。今年尽管从化荔枝熟得晚了一些，但熟得早不如熟得刚刚好，今天，金融、企业、平台等各路精英齐聚一堂，共品荔枝文化韵味，共商荔枝销售大计。“我们坚信，在各方共同努力下，从化荔枝必定能远销五湖、飘香四海，跳出大湾区、奔向全世界。”吴尚伟说。



拼多多“寻鲜中国 多多好农货”助农直播间内，主播正卖力向观众推介从化荔枝

## 一张施工蓝图绘到底 以实际行动向“七一”献礼

羊城晚报评论员 李妹妍

百年奋斗新征程，又逢七一党旗红。

2022年，是中国共产党成立101周年、党的二十大召开之年、“十四五”时期关键之年。站在全面建设社会主义现代化国家新征程新起点上，广东与时俱进，在历史新的施工蓝图上漂亮起笔。

这是一份承前启后的施工蓝图，是把总书记、党中央决策部署同广东实际紧密结合起来，具体推进现代化建设的行动方案和行动施工图。

过去五年，广东推进落实相关工作部署，党的全面领导和党的建设全面加强，改革开放取得重要进展，经济实力实现连年跃升，城乡区域发展协调性明显提高，思想文化建设和精神文明建设得到系统性强化，生态环境质量发生巨大变化，民生福祉得到实实在在的提升，防范化解重大风险有力有效，平安广东法治广东建设取得重要成果……实践证明，这是一张科学的、切合广东省情实际的、符合人民愿望的蓝图。

进入新发展阶段，中央有新要求，形势有新变化，广东有新发展。广东省第十三次党代会紧扣新时代发展的总体要求和主要目标，提出“坚定不移加强党的全面领导和党的建设”“以更大魄力、在更高起点上推进改革开放”，并与时俱进锚定深化九项重点工作任务。这些决策部署为广东进入高质量发展指明

了方向，回应了南粤大地人民对美好生活的热切向往，更体现了一张施工蓝图绘到底的战略定力。

广东一张施工蓝图绘到底，首先保持了政策连续性，一些被证明行之有效的政策举措、工作抓手、工作机制，在新蓝图中都得到了持续强化和完善；其次体现了求真务实，新蓝图根据时代要求和实践发展，结合广东实际谋划工作；再者强化了战略性，新蓝图聚焦事关广东发展的全局性、前瞻性重大问题，谋划出一系列带动全局的重大战略性牵引性举措。

蓝图已绘就，奋斗正当时。百年未有之大变局加速演进，世界进入新的动荡变革期，今天的改革发展任务重，系统性、复杂性、长期性的特点越来越突出，广东必须保持历史耐心和战略定力，坚持走好自已的路，一年接着一年干，一锤接着一锤敲，持续深化落实工作部署，一步步展开、一件件落实，把宏伟蓝图变成美好现实。

两个一百年历史性交汇，新时代赶考之路阔步向前。如今，广东再次站到新起点，手握未来发展蓝图，奋斗目标清晰可见：聚焦总书记赋予广东在全国建设社会主义现代化国家新征程中走在前列、创造新的辉煌的使命任务，奋力开创广东改革发展新局面，以实际行动向七一献礼，迎接党的二十大胜利召开。

# 广州中小学游泳课开展情况如何?

## 记者走访发现，目前中小学游泳体育课仍面临观念、场地、师资三方面困难

文/图 羊城晚报记者 蒋隽 实习生 陈郁涛 通讯员 梁锐佳 胥茜

日前，2022年广州市第四届“羊城学校体育节”之游泳教学交流活动在北京师范大学广州实验学校体育馆举行。作为广州中考体育项目之一，校园游泳课应该怎么教?存在哪些困难?记者获悉，广州中小学游泳体育课仍面临观念、场地、师资三方面困难。



游泳教学交流活动现场

### 走访：中小学游泳课面临“三大难”

今年是广州“新中考”第二年，根据广州市体育中考政策，一类项目为100米游泳和长跑2选1，分值为20分。男、女生的满分标准分别为1分38秒和1分45秒。

虽然中考选择中长跑的考生占大多数，但选择游泳项目的考生也在持续增加中，选考人数从去年的1500多人，增加到了

今年3200多人。可以预见，今后选择游泳的考生会越来越多。

广州中小学游泳体育课开展情况如何?记者了解到，校园游泳体育课面临观念、场地和师资三大困难。

据业内人士透露，目前广州开设游泳体育课的中小学只有1/5。一是受制于场地，不少中

小学没有游泳馆、游泳池，不具备开展游泳体育课的条件。

二是观念。一些有游泳池的中小学，出于对安全问题的顾虑，也没有开设游泳体育课。

三是师资。受限于编制和学校师资结构，每个学校体育老师本就不足，足球、篮球、田径、羽毛球等体育项目又繁多，游泳专项体育老师不足。

### 专家：不要为应试而学 自救能力更重要

广东省中学生游泳队主教练、国家级游泳裁判、广东省中小学体育教师发展联盟理事魏梅梅指出校园游泳教育的误区：“不是因为中考而开展游泳教学，而是因为游泳本身是人应该掌握的生存技能。”魏梅梅强调，比起应试，

让学生具备在遇到险情时能自救和救助别人的能力，更加重要。

魏梅梅此前任教于华南师范大学附属中学，她分享了华附游泳教学的经验，“华附的游泳课开了几十年了，游泳是必修课，每个学生都必须

学。而且华附的游泳课是着装游泳，因为遇到突发险情时，不可能穿着泳衣、泳镜，因此要学会着装情况下游泳、自救。”

魏梅梅认为，中小学教学内容应以安全游泳、自救游泳技能和水上救助知识为主。

## 新东方直播翻红背后：专才谋生 通才谋生活



羊城晚报记者 蒋隽

董宇辉和顿顿，张口哲学闭口诗词中间横贯历史；物理专业的明明，卖个水果都能从几百年前的风讲到土壤、海拔、光照与糖分的关系。他们的共同点是：除了过硬的专业水平之外，还有广博的知识、独立的思想。

突然发现，一个古老的问题从来没有离我们远去：人应该做通才还是专才?

其实，两者相辅相成。对个体而言，专才谋生，通才谋生活。但在新东方的带货直播间，看到英语专业的董宇辉和顿顿，张口哲学闭口诗词中间横贯历史；物理专业的明明，卖个水果都能从几百年前的风讲到土壤、海拔、光照与糖分的关系。他们的共同点是：除了过硬的专业水平之外，还有广博的知识、独立的思想。

亚当·斯密说，分工和专业化带来人类社会的进步、经济的发展、工业革命的出现。随着人类知识积累和生活科技化程度提高，社会分工越来越趋细化，专业的人做专业的事儿成为社会共识。

“求生存，一技之长的专业是谋生之道、安身立命之本，仗剑走天涯之剑。如果董宇辉没有8年教过50万学生，顿顿没有商务英语、法学双学位的专业积累，他们恐怕不会有转战双语带货主播的机会和底气。”

于生活，广博的知识、开阔的视野，帮助人寻找自己的生命态度、人生价值，获得平静和对生活的力量。没有通才，董宇辉恐怕再多的失眠夜，也不能开解自己，成为今天大家喜欢的样子。

没有广度难以成就深度，没有深度看不到广度，两者永远是一体两面。在英文中，博士学位的缩写为Ph.D.，即 Doctor of Philosophy，意为哲学博士。因为，任何学科钻研到顶级，都进入哲学层面的探讨。

只有专才，见到星辰也不过是一堆星体元素；有了通才，方能领略星光之美伴随生命的孤单，过好每一天，不绝望不抱怨不沮丧，活出生命落落大方的模样。

扫码可听音频

