

漫读周末

财富观



羊城晚报记者 胡彦

温州一代鞋王“谢幕” 为防“接棒之争”早埋伏笔



B. 走数字化之路焕发新颜

康奈集团有限公司创办于1980年,是国内皮鞋行业的排头兵,主营中高档康奈牌皮鞋。在2004年度风云浙商颁奖典礼上,评选组委会曾评价,郑秀康是把自己的品牌打入了雅典奥运会、开辟了中国产品破除西方技术壁垒的“第四通道”。

在疫情影响下,一家老企业要焕发新活力,该如何走出新路径?从数字化营销、数字化研发、数字化定制和数字化智造四大方面发力,延伸产业链,是郑氏姐弟交出的答卷。

郑莱毅深知赋能营销的重要性,虽然全国2000多家门店都在正常营业,门店千名导购直播已经常态化,但仍存在私域流量不足等问题。对此,一方面,郑莱毅继续探索与其他行业人士合作进行线上宣传;另一方面,郑莱莉拿下了2021年抖音温州鞋靴垂直类电商直播基地的运营权,担任温州抖音电商直播基地董事长,这是抖音全国第一个鞋靴产业基地。

制造业的核心还是在与时俱进。

如今,康奈集团的数字化研发使整个流程耗时比原来缩短了约2/3。另外,集团也向产业链上游延伸,其投资的浙江省152工程“环贸港”项目将吸引全国各平台的原材料商家以及优秀设计师落户温州。据悉,该项目总投资20亿元,预计2023年建成投产。

康奈的产品体系和品牌调性也走向年轻化、休闲化、时尚化。例如,加大“国潮”系列探索,近几年陆续推出跃龙系列、飞羽鞋、国潮老花鞋和醒狮系列等。然而,市场浮沉瞬息万变,在一代鞋王谢幕之后,郑氏姐弟作为接棒的“二代”,将如何推动康奈集团走出新路子,还需拭目以待。

A. 姐弟合力接棒平稳过渡

位于中国鞋都温州的康奈集团,在今年4月创始人郑秀康去世后,正式进入“二代”接过指挥棒的时代,郑氏姐弟郑莱莉、郑莱毅,一个是资深营销人士,一个是科班海归“鞋匠”,两姐弟正协力带领这家龙头鞋业公司实现数字化时代转型。

郑秀康曾带领康奈斩获业界许多荣誉 图/视觉中国

今年4月20日,一代鞋王、康奈集团创始人郑秀康去世,享年76岁。作为温州皮鞋产业的代表人物之一,郑秀康曾带领康奈斩获过许多荣誉,1993年,郑秀康为浙江鞋业摘取了第一个“中国鞋业大王”的称号。创始人去世,康奈集团能否实现平稳过渡?

事实上,为了将企业的指挥棒交到儿子郑莱毅和女儿郑莱莉手中,作为温州第一代鞋企老板的郑秀康早年已筹备许久。在此前接受媒体采访时,他曾这样说道:“接班不是改革,接班是过渡。”

从履历来看,郑氏姐弟二人的专

业方向不同。郑莱毅从海外学习归来,在康奈集团主管产品研发,后升任集团总经理。郑莱莉则担任过副组长、营销经理和郑秀康的助理。

郑莱毅主攻制鞋,把郑秀康手艺人的基因发扬光大。据介绍,郑莱毅小时候经常到工厂里玩,像个“小鞋匠”一样,学着师傅锤鞋的样子敲敲打打。后来,他到英国德蒙福特大学主修鞋类设计,这是该校的优势特色专业,涵盖了设计、制作工艺技术、鞋类检测以及营销推广、信息化技术应用等。“我很早就感觉到,自己跟鞋是分不开的。”他说。

而郑莱莉走上了另一条与很多学习金融学等“二代”相似的路,她曾就读于天津财经学院财会专业,后进入集团营销系统,又成为集团副总裁、营销总经理。

按照郑秀康的说法,他对郑莱莉主动提出由弟弟接任总经理、自己负责投资公司(主要业务是新发展的商业地产)及康奈的上市筹备,感到很欣慰,掌握全局的儿子与资历深厚的女儿共同避免了“内斗”。于是,郑莱毅自2010年12月开始担任康奈集团总经理,两姐弟以四六开的持股比例继承了父辈衣钵。

稳经济促发展,广东华兴银行推出“服务小微企业十条”

文/戴曼曼

针对当前疫情冲击影响、部分行业企业困难增多情况,广东华兴银行积极贯彻落实国务院关于稳增长稳市场主体决策部署,推出“服务小微企业十条”,加大普惠自营贷款投放力度,支持小微企业纾困发展,助力稳市场主体、稳就业创业、稳经济增长。具体举措如下:

(一) 优化顶层设计,深化普惠意识

广东华兴银行高度重视普惠金融相关工作,将贯彻落实普惠金融政策作为一把重要工程,由全行主要负责人牵头对该项工作进行详细部署。不断提高政治站位,增强大局意识,全力完成普惠金融指标,彰显服务小微企业。

(二) 完善机制建设,提升服务水平

广东华兴银行深化小微企业服务体系建设,增加有效供给,提升专业化金融服务水平。各分行加大小微

金融服务资源的支持,全力为辖内实体经济提供优质服务。同时,通过培训,提高普惠信贷专职团队的人员素质及金融服务能力,提升团队专业水平,为小微企业提供专业优质的“华兴服务”。

(三) 强化科技“增效”,创新线上服务

接小微企业客户金融服务需求,不断实现服务客户下沉,拓宽普惠金融服务的覆盖面,深度挖掘小微客户融资需求,打造华兴零售特色品牌。

(五) 帮扶企业纾困,做到能延尽延

坚持把支持小微企业作为重要民生工程,对遇到经营困难的小微企业,贷款授信不采取简单“一刀切”的做法,对受疫情影响较大、暂遇流动性困难,还款意愿良好、有发展前景的普惠小微企业贷款借款人,给予延期还本付息政策支持。

(六) 下放审批权限,优化业务流程

广东华兴银行将1000万以下零售贷款还本续贷业务审批权限下放各分行行长,缩短审批链条,通过改进业务流程,为小微客户提供更加高效、便捷的金融服务。

(七) 激发“愿贷”动力,加强政策引导

针对小微企业具体情况,灵活设置授信方案,不断简化业务办理流程,坚持“应贷尽贷快贷”原则,保障小微企业金融服务畅通。进一步优化完善尽职免责制度,加快构建全流程风控管理体系,探索建立小微企业不良资产快速处置通道,创新“银行+保险”合作模式,为“敢贷”提供后盾保障。

(八) 提升“会贷”水平,践行惠企利民

广东华兴银行积极响应监管部门

(九) 夯实“能贷”基础,加大投放力度

在让利小微企业,同时加大对重点领域、重点行业的信贷支持力度。同时,为充分调动分支机构信贷投放积极性,广东华兴银行运用人行普惠小微企业贷款支持工具制定普惠小微企业贷款分配方案,强化政策工具的正向激励作用,确保普惠小微企业精准直达。

(十) 提升“会贷”水平,践行惠企利民

广东华兴银行积极响应监管部门

关于金融机构减费让利的方针政策,充分运用人行货币政策工具,将低利率资金快速投向符合要求的小微企业,践行普惠金融理念,尽最大努力降低企业融资成本,不断提高服务小微企业质量。同时,广东华兴银行不断推进普惠金融贷款产品创新,逐步实现贷款授信申请、评估、审批、放款线上化,通过数字金融提高普惠金融服务效率,降低小微企业融资成本。积极对接地方政府数据,不断提升大数据、云计算、人工智能的科技运用能力,完善全流程风控管理,为小微企业提供专业、便捷的金融服务。

广东华兴银行将继续发挥城商行扎根当地、深耕基层的优势,下沉服务重心,打造“接地气、服水土、广受益”的普惠金融产品。广东华兴银行将继续围绕“力创城市精品,打造百年华兴”的愿景,秉承“华兴银行,用心为您”,持续为小微企业提供有速度、有力度、有温度的金融服务,为大湾区经济发展贡献更多的华兴力量。



2022年7月16日/星期六/经济新闻部主编/责编 李卉 / 美编 黄国栋 / 校对 李红雨

周末好彩·福彩 A8

羊城晚报记者 汪海晏 通讯员 郭新庆

插图 采采

643万元、1256万元!

广州连爆2注双色球大奖

生表示,他买福彩也有近30年了:

“一路买到现在,终于撞上大奖了!”

7月7日下午,任先生路过位于天河区广园东路2133号44012225投注站,便进去投注双色球。他首先根据站点内的双色球号码走势图现场选出了1组号码,并进行微调,总共投注了5组号码,投注后又追加了1倍,总花费20元。开奖后,该张彩票中得1256万元大奖。

时隔两日后,双色球进行第

2202077期开奖,来自天河区的街坊任

先生(化名)凭借一张20元的2倍投

5注单式票幸运中得当期2注一等奖,

单注奖金达643万元。

近日,任先生带着中奖彩票到广

州市福彩中心办理了兑奖手续。任先

据悉,广东省福彩中心自6月21日起在全省范围内(不含深圳市)开展了“幸运双色球,你中奖我买单”1400万元赠票活动。截至7月12日,已累计赠出彩票约1128万元,剩余赠票资金约272元,赠票活动预计还可持续2-3期。

彩票开奖公告栏

开奖时间:2022年7月15日

“南粤风采”36选7 第2022186期

36选7投注总金额:333786元

中奖基本号码:16 17 05 34 18 28 特别号码:21

中奖情况

中奖等级 中奖注数 总中奖金额(元) 单注奖金(元)

一等奖 0 0

二等奖 0 0

三等奖 3 10716 3572

四等奖 46 23000 500

五等奖 98 9800 100

六等奖 2358 23580 10

累计奖金1511795元滚入下期一等奖。

好彩36投注总金额:516446元

类别 投注额(元) 中奖注数 单注奖金(元)

好彩2 33922 394 43

好彩3 482524 623 387

本期兑奖期限:自开奖之日起60个自然日内。

广东省体育彩票中心 广东省福利彩票发行中心授权发布

广东省体育彩票中心 广东省福利彩票发行中心授权发布