

政协委员 议事厅 194  
委员建议:

# 统筹开展环珠江口交通体系规划 打造广东高质量发展动力源

答复: 统筹环珠江口交通规划建设 打造大湾区“黄金内湾”综合交通网络



航拍深中通道伶仃洋大桥路段 羊城晚报记者 钟振彬 摄

## 提案建议 统筹推进环珠江口交通规划建设

答复) 争取将有关重大项目列入大湾区基础设施互联互通规划

提案建议统筹推进环珠江口交通规划建设。对此,答复表示,省政府高度重视环珠江口交通体系规划建设,积极争取将有关重大项目列入大湾区基础设施互联互通规划、大湾区城际铁路建设规划等国家专项规划,并在广东“十四五”规划中进行部署落实,着力构建以广州—中山—珠海、广州—东莞—深圳以及跨珠江口通道为主干的环珠江口A字形交通网络。

## 提案建议 完善环珠江口交通基础设施资金投入和利益分配机制

答复) 鼓励民间资本参与相关项目投资建设

提案还提出了完善环珠江口交通基础设施资金投入和利益分配机制的建议。对此,答复表示,在投资建设模式方面,根据交通运输领域省级与市县财政事权和支出责任划分政策,协同省市各方共同推进环珠江口重大交通基础设施建设,明确铁路、内河航道、港口、普通公路以及高速公路的各方出资责任及权利。

的项目,常态化向民间资本进行推介。省交通运输厅支持社会资本积极参与环珠江口经营性收费公路项目建设,其中广深沿江高速、东新高速、江珠高速等项目均有社会资本参与投资建设。省国资委组织省机场集团、省交通集团、省铁投集团等省属企业围绕功能定位和主责主业,主动履行社会责任,积极参与环珠江口交通体系建设,加大资金投入力度做好环珠江口重大交通项目投资建设工作。各地市积极推动市属国有企业通过市场化手段参与环珠江口交通基础设施建设,支持民间资本参与交通项目建设,推动交

## 提案建议 依托轨道交通节点谋划产业平台建设

答复) 出台政策文件明确加快发展轨道交通装备等高端装备制造产业集群

答复表示,目前广东省政府出台《关于培育发展战略性新兴产业集群和战略性新兴产业集群的意见》等政策文件,明确加快发展轨道交通装备等高端装备制造产业集群,形成以广州、江门等市为中心的轨道交通装备产业布局。广州市围绕南沙枢纽、庆盛枢纽等重点轨道交通节点,打造国家新型工业化产业示范基地(智能网联与新能源汽车),规划建设“生物谷”“数字

谷”“健康谷”等新兴产业组团,带动轨道交通周边产业协同发展。深圳市依托光明城枢纽,积极打造合成生物、脑解析与脑模拟、精准医疗影像等大规模科学装置集群。珠海市加快推进珠海中心站(鹤洲)站城融合项目,推动交通枢纽与产业、商贸、科技等融合发展。中山市依托南中城际香山站加快建设翠亨科创产业园,全面对接深中产业集群,推进珠江口两岸的产业融

## 提案建议 完善环珠江口交通体系建设共商机制

答复) 成立专项小组统筹推进重大工程项目的谋划建设

针对提案提出的完善环珠江口交通体系建设共商机制的建议,答复指出,省级层面,省政府成立省推进粤港澳大湾区建设领导小组基础设施互联互通专项小组、省重大工程建设项目总指挥部、省重大项目用地用海用林资源要素支撑联席会议等协调机制,统筹推

动重大工程项目的谋划、建设、协调等工作。市级层面,环珠江口5市建立多层次的工作交流对接机制,协同推进环珠江口交通体系建设。广州市、深圳市在省铁路机场重大项目建设专项指挥部工作机制下,分别成立广州都市圈、深

## 加强科技创新 提升服务质效

# 广州工行以专业化服务 赋能实体经济高质量发展

当前我国正处于新旧动能转换的关键节点,“以科技创新引领现代化产业体系建设”将是推动高质量发展的动能所在。在这一重要部署的指引下,更多优质资源将向科技创新领域集聚投入,引导金融机构加大对科技创新等方面的支持力度。金融是实体经济的血脉,持续提升金融服务科技创新的能力及质效,赋能经济高质量发展,已成为金融行业自身发展的内在需要。为响应高质量发展的冲锋号,工商银行广州分行(以下简称“广州工行”)通过设立专属机构、专属产品及专业服务,多方发力为科创企业高质量发展提供强大金融支撑,积极发挥金融供血功能,做好科创金融服务新篇章。



工行广州科创中心深入科创企业详细了解汽车电控系统应用

## A 构建“工银科创”产品体系 提供全生命周期服务

服务科创企业,需要结合科创企业全生命周期的特点,推出配套专属产品及服务作为支持。该行根据服务科创企业日常经营情况,推出“科创项目贷”“科创供应链”“科创高新贷”“科创人池贷”“科创e贷”等系列产品,构建科创金融产品服务体系。如企业处于初创阶段,盈利较少或暂未盈利,该行推出“科创普惠贷”产品,结合企业未来经营收入、综合收益及其他合法经营收入,为企业提供可信用方式办理的融资支持;如企业处于成长阶段,该行“科创e贷”产品提供线上融资服务,可信用办理,快捷方便;如企业已具备自主知识

产权,该行“科创知产贷”产品,为企业运用知识产权这个无形资产进行融资提供便捷渠道;如企业处于成熟期,该行“科创项目贷”“科创并购贷”等产品,为企业新建厂房、物业,以及认购新增股权、收购资产等方式实现合并等提供融资;如企业准备上市,配套“工银上市贷”产品等。

此外,在个人服务方面,该行为科创企业家提供私人银行服务,包括企业家加油站、家族信托企业顾问服务等;为科创企业员工提供代发工资、个人分期消费等全方位的服务,服务范围覆盖“大中小微企业”不同类型、不同规模的科创企业。

## B 构建“1+N”服务模式 打造科创业务推动中心

为全力推动科创金融服务水平提升,该行2019年在广州地区设立科创企业专业化金融服务机构广州科创中心,负责统筹管理广州地区科创企业金融服务,将该中心打造成为科创金融创新、科创业务推动、科创企业服务、科创生态构建的专门化机构。

同时,为充分发挥该中心特色化、专业化服务功能,提高基层“N”的作用,广州科创中心一方面通过直连对接,安排科创特派员“送科创到网点”,将专业知识、先进经验带到网点,协助网点开展重点客户服务;另一方面,贴近企业,通过科创专属投融资产品的

灵活组合并利用绿色通道,满足科创企业不同发展阶段的融资需求;此外,通过反馈总结,拓户同时从网点收集、归纳、总结重点行业和客户的的第一手信息,适时调整科创服务方式,及时响应基层支行、网点的业务实时需求。通过以上手段,持续提升全行360多家网点的科创金融服务水平。

值得一提的是,广州科创中心积极发挥“专家助贷”优势,攻坚产业链难懂、较难看清的关键“点”,深入调研企业、走访供应链、结合专业文献,对其业务、技术和市场前景进行具体分析,辅助辖内支行开展科创企业

## C “专注+专业” 新模式服务科创企业新需求

对于许多新兴科创企业来说,由于发展模式相对不同,对银行传统的信贷授信方式也提出了许多挑战。要让金融活水能够精准“滴灌”到这些未来成长性突出的产业“树苗”,需要银行拿出更多创新产品和服务。其中,工行创新推出了科创企业授信评级模式,专门为科创企业提供“量身定制”式的融资服务。

总部位于广州的S公司也曾因企业发展特点遇到融资难题。该公司是一家专注于工业互联网系统研发,为装备制造等数十个工业细分行业近千家工业企业提供服务的科创企业,国内细分市场占有第一。然而,由于银行与企业沟通时了解到,作为科创企业近三年累计亏损额度超亿元,有悖于传统银行授信思路,因此一度难以从银行获得融资。

## D 加强多方联动合作 联合外部资源“做加法”

为扩大科创“朋友圈”,广州工行充分利用好行内外部资源及优势,强化资源配置,多维度,与政府部门、投资机构、产业园区共同打造科创生态圈。通过加强与政府部门合作,建立风险共担机制。该行入围广州市科技型中小企业信贷风险损失补偿资金池,自2019年7月加入资金池合作银行至2023年9月末,累计推动入池客户超过1万户;与此同时,联动政府部门举办品牌活动,共同赋能科创企业。如今年该行联动市科技局开展“百团助战”赋能高企申报专项行动,发动辖内网点推荐合适企业申报;又如今年该行重点打造的“拟上市企业领头羊”评选、“新锐100”评选、金苗培优行动等品牌活动陆续推进落地,进一步把控企业经营情况及

巩固银企关系。此外,广州工行对接投资机构,组建投贷联盟,与粤科、中科科创、纳斯特、穗开投资等多家私募机构签署投资战略合作协议,推进投贷联动业务;对接产业资源,多渠道获客。与广州科学城、生物岛、国际孵化器、凯得加速器等重点园区、广州生物工程中心等行业协会,以及上交南方中心建立常态化合作,形成客户互荐、信息共享的互动机制。



工行广州科创中心员工前往饲料添加剂科创企业,深入了解产品研发

文戴曼曼 黄晓图 广州工行提供