

2024 赛季中超联赛今日拉开序幕

五雄争霸新格局成形

羊城晚报记者 柴智

理性“消费”，中超进入良性竞争

新赛季中超联赛的最显著变化是恢复球队冠名和外援上场人数增至5人，但国家队与职业联赛均处于历史冰点，崩塌的联赛品牌形象很难在短时间里给予赞助企业信心，大部分俱乐部并未获得企业赞助冠名，生存环境也未见根本性改变，直接导致在转会市场上的消费更加理性。

据统计，中超联赛在冬季转会中只有4支俱乐部引援投入超过百万欧元，外援标王为山东泰山以185万欧元引进的泽卡，内援标王为上海申花以116万欧元引进的谢鹏飞。虽然16支球队全部完成五外援的配置，但各队在外援选择上更注重实用性，真正的大牌外援只剩上海海港的奥斯卡。新赛季，共有上海海港、上海申花、武汉三镇、河南队、梅州客家、青岛海牛、南通支云和青岛西海岸等8支球队完成换帅，本土教练由上赛季的7人变成只剩下沧州雄狮的肇俊哲、长春亚泰的陈洋和天津津门虎的于根伟。在联赛生态环境得到有效净化后，中超有望进入良性竞争。

实力和投入仍将是联赛生存之本。新赛季，2022赛季冠军武汉三镇已退出争冠行列，上赛季的冠军上海海港和山东泰山在保留原有班底的情况下进行有效递补，仍是夺冠热门。加上北京国安已逐渐恢复元气，刚刚夺得超级杯冠军的上海申花的新生代球员已崭露头角，而成都蓉城在冬窗引进韦世豪、严鼎皓、李扬等本土强援后，已具备搅局能力。金牌主场的加持，让西部足球成为中超联赛最不可忽视的力量。五雄争霸是2024赛季中超



球员在赛场上争顶头球 图/视觉中国

3月1日，2024赛季中超联赛拉开序幕。在中国职业足球联赛步入第30年、中超联赛“20岁”的特殊节点，中国足球刚刚经历反腐风暴的洗礼，中国足协也迎来全新的领导班子。站在新起点——“以热爱竞未来”，2024赛季的中超联赛将以更加理性健康、更有活力和更具竞争力的崭新面貌重塑中国足球的形象。

联赛的竞争格局。

梅州客家求生存，深圳新鹏城求融入

2024赛季是梅州客家队升入中超后的第3个赛季，球队肩负着充当广东足球“领头羊”角色的重任，在资金状况困难重重的情况下，俱乐部更期待在平稳中求生存。而升班马深圳新鹏城队由四川迁至深圳，作为中超目前唯一一家外资俱乐部，他们希望深圳球迷能以更加包容的姿态接受它、支持它，这支中超新军新赛季的使命是在中超立足并融入深圳这座城市。两支广东球队均以更为务实的保级作为赛季目标。梅州客家队新赛季任命西班牙人巴勃罗为新帅，且基本保留了上赛季的主力班底，外援科索维奇、康拉德和罗德里格留用，科

特尼克外租至大连英博队，而后防中坚杜加利奇则加盟深圳新鹏城队，引进喀麦隆前锋鲁尼和克罗地亚中卫莫里斯。杜加利奇是梅州客家队后防线的定海神针，他的身体对抗和头球得分能力都很出众。新援莫里斯的技术特点是速度快、回追能力强，但在防空能力和禁区内的统治力上，仍与杜加利奇存在差距，赛季初梅州客家队将不可避免地面临防务磨合。

在进攻端，梅州客家队有望延续以往的攻击火力，科索维奇、康拉德和罗德里格的进攻铁三角已极具杀伤力，而鲁尼的加盟也将解决上赛季一直困扰球队的中锋缺失的问题。在此前的第42届省港杯足球赛中，广东队以梅州客家队为班底时隔7年获得冠军。这个冠军对于提振广东足球

士气和梅州客家队新赛季的保级之路，都具有积极意义。

深圳新鹏城队由旗下拥有曼城、纽约城、墨尔本城、横滨水手等球队的城市足球集团管理运营，新赛季由四川搬迁至深圳，堪称俱乐部与深圳的双向奔赴，深圳新鹏城队希望扎根于深圳，谋求更为广阔的发展；深圳这座国际化大都市也需要拥有一支中超球队。

球队新赛季引进了杜加利奇、蒂亚戈·安永佳、王楚、张卫、林创益等内外援，并在转会窗关闭前引进曾在安德莱赫特、费耶诺德和威廉二世等球队效力的33岁瑞典前锋阿尔门特罗斯，整体实力稳步提升。虽然背后有资金支持，但深圳新鹏城队对新赛季的前景十分低调，他们期待以实打实的成绩打动深圳球迷。

北京获得2027年田径世锦赛举办权

北京时间2月29日凌晨，世界田联第234届理事会在格拉斯哥召开。会上，世界田联作出决定：2027年田径世锦赛将在北京举行。这是继2015年后，世界田联最高级别赛事再次落户中国。

2015年第15届田径世锦赛曾在北京“鸟巢”上演，苏炳添在男子百米半决赛跑出9.99秒的全国纪录，中国男子4×100米接力队也历史性摘得银牌，刘虹与吕秀芝包揽女子20公里竞走金银牌，巩立姣、张文秀、吕会会、王嘉男、王镇、张国伟等一众名将登上领奖台。

在北京成为2027年田径世锦赛的举办地后，未来几年世界田径迷的目光将聚集中国。目前，世界田联钻石联赛每年有两站在中国举行，今年分别是4月20日（厦门）和4月27日（苏州）。2025年3月，世界室内田径锦标赛将在南京举行，2027年则在厦门举行亚洲田径锦标赛。

羊城晚报记者 柴智

广州增城再发邀请 2024湾区城市自行车挑战赛明日开赛

3月2日至3日，2024环粤港澳大湾区城市自行车挑战赛即将在广州增城开赛。来自国内外约1300名选手将展开骑行活动和竞速角逐。据悉，本次赛事是2024年度全国第一场公路自行车赛事，是继2023年环粤港澳大湾区城市自行车挑战赛在增城举办后，再次落户增城。

百里骑行，乐山水趣。2023年10月，“骑遇增城 骑乐无穷”骑行路线入选中国十佳精品骑行路线，是广东省唯一入选路线。据介绍，路线全长350公里，途经荔新路、增派路、增正路等旅游大道，连接增江画廊、莲塘春色、何仙姑等景区景点，是南北贯穿、环山绕水的休闲健身绿道网络。

近日，增城区增江画廊生态旅游带入选广东省“文旅融合发展”典型案例名单，是广州市两个入选的案例之一，也是唯一一个区级入选案例。增江画廊生态旅游带全长约40公里，以增江为主线，融合增江沿岸风光，将岭南文化、广府文化、民俗文化、名人文化、自然景观与公路建设有机融合，串珠成链，“文旅”融合发展。

东部中心，成形起步。近年来，增城立起新标，抢抓机遇、真抓实干，打造广州高质量发展动力源。2023年，增城GDP增长8.5%，位居广州各区前列，跻身“全国综合实力百强区”前20强，上榜“中国工业百强区”，位列2023年度全国投资潜力百强区榜单第27位。增城将以东部中心开发建设为抓手，拓空间、兴产业、重创新、强动能，培育发展新质生产力，为广州增城走在前列的关键新优势注入增城动能。

羊城晚报记者 吕航 通讯员 李鹏 唐琪

羊城晚报记者 柴智



2023年环粤港澳大湾区城市自行车挑战赛现场 图/主办方提供

“瑞洲”回到“瑞洲”，90后创二代兄妹接班“智能裁缝” 接班，先从当父亲的“乙方”开始



文/羊城晚报记者 陈泽云 图/受访者提供

在佛山，有这么一家本土成长起来的国家级专精特新“小巨人”企业，它从传统鞋鞋行业发轫，一步步蜕变为国内柔性材料切割和个性化定制市场的“隐形冠军”——全国从事个性化服装定制前一百名的企业中，90%都用到了它的产品。同时，还将应用领域延展到了汽车、复合材料、医疗用品等行业。

2019年，当28岁的郭瑞洲回到了这家与自己同名的家族企业——广东瑞洲科技有限公司，一场关于传承与创新的“接班大考”在这个90后创二代面前展开。如今，他和妹妹郭瑞晓搭档配合，一人分管技术，一人分管市场，逐步成为70后父亲郭华忠的“左膀右臂”，两代人合力，让瑞洲科技这家“小巨人”企业得以加“数”前行，向着百年企业的目标前行。



郭瑞洲(左)和郭瑞晓(中)

“父亲相当于是我的甲方”

周围的亲戚朋友总喜欢跟他打趣——这个企业写着你的名字，你父亲这是在为你打工呢！这种“调侃”让少年的郭瑞洲倍感压力，他下定决心靠自己干出事业。

于是，在国外读完大学后，无意接班的郭瑞洲很快进入到世界500强飞利浦的荷兰总部，从事医疗器械项目的开发工作，这一干，就是4年多。

但这种空间上的“远离”，反而为郭瑞洲创造了进一步了解瑞洲科技的契机。原来，由于业务需要，瑞洲科技每年都要参加欧洲大大小小的专业展会。“当时我父亲跑了好几趟去注册公司，原本选的几个名字都被别人注册过了，他情急之下，就把我的名字填上去，没想到竟然就通过了！”郭瑞洲笑着告诉记者，因为这样的插曲，父亲的企业就这么跟自己“重名”了！

时我妹妹也在英国读书，每次我爸爸到欧洲参展，我们兄妹就过去帮忙做翻译，一来二去，对企业的业务也熟悉起来了。”

“国内资源多，你又懂技术，不如回来帮我，看看怎么合作。”面对父亲抛出的“橄榄枝”，2019年，郭瑞洲果断选择了回国。

不过，郭瑞洲并没有直接回到企业里，而是与朋友成立了一家软件公司，以系统供应商的身份，为瑞洲科技进行技术升级。“父亲相当于是我的甲方，我如果做得不好，可能就拿不到项目款。”郭瑞洲笑着说。从“乙方”干起，也让郭瑞洲

更有动力，“当自己上手负责一家公司的运转，上下游采购、资金流转、技术创新、客户维护等都由自己跟进，就发现父亲经营企业真的很不容易。而且这家企业还是以我的名字命名，以前我会觉得不好意思，但现在，我觉得这是一件令人骄傲的事情。”

在郭瑞洲的努力下，瑞洲科技80%的软件系统能够直接由他的软件公司供应，既降低了瑞洲科技对于外部供应商的依赖，也极大地提升了工厂的生产和研发效率。目前，郭瑞洲也正式回到瑞洲科技任职“工程中心主任”，一举挑起了技术研发的大梁。

不同于稳重少言的郭瑞洲，95后妹妹郭瑞晓从小性格活泼开朗。毕业后，她比哥哥更早一年回国并进入企业担任董事长助理，负责起公司的外联业务。哥哥回归家族企业后，兄妹两人默契配合，进一步实现了优势互补。

工科出身，有过“大厂”工作经验的郭瑞洲更关注技术。在行业内，瑞洲科技有着“智能裁缝”之称，其自主研发产品主要有两大类：一是裁床设备，二是裁床上因应不同材料而搭载的智能排版方法、智能排版系统及智能切割系统。

“我们是行业内首家将AR和投影应用到柔性切割设备上的企业。”郭瑞洲向记者介绍，近年来，瑞洲科技将研发重点放在视觉缺陷检测上，推出了瑞洲AI皮革智能缺陷识别扫描系统，解决了真皮的智能化切割的行业痛点。以

兄妹合力开辟新赛道

往，因为真皮都会有瑕疵，且瑕疵千差万别，需要耗费大量的人工去识别。但现在，AI系统可以让机器在自动排版时实现自动识别，绕开瑕疵，规划出最节省面料的切割方案，不浪费一分皮料，且最大程度地节约人工。

有了技术的加持，瑞洲科技更敢“接别人不敢接的单”，大胆“跨界”，积极拓展设备和技术应用领域，闯进了汽车脚垫材料切割、高端医疗材料切割等看似不搭界的领域，一步步建立起了专业的“护城河”。

而商科出身，擅长沟通的郭瑞晓则积极推动制造业“触网”。她为公司开设了视频号，自己上阵当主播，尝试用新媒体的玩法为家族企业注入青春活力。

“以前我们企业开拓市场，大多数还是通过展会或者是线下拜访的形式，现在有了线上的渠道。”郭瑞晓介绍，目前，线上

“躬身入局”打造“百年企业”

高企的当下，智能裁剪设备将越来越吃香，因此，瑞洲科技要进一步为客户提供能“规模化生产”的智能设备和解决方案；另一方面，服装行业具有“小单快返”的特征。对于客户来说，难的不是“一次生产1000件衣服”，而是“一次生产1000件不同的衣服”，因此，瑞洲科技更要不断优化智能化的系统，对订单进行自动排序、生产，进一步满足客户“个性化”的需求。

“这两年来，我们跟父辈的磨合也越来越顺畅，对于我和妹妹提出的新想法、新尝试，在有充分数据和调研支撑的情况下，父亲也会放手

询盘每天至少能有十几单，其中不少实现顺利成交。

在外联工作中，郭瑞晓也留心寻找机会，帮助企业开拓新赛道。两年前在参加佛山的一场关于“如何推动传统产业转型升级”讨论会时，她留意到会上一位门窗行业的企业家提到，企业转型难的原因在于生产设备不能适应定制化生产。会后她联系了多方相关资源进行沟通，提出可以试试将瑞洲科技的柔性定制设备的技术延伸到铝型材上，多方一拍即合，开始联合开发。

目前，由瑞洲科技主导研发的一体式智能视觉铝型材数控加工设备也完成了交付使用，在一台设备上即可完成上下料、激光钻铣、激光划线、刀具钻铣、长度切割、端面铣削等步骤，无需人工接触，全面提升铝型材切割加工的效率、质量和安全性，瑞洲科技也实现了又一次跨界合作。

支持我们去。”如今，瑞洲科技位于佛山桂城街道的总部大楼即将投入使用，工厂的三期车间也已竣工投产。郭瑞洲期待着，能与父亲和妹妹一起并肩作战，将瑞洲科技这家国家级专精特新“小巨人”企业继续做大做强，朝着“百年企业”的长远目标迈进。



瑞洲科技