

文图  
羊城晚报记者  
许悦

# 听说“菠萝女神”退休了 徐闻果农赶路500公里送来菠萝花

9月18日一早，四位徐闻农民在“菠萝的海”摘下新鲜的菠萝花，赶路500公里来到广州，将一束自制的菠萝花束送给他们心目中的“菠萝女神”——黎小军。

黎小军是广东省农业农村厅“12221”工作组组长，也是徐闻菠萝“逆袭”的推动者之一。听说“菠萝女神”退休了，徐闻果农们自发组团要来表达感谢，最后选出四位代表前来。果农代表陈如约说：“我们代表的是徐闻17万果农的心意、17万果农的真情。工作组到徐闻近四年，菠萝打开销路，果品更优，愈来愈受市场欢迎，价格从每公斤最低时的0.4元涨到现在的最高3元。每公斤菠萝每多卖1块钱，徐闻果农增收就达7亿元，村里就多了一批楼房、一批小车，多了许多欢声笑语、幸福生活。”



徐闻果农的代表为黎小军(右二)送上菠萝花束、菠萝烤鱼和创意画

## A 致谢：“总有星光开道，总有您为我们赶来”

与菠萝花束一起被送给黎小军的，还有一幅大家策划了一周的创意画，上面的一句话令人动容：“总有星光开道，总有您为我们赶来。”

时间回溯到将近四年前，黎小军“临危受命”，带着一个五人的工作组驻扎徐闻。当时，徐闻菠萝屡屡滞销，当地传统菠萝品种巴厘的田头出售价，2018年最低时只有0.40元/公斤，菠萝烂在徐闻田头，烂在果农心上。为了破解“徐闻菠萝增产不增收”的痛点，广东省农业农村厅于2019年2月组成徐闻菠萝专项工作组，以广东菠萝“12221”市

场体系建设为主题开展专题研究。

近四年，工作组以钉钉子的精神楔进徐闻，与徐闻县委县政府一起，携手打造了徐闻菠萝“12221”可复制可推广模式。按照一个阶段一个重点，各有所长的工作组成员都有变动，但组长黎小军犹如定海神针，牢牢守住“为果农办实事”的初心。在黎小军的带领下，工作组深蹲徐闻，助推了菠萝热销，引导了品种改良，推动了农民致富，促进了乡村振兴。

星光不问赶路人，岁月不负有心人。工作组托举起一组沉甸甸的数字：徐闻菠萝产值

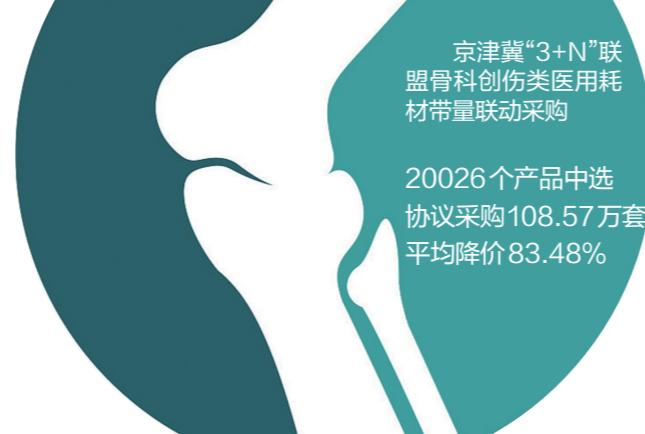
其后带动荔枝、龙眼、柚子等一棒一棒接力跑出佳绩。

“现在，徐闻果农种植菠萝热情高涨。”陈如约说：“疫情的影响只是暂时的，从2017年到2022年，徐闻菠萝产量从50多万吨提升到70多万吨，每公斤单价从最低时的0.4元涨到现在的最高3元。工作组让我们看到了希望，种菠萝有了盼头。”

对于菠萝专项工作组，湛江市徐闻县委书记罗红霞也满怀感激：“他们从省机关下来，非常接地气，平易近人且工作认真务实、不怕苦、不怕累，细致耐心，令我们非常感动，也是值得我们学习的榜样！”

## “12221”市场体系

- “1”：建立一个农产品大数据平台；
- “2”：组建销区采购商和培养产区经纪人两支队伍；
- “2”：拓展销区和产区两大市场；
- “2”：策划采购商走进产区、农产品走进大市场两场活动；
- “1”：实现品牌打造、销量提升、市场引导、品种改良、农民致富等一揽子目标。

“菠萝妹妹”  
王小颖(右)特地  
给黎小军带来新  
鲜采摘的菠萝

## 支持临床选择多样性

《通知》中要求，在采购周期内，医疗机构要完成协议采购量，超出协议采购量的部分，优先使用中选产品，中选企业仍需按中选价格进行供应，直至采购周期届满。

此前报道显示，共89家企业的产品通过带量采购中选，采购周期内，如其他地区带量采购中选价格比本次带量采购中选价格低的，实行价格联动。

有骨科医生此前接受记者采访时表示，在临床中会遇到一些复杂病例，集采耗材可能无法满足患者个性化的需求，对于可以择期手术的患者，医生会在医院完成中选产品的协

议采购量后再用非中选产品为患者进行手术。

此次省际联盟采购以“带量联动，双向选择”的方式开展，既坚持招采合一、量价挂钩，又支持临床选择的多样性，尊重医疗机构使用习惯，保障临床使用的延续性。

专家表示，骨科创伤类医用耗材集采的落地，标志着骨科医用耗材市场集采进入新阶段，通过省际大联盟之间的价格联动重塑新的价格标尺，有效降低了骨伤病患者的手术治疗负担。

## B 观念：“农业人有了强烈的市场意识，要让市场引领生产”

时代是出卷人，我们是答卷人，人民是阅卷人。近四年，奔赴徐闻的许许多多个“黎小军”，共同交出了一份让徐闻人民满意的高分答卷。

收到徐闻果农不远数百里送来的退休礼物，黎小军感慨：“我最大的收获，其实是看到越来越多农业人观念的改变。大家有了强烈的市场意识，认识到市场和生产要两手抓、两手硬，要让市场引领生产。这些年，我们努力引导基层的干部和农民找市场、与市场对接。”

赶来送花的四位代表之一的“菠萝姐”吴建连，原定9月18日要到上海参加展会开拓市场。从20世纪90年代初就扎根菠萝种植业的她，带领当地果农将徐闻菠萝做成产业，是“菠萝的海”备受尊敬的“菠萝姐”。如今，她敏锐的市场触角，已经从传统单一鲜果扩至多样化的菠萝产品，领

## C 变革：以政府“下海”积极促成农产品“出海”

往年的9月份，菠萝早已让出市场的舞台，专心孕育下一季的丰收。今年的9月，菠萝的故事却才刚刚掀起第二波的壮丽篇章。就在9月中旬举行的第10届亚洲海鲜展上，广东预制菜头部企业国联水产签下100吨的菠萝烤鱼订单，助力广东预制菜“走出去”，也为徐闻菠萝打开了一扇四季常青的市场大门。

菠萝“逆袭”的经验还惠及更多农产品。以“菠萝的海”为试验田，广东荔枝等一个个特色产业，正通过拷贝菠萝的“12221”模式，实现以农产品促销“小切口”推动农业产业“大变化”。

一路奔波一路情。如今，专项工作组成为了香饽饽，很多地区的相关负责人来到省农业农村厅，都提出请该厅派出工作组支持当地农业产业发展。黎小军的两位同事，梁超文成为了兰花产业“12221”市场体系建设工作小组的组长，黎建英成为了莲州菜心产业“12221”市场体系建设工作小组的组长，已经独当一面助力四会、连州发展起当地的特色

开发的菠萝酥、菠萝月饼等备受市场欢迎。“这些年来，工作组带着我去了武汉、西安、浙江、兰州、北京，直接对接到市场需求，用市场指导生产。现在，没有一个菠萝烂在地里，再小的菠萝都能卖钱。”

在黎小军看来，“菠萝姐”吴建连代表的是“菠萝的海”第一代创业者，他们勤勤恳恳在种植业上闯出一片天地；回乡创业的陈如约则是第二代创业者，他一边推进电商营销，一边埋头研究菠萝种植标准化、采收机械化；陈如约所探索的智慧种植，又将影响接下来“菠萝的海”的第三代。“很高兴看到越来越多的年轻人回归家乡、回归农业。”黎小军说。

被称为“菠萝妹妹”的王小颖也一同来向黎小军致谢。近几年，她跟着菠萝专项工作组走出了徐闻，成为炙手可热的农业“网

红”。通过她的直播带货，徐闻菠萝乃至广东农业呈现出更加立体的人文传播，形成与市场的长期对话机制，最“土”的农业也活色生香起来。

事实上，起初菠萝专项工作组来到徐闻后，最让当地果农看不懂的，正是黎小军等工作人员兼职担当农产品的产销服务员，不仅管生产，还来管市场。而如今，面对愈来愈火的市场，省农业农村厅的改革让徐闻百姓心服口服。

徐闻县政协副主席陈北跑用相机记录下了徐闻近年来的巨大变化。“工作组来了之后我们每年的工作压力都很大”，陈北跑说，“但整个‘菠萝的海’有希望、有力量。”此行与果农一起来到广州的他告诉记者：“来之前我们最担心的是，明年不知道还有谁来吹响徐闻菠萝的集结号；现在到了广州放心了，省农业农村厅打造了一支‘不走的工作队’。”

后，是广东农业部门自我职能的深刻变革，这就是中央关于政府‘服务+治理’执政理念的一次具体实践。改革就是生产力，为老百姓的福祉而破旧立新，是国家各项改革行动始终遵循的一条基本原则。我们为广东农业部门的自我改革叫好。”

羊城晚报记者 张华 牛智杰  
实习生 舒安淇

2021年年底，由四川牵头山西、宁夏成立种植牙集采联盟，到2022年8月已扩展到30个省份入盟，原计划今年上半年推出的地方集采联盟改革却并未落地。8月18日，国家医保局发布《关于开展口腔种植医疗服务收费和耗材价格专项治理的通知（征求意见稿）》（以下简称《通知》），提出把过高的种植牙费用来降下来，预期将为推动种植牙集采扫清障碍。

目前，种植牙民营化程度高，医保支付比例低，国产品类选择少。从集采推进到有种植牙需求的老百姓真正享降价实惠，还需要迈过哪些关卡？

## 种植牙有望大降价 还需迈过哪些关卡？



4500元指导价并非“一刀切”

据了解，口腔种植的费用大致分为种植体、牙冠和医疗服务三个部分。《通知》中明确三级公立医院单颗常规种植牙医疗服务部分的总价原则上不超过4500元。

《通知》中还提出，要将全流程价格中种植体植入手术及牙冠置入价格占比控制在60%左右，检查设计价格占比控制在10%左右。也就是说，在公立医院种植牙总费用中，耗材占比30%左右，

《通知》中提到有20%的弹性空间，比如

## 集采或多为入门级国产种植牙

工作20年的专家与刚步入口腔种植行业的年轻医生，医疗服务费就会有差异。”

据悉，国家医保局要求各地先统计上报各省市的民营牙科医院、诊所总量，并要求参与集采的牙科医疗机构要达到各地总量的40%以上。“安柏口腔也收到了来自广州市医保局海珠分局的相关通知，我们是很积极参与集采的。”林雪峰说。

医疗服务占比70%左右。值得一提的是，目前政策也明确民营医疗机构仍然实行自主定价。

4500元的指导价在种植牙专家看来是可接受的。广东省医院协会口腔数字化材料技术管理专业委员会主任委员、安柏口腔医院院长林雪峰接受记者采访时表示：

“考虑地区差异性，国家也不是实行‘一刀切’的标准，《通知》

中提到有20%的弹性空间，比如

## 口腔种植医生存在较大缺口

在20%左右，即4万人左右。

同时，目前国产种植耗材产业还处于弱、小、散的发展态势。产业大数据公司火石创造发布的数据显示，截至2021年年底，在我国上市的种植体及种植体系统共有117个注册批件，其中进口产品99个、国产产品18个，进口产品数量占比80%以上。

专家表示，加大对口腔种植专科医生的培养，以及促进国产种植牙在表面处理工艺和产品加

工精密度方面的提升，也是落实集采、让老百姓有更多机会享受到“实惠医疗”的重要途径。

“种植一颗牙花费1小时，但是前期沟通、治疗以及设计方案等要花费大量时间。像我一天最多也只能做三台手术。”林雪峰说，“即便需要种植牙的患者增多了，一天我也做不了更多的手术。所以预计集采落地后，并不会立即出现火爆的现象，这还需要一个过程。”

# 骨科创伤类耗材10月起集采 平均降价预计达83.48%

羊城晚报记者 陈辉

骨科创伤类耗材是骨科手术中临床用量较大、采购金额较高的耗材之一。继人工关节之后，这一高值医用耗材也进入带量采购，并将于10月1日落地广东，平均降价83.48%。这也标志着骨科创伤耗材进入“低价时代”，骨伤病患者手术治疗负担将有效降低。这是记者19日从广东省医疗保障局官网获悉的。

## 17个省份组团带量联采

广东省医疗保障局官网发布了《关于做好京津冀“3+N”联盟骨科创伤类医用耗材带量联动采购和使用工作的通知》（以下简称《通知》）。此次集中带量采购品种为京津冀“3+N”联盟骨科创伤类医用耗材带量联动采购中选产品，采购周期从2022年10月1日起至2023年9月30日，周期为1年。采购主体为省内通过国家组织医用耗材联合采购平台已填报骨科创伤类医用耗材需求量的公立医疗机构（含军队医疗机构）和医保定点社会办医疗机构。

记者了解到，京津冀“3+N”联盟采购骨科创伤类医用耗材带量采购于今年年初启动，包括广东省在内的17个省份“集结”，组成迄今最大骨科创伤类医用耗材带量采购联盟。而就在去