

# 绘就粤企发展“路线图”

# 优质中小企业“雁阵”腾飞 粤“专精特新”迎黄金时代

文/图 羊城晚报记者 许张超 孙晶

作为国内经济活力最强的区域之一,广东近年来不断出台利好政策加持专精特新中小企业,以政策托举引导中小企业走专业化、精细化、特色化、新颖化之路。今年8月,工信部第四批专精特新“小巨人”企业培育名单出炉,448家粤企入选专精特新“小巨人”企业,全省专精特新“小巨人”企业累计877家,数量在全国省份中位居第二。

在工信部第四批专精特新“小巨人”企业培育名单出炉之后,广东省工业和信息化厅在22日发布《广东省优质中小企业梯度培育管理实施细则(试行)》(征求意见稿),提出了从创新型中小企业到专精特新中小企业再到专精特新“小巨人”企业的培育梯队,进一步完善粤企发展“路线图”。

在广州市黄埔区,立志打造“行业黄埔军校”的制造业单项冠军企业广州禾信仪器股份有限公司,持续创新18年突破长期以来被国外技术垄断的质谱仪领域,逐渐改变中国质谱仪生产长期依赖进口的局面。“一般的认知是要通过降低价格来获取竞争优势。但是禾信仪器没有走这条路,而是走了创新和差异化的产品道路。”禾信仪器董事会秘书陆万里说道。

在东莞市黄江镇,当年靠着推出首款“万能充”在手机充电器配件市场大“杀”四方的海陆通实业有限公司,得益于电池领域多年的深耕研发,如今正在瞄准的新蓝海——移动式的、便携应用的储能产品。海陆通海外总监张亚波介绍,技术创新让海陆通打开了众多国际市场,近两年海外市场份额每年以10%—15%的速度增长。

今年8月,广东省第四批专精特新“小巨人”企业和第一批专精特新“小巨人”复核通过企业名单出炉,累计448家粤企入

## 粤“专精特新”表现亮眼

选工信部第四批专精特新“小巨人”企业培育名单。其中,在省内各地市入选工信部第四批专精特新“小巨人”企业的数量上,深圳以276家企业入选遥遥领先,广州、东莞、珠海、佛山分别入选55家、31家、22家、13家位居前五。

截至目前,工信部四批专精特新“小巨人”企业共计9090家(未剔除第一批复核未通过企业),其中广东入选专精特新“小巨人”企业的数量达到877家,占比9.65%。作为制造大省,广东的专精特新企业广泛分布在高端装备、医药生物、化工材料、新能源等众多制造业领域,不仅拥有各自的“独门绝技”,还对产业链供应链发挥着重要的补链、强链、延链作用。

记者从广东省工业和信息化厅获悉,在429家入选工信部前三批专精特新“小巨人”名单的粤企和2704家省级专精特新企业中,九成以上的“专精特新”企业分布在制造业,涉及高端装备、医药生物、新能源、新一代电子信息、新材料、智能汽车等众多领域,近八成“专精特新”企业属于工业“四基”领域。

此外,广东的专精特新企业具有创新能力强、专业化程度高等显著特征。其中,企业研发投入占营业收入比重超过8%,户均拥有发明专利12件、实用新型专利32件,外观设计专利九件,软件著作权13件;主营业务收入占营业收入比重超过98%,五成以上企业主导产品市场占有率超过40%,7成以上专精特新企业深耕细分领域10年以上。



海陆通生产车间

2021年,广东省全年主营业务收入超百亿元、超千亿元的大型骨干企业分别达到310家、36家,累计培育制造业单项冠军企业(含产品)85家、专精特新“小巨人”企业429家、省级专精特新企业2704家,拥有A股上市制造业公司530家,各项指标数量均居全国前列。在广东从“制造大省”迈向“制造强省”的过程中,专精特新中小企业又排在哪儿?记者从广东省工信厅获悉,广东正在谋划构建起“宏观——中观——微观”——一体化政策体系,并着力打造“群—链—企”工作架构。在该政策体系中,广东省工信厅首次系统明确全省构建梯度培育格局,对“链主”企业、单项冠军、专精特新等

## 政策托举打出“组合拳”

“专、精、特、新”这四个特点,注定了企业在短期内不会有明显成效。像企业做得越“专”,同样就意味着,你可能就没有办法通过多元化来还银行的钱;企业方向很“新”,就是以前什么都没有,没有证据支撑你一定能活得下去;因此,传统的融资渠道其实并不青睐走专精特新发展道路的企业。”中山大学岭南学院经济学系教授林江说道。

中小企业的专精特新之路,离不开当地政府的大力支持和精准服务。作为国内经济活力最强的区域之一,广东汇聚了诸多的专精特新“小巨人”企业,这份亮眼答卷不禁让人好奇有何“经验”?记者注意到,今年以来,广东密集出台多重政策加持专精特新企业,各地市也相继出台政策引导中小企业走“专精特新”发展道路。

例如,今年3月,《广东省进一步支持中小企业和个体工商户纾困发展的若干政策措施》正式印发,提出对新认定的专精特新“小巨人”企业给予一次性奖励,支持企业提升创新能力和专业化水平;在支持先进制造业发展等专项资金中对国家和省“专精特新”中小企业予以倾斜支持;鼓励各市对“专精特新”中小企业给予资金支持。

在融资方面,今年4月,广东省工信厅与中国银行广东省分行开展支持专精特新企业融资服务行动计划,到了5月,专精特新政银合作的“朋友圈”又扩容到了中国建设银行广东省分行。这两次政银合作为全省“专精特新”企业量身打造一系列融资服务产品,并将分别带来总授信额度1000亿元、2000亿元的融资支持。

其中,中国银行广东省分行则针对“专精特新”培育企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业分别推出了“专精特新”培育贷、“专精特新”中小企业贷、“专精特新”巨人贷,如“专精特新”培育贷对列入各地工信部门“小升规”培育库的企业,在“升规”培育阶段可提供300万元的免抵押信用贷款授信额度。

今年7月,广东省工信厅印发《广东省“专精特新”中小企业股权投资对接专项行动方案》,提出从2022年起连续五年为全省“专精特新”中小企业的股权投资需求提供对接服务,建立股权投资长效机制,拓宽“专精特新”中小企业的股权投资渠道,形成“专精特新”企业与投资基金行业共生共荣共赢态势。

## 创建企业培育“路线图”

《细则》明确了优质中小企业由创新型中小企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业三个层次、梯度衔接组成。《细则》提出,“十四五”期间全省将推动培育十万家创新型中小企业、一万家专精特新中小企业、一千家专精特新“小巨人”企业;鼓励大型企业将优质中小企业纳入产业链、供应链体系,开放产业集群图谱,开展“大手拉小手”活动;开展“携手行动”促进大中小企业融通创新;推进优质中小企业上云上平台等专项行动,支持优质中小企业数字化转型。

引导鼓励更多中小企业瞄准新赛道的中山大学岭南学院经济学系教授林江则表示,此次《细则》的出台,将助推一大批优质中小企业的成长,而专精特新企业是确保广东经济稳增长的重要砝码。

从创新型中小企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业的梯度衔接,到“链主”企业、单项冠军企业、专精特新企业的“群—链—企”架构,专精特新企业正式成为广东省构建现代产业体系的关键一环。而全省各地市也在加快完善梯度培育体系,今年9月广州市工业和信息化局中小企业局局长叶华东称,广州即将出台优质中小企业梯度培育方案。

# 创新赋能智造升级 广东建行助力“专精特新”驶入“快车道”

文/戴曼曼

专精特新企业是中小企业群体的领头羊,是强链补链的生力军,是推动产业转型升级的重要力量,是民营经济发展的重要引擎。

结合专精特新企业的成长特点,建设银行广东省分行(以下简称“广东建行”)以服务地方经济为使命,创新驱动赋能实体,深入践行新金融理念,推出一系列务实高效的举措,以金融活水助力专精特新企业发展壮大。

## 完善顶层设计 拓宽普惠金融广度

金融助力专精特新企业高质量发展,本质上是金融助力实体经济和制造业高质量发展,对于提升我国中小企业自身竞争力,稳定和提升产业链、供应链具有重大意义。为更好激发专精特新企业市场活力,助力科创企业发展,建设银行从总行层面不断完善顶层设计,为专精特新以及科创企业提供制度保障。今年1月30日,建设银行印发《中国建设银行支持高水平科技自立自强金融行动方案》,明确将大力发展科技金融作为建行长期战略之一,全力支持实现高水平科技自立自强。

广东建行积极践行新金融理念,用科技金融手段助力专精特新企业健康发展。2016年6月,建行总行在广东设立总行级别的“中国建设银行科技金融创新中心”,作为全行“科技金融先行先试”的专业化经营机构。在总行的大力支持与指导下,广东建行首创推出了科技企业“技术流”专属评价体系和金融服务模式,有效破解了长期困扰中小微企业融资难、融资贵、融资慢等

时代痛点与难题。作为国内经济活力最强的区域之一,广东近年来不断出台利好政策加持专精特新中小企业,以政策托举引导中小企业走专业化、精细化、特色化、新颖化之路。作为与企业紧密联系的国有大行,广东建行主动担当持续为专精特新企业发展注入金融活水。

针对广东专精特新企业向产业化集群靠拢等特点,今年5月,广东建行联合省工信厅推出《“专精特新”企业综合金融服务方案》,面向专精特新企业创新“智造”精新贷产品,优化授信额度、速度和力度,为企业专注“智造”升级、稳定供应链网络打造特色化服务方案。

据悉,该方案将面向广东省范围内专精特新“小巨人”企业、广东省“专精特新”中小企业、单项冠军企业(以下合称为“专属服务对象”)提供专属融资和服务。专属的融资服务方案,建立“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制,优化信贷结构,围绕专精特新中小企业需求,提供有针对性的金融服务。



海陆通生产车间 羊城晚报记者 许张超 孙晶 摄

为提高企业服务效率,广东建行配置“专精特新”特派员专属服务团队,整合建行集团力量,充分调配行内外各方资源,为专属服务对象提供全面、高效的综合金融服务。

速度快、服务好,成为专精特新企业对于广东建行的融资服务方案的第一观感。“从递交资料到银行放款,耗时不到1个月。”广州瑞格尔电子有限公司张琪梓回忆说,不仅放款速度是以往和银行合作中最快的一

次,同时也给企业带来更多合理化的融资建议。

从普通的中小企业,成长到细分领域“小巨人”,需要多方共同浇灌、培育。作为第四批国家级专精特新“小巨人”企业,瑞格尔专注于投影仪的研发,生产与营销,在同行业中市场占比稳步扩大。根据瑞格尔的企业自身特性和成长规律,广东建行为其开辟绿色融资通道,提供包括外汇结算落地、收汇结汇、科技

## 打造专属方案 加大信贷支持力度

据介绍,为配合省工业和信息化厅推动广东省专精特新、单项冠军企业发展,广东建行将在“十四五”期间,向本方案专属服务对象给予专项综合融资支持,额度不少于2000万元。并从授信额度、利率、期限、放款速度、团队服务等方面实施差别化信贷支持。

在信贷力度方面,广东建行给予专属差异化授信额度,最高可获10倍纳税额的信用贷款或净资产2倍的综合融资支持,保障企业获得足额贷款资源。

第三批国家级专精特新“小巨人”企业,东莞市铨富锦电子科技有限公司对此印象深刻。记者走进公司生产车间,机械加工研发中心、切削刀具研发中心、高端刀具生产中心等五个精密车间内近300台进口机床设

备正在忙碌运转中。作为国内精密结构件和元器件连接器以及刀具研发和生产方面的佼佼者,铨富锦坚持把科技创新作为实现公司可持续发展的关键立足点。但对企业而言,设备购进、产品研发,是两大“吞金兽”。资金紧缺成为企业绕不开的话题。

“从成立之初,就有建行的信贷资金帮助我们维系日常运营。后来也是因为建行的资金主力,我们的新厂房建设才能顺利完成。”公司创始人兼董事长谭金玲回忆起铨富锦的成长历程,不禁感慨,“就是在这个厂房里,我们完成了从小微企业到‘小巨人’的蜕变。”

成为“小巨人”意味着更多的担当和前行动力,建行的金融扶持力度也在逐步升级。随着产品升级,研发投入也在逐步

加大。“需要采购的精密设备价值都非常高,企业现金需求大,建行的3000万元贷款真是及时雨。”谭金玲表示。

善新贷、智造研发贷、智造设备贷、智造支持贷、智造人才保……针对不同专精特新企业类型以及资金使用类型,围绕企业的日常经营、固定资产购置、投贷联动以及人才服务等需求,一个个专属贷款应运而生,正不断整合全行金融资源,量身打造专属产品体系。在此过程中,广东建行通过紧密走访了解企业融资诉求,做到一企一案,精准“输血”。

同时,该行也给予相关企业同期最优专属利率,减免抵押贷款押品评估费、押品财产保险费、押品登记费等相关费用,综合降低企业经营成本。

## 提升服务效率 深度服务落地项目

创新贷款等符合创新型企业发展需求的全生命周期金融服务,帮助企业通过影像专属赛道实现高质量跨越。

近年来,广东建行为专精特新和单项冠军企业设计推出一系列增值服务,通过举办“智造之光”企业研修班,支持企业与高校、科研院所产学研合作方式,帮助企业解决“卡脖子”的关键技术问题。同时,建立“智造之光”资本特训营,提供针对性、前瞻性、全

程式的资本市场业务培训 and 现场交流,全力支持专精特新企业参与资本市场直接融资。

“通过进行申报政策解读、资本市场辅导和银行相关政策服务介绍,能更有效帮助‘小巨人’企业找准未来发展的快车道。”在广东建行统筹组织下,今年7月建行广州分行举办的“直达‘北交所’,助力‘小巨人’”——专精特新助企政策宣讲会,为现场参会的二十余家企业代表带来耳目一新的“融

智”观感。

数据显示,截至目前,广东建行对省内国家级、省级专精特新企业开户覆盖率已达74%,贷款余额超110亿元,今年以来累计为130户专精特新小微企业投放“善新贷”8.3亿元。此外,该行还创新推出“智造新贷”,为158户大中型专精特新企业投放贷款73亿元,积极推动科技创新再贷款落地,为专精特新企业投放114笔,金额15.8亿元。