

广州中心城区自来水价格改革方案发布

羊城晚报记者 杭莹 通讯员 穗发宣

水价怎么涨？影响哪些人？

4月3日，广州市发展改革委发布广州市中心城区自来水价格改革方案，并拟于近日举办听证会。

根据方案，价格改革范围主要是市自来水公司在广州市中心城区供水服务区域内（包括越秀区、荔湾区、天河区、海珠区、黄埔区、白云区、大学城区域等）供应的自来水价格。改革共给出两个方案进行比选：方案一原则为居民生活用水保本微利、其他用水合理盈利；方案二原则为居民生活用水第一阶梯水价按成本定价、其他用水合理盈利。

两个方案比选，价格级差和水量基数将发生变化

据了解，广州市中心城区现行自来水价格自2012年5月21日起实施，具体价格方案为居民生活用水第一阶梯收费（每户每月用水量26立方米及以下）1.98元/立方米，第二阶梯收费（每户每月用水量27~34立方米）2.97元/立方米，第三阶梯收费（每户每月用水量34立方米以上）3.96元/立方米，非居民用水3.46元/立方米，特种用水20元/立方米。

此外，中心城区自2012年11月执行阶梯水价，按每户用水人口数4人（含4人及以下）为计量单位，超过4人可申请调整阶梯水量基数，每增加一人，两级阶梯水量基数上限分别增加6立方米。

在全国36个重点城市中，广州市居民生活用水价格排名第26位；非居民生活用水价格排名第17位；特种用水价格排名第7位。

而本轮价格改革共给出2个方案进行比选。具体来看，方案一：居民生活用水三个阶梯水价分别为2.60元/立方米、3.90元/立方米、7.80元/立方米；居民合表水价2.86元/立方米，非居民生活用水价格4.56元/立方米，特种用水价格25元/立方米。

方案二：居民生活用水三个阶梯水价分别为2.46元/立方米、3.69元/立方米、7.38元/立方米；居民合表水价为2.71元/立方米；非居民生活用水价格调整为4.81元/立方米，特种用水价格调整为25元/立方米。

价格调整后，价格级差和水量基数将发生变化。居民生活

市民对价格浮动大致平静，希望供水服务进一步提升

据测算，方案一的第一阶梯居民用户（占比80%以上）、第二阶梯居民用户（占比10%左右）人均水费分别增支约3.2元/月、6.4元/月，方案二的第一阶梯、第二阶梯居民人均水费分别增支约2.5元/月、5.4元/月。对于第三阶梯居民用户（占比小于10%），两个方案对该类用户的水费影响较大，人均月水费增支约20元。

而对于非居民用户而言，针对工业用户，以2023年广州中心城区工业用户平均每户用水量约839立方米/月的标准为依据，两个方案价格影响工业用户水费支出分别增加923元/月、1132元/月。

用水第一阶梯、第二阶梯、第三阶梯水价的级差从1:1.5:2调整为1:1.5:3。人口数4人或以下的居民家庭用水户第一、第二、第三阶梯水量从每户每月26立方米及以下、26至34（含）立方米、34立方米以上调整为21立方米及以下、21至27（含）立方米、27立方米以上部分。

此外，改革进一步完善了一户多口政策。如用水人口超过4人的，每增加一人，各级阶梯水量基数上限的增量，从6立方米/月调整为5立方米/月。增设合表水价，并明确住宅公共用水分摊水量价格标准。而对于非居民用户的单位用水量超出用水定额（通用值）的，对超出定额用水的部分实施累进加价。

月。而针对商业用户，以2023年广州中心城区商业用户平均每户用水量约204立方米/月的标准为依据，两个方案价格影响商业用户水费支出分别增加225元/月、276元/月。其中，预计餐饮业水费支出分别增加126元/月、154元/月，理发及美容服务业水费支出分别增加28元/月、35元/月。

此外，两个方案的特种用水价格均从20元/立方米调整为25元/立方米，该类用户水费支出将增加25%。

通知中提到，以2022年广州市中心城区用水量进行测算，两个方案年应收总金额均为45.13亿元。与2022年实际售水收入33.38亿元相比，预计增加售水收入约为11.75亿元，可合理补偿城市供水企业供水成本，保障企业高质量发展资金需求，供水企业可持续投入资金，按照供水规划推进供水基础设施建设，也对企业资产证券化融资工作具有较大正向促进作用。

羊城晚报记者就本次自来水价格调整进行采访后发现市民反应不一，大部分人比较平静。76岁的梁大爷来自一个6口之家，未申报多人家庭用水阶梯变化，目前每月用水在40元左右。“我平时比较注意节水，洗菜、洗衣服的水都会二次利用冲厕所。”

对于调价情况，梁大爷表示，每月人均多支出3元水费大致可以接受，“不涨价当然最好，但这样也会推动大家的节水意识”。

吴先生在越秀区经营一家糖水铺，平均每个月的水费为500多元（含污水处理费）。按照方案，吴先生每个月将增加100多元水费。“成本主要是原材料、人工等，



小学生走进有百年历史的西村水厂见证现代化自来水生产 梁怿韬 摄

广州市自来水价格变动情况表

序号	用水类别	现行价格	方案一	方案二
			调整价格	调整价格
1	平均供水价格	2.53	3.4	3.4
2	第一阶梯	1.98	2.6	2.46
3	第二阶梯	2.97	3.9	3.69
4	第三阶梯	3.96	7.8	7.38
5	执行居民水价的非居民用户（合表水价）	1.98	2.86	2.71
6	低收入居民优惠水价	0.7	0.7	0.7
7	非居民生活用水	3.46	4.56	4.81
8	特种用水	20	25	25

水价占较小一部分。水价调整后，我们的糖水价格也不会改变的。”吴先生告诉记者。

不过，市民也多提到，希望在自来水价格上涨之后，供水服务能够有进一步的提升。马小姐提出，希望能够再提升水质。住在越秀区的姚先生也提到，希望供水单位的服务质量、业务解决效率能够有所提高。

广州市幼儿园收费标准确定

保教费执行“新生新办法、老生老办法”原则

羊城晚报记者 杭莹

4月3日，广州市发展改革委发布广州市幼儿园收费标准有关问题的通知。其中，通知规定，公办全日制规范幼儿园保教费标准为每人每月823元，公办全日制示范幼儿园保教费标准为每人每月995元。公办寄宿制幼儿园保教费标准在全日制收费标准上浮30%。

该通知自印发之日起施行，有效期为5年。

下午5点后可收取10元/人托管费

按照通知，公办幼儿园收费标准统一为保育教育费（寄宿制幼儿园保育教育费含住宿费）、服务性收费和代收费。其中，公办幼儿园保育教育费（寄宿制幼儿园保育教育费含住宿费）属于政府定价项目；服务性收费包括伙食费（含税）、托管费、校车费，按照实际发生的费用收取；代收费项目包括生活用品费、外出活动费、体检费。

根据通知，全日制幼儿园幼儿每天正常在园保教时间为8:00至16:30。各级各

类幼儿园在寒暑假、周六、周日及国家规定的公众假期继续对在园幼儿提供保育教育的，保育教育费可在平时收费标准基础上浮50%。

全日制幼儿园接受家长委托，在周一至周五闭园后的16:30后对在园幼儿提供托管服务的，可收取托管费。其中16:30至17:00免收托管费，托管服务结束时间原则上不早于当地正常下班时间后半小时。公办幼儿园托管费收费标准为10元/人·天。

幼儿园不得在规定外另设其他收费项目

通知提到，公办幼儿园保教费严格执行“新生新办法、老生老办法”原则。以2024新学年为例，仅当年注册入园的新生（含插班生）执行新的收费标准，老生执行原标准不变。

其中，保育教育费按月收取，幼儿园不得在幼儿注册前或跨月预收保育教育费。在学期、假期交叉月份中，按平时保育教育费和假期保育教育费分别结算。

值得注意的是，除通知规定的保育教育费、服务性收费和代收费外，幼儿园不得以开办实验班、特色班和兴趣班等为由，另外收取费用。

在退费原则方面，通知规定，学期与假期交叉月份，保育教育费按平时保育教育费和假期保育教育费分别结

算。由于放假、请假、转学、退学、插班等幼儿当月未在园或在园天数不足4天（含4天）的，按保育教育费缴费额的80%退还；超过4天但不足当月法定工作日数一半（含一半）的，按保育教育费缴费额的50%退还；超过当月法定工作日数一半的，不退还所缴保育教育费。

通知中提到，各级各类幼儿园应在显著位置通过设立公示栏、公示牌、公示墙等形式，向社会公示幼儿园办园性质、定价方式、收费标准、收费项目、收费标准、收费依据等相关内容。在招生简章或招生信息中，必须写明幼儿园办园性质、办学条件、定价方式、收费标准和按有关资助政策对贫困子女的减免规定或者其他资助办法。

财经·视野 A4

2024年4月5日/星期五/经济新闻部主编/责编 李卉 / 美编 黄绮文 / 校对 杜文杰

金价又双叒叕创新高，还要“上车”吗



资本观潮工作室出品

A 连创新高 品牌金店报价逼近700元

刚刚过去的3月，纽约黄金期价累计上涨近8%，创2022年11月以来最大月度涨幅。接上3月涨势的快班车，4月国际金价继续创新高，截至记者发稿时，期金和现货黄金均连续四个交易日创收盘最高纪录，连涨六个交易日。在如此猛烈的涨势下，至少六家银行发布公告调整积存金的积存起点。

羊城晚报记者走访市场了解到，国内的黄金市场近期买卖两旺，主要品牌金店的报价直逼700元，热情的消费者或冲刺“上车”，或趁机出手、狠赚一笔。世界黄金协会的报告显示，中国已经超越印度成为全球最大的金饰消费国。面对火爆的行情，不少投资者纠结还能否上车。专家建议，宁可错过不能做错，这轮行情涨幅已经很大，还没上车的投资者建议不要重仓买入。

B 买卖两旺 有门店金条卖断货

“这几天东百黄金专柜的投资金条最高高达约每克535.8元，但高价也抵挡不住投资客的热情。我们的东百金条都卖断货了，甚至欠顾客的货。今天一位熟客只好买了160克美泰乐金条，约合88000元，简直是见什么拿什么！”4月2日，广州东山百货业务部经理戴崇业告诉记者，3月至今店内爆出了多个大单，如3月7日有顾客带走2000多克、合计120余万元的金条等，3月30日，又一位顾客“扫晒”1150克、合计约70万元的东百金条。此外，当天黄金首饰价格为每克683元，工费13元，合计单价近700元。

开年以来，金价在起伏中持

续攀升。在此情形下，有人选择继续持有，有人选择抛出。戴崇业对记者说，近期有顾客两次到店共买入400多万元的金条，目前还在囤金，没有出手。而另一位顾客则在4月1日卖掉了多年积攒的近120克黄金，到手五万余元，“狠赚一笔”。

“有顾客产生了观望情绪，买涨不买跌；也有顾客后悔为什么要看呢？现在回看去年9月，基础金价约465元，不正是低位吗？”

临近节假日，市场上还有不少顾客赶在清明节前购入婚庆类饰品。戴崇业表示，此前相对不温不火的白银、铂金消费更被黄金的“淘金热”完全盖过。



C 专家建议，没上车的不要重仓

面对金价的一顿猛涨，多家银行开始调整积存金的积存起点。

3月22日，中国农业银行官网显示，3月29日交易闭幕后起调整存金2号定投交易起点金额，购买起点将调整为550元，交易递增单位维持不变。3月26日，平安银行官网发布的公告显示，自2024年4月2日起，平安银行平安金积存业务按金额设定的定投计划起投金额由500元上调至600元。

此外，今年以来，建设银行、宁波银行、招商银行和中国银行的积存金起点都调整为

600元。银行上调黄金积存金起购额，提高黄金投资的门槛，可能会让市面上持有小额黄金的投资者们更加理性地配置黄金，引导理性投资。

广东省黄金协会副会长兼首席分析师朱志刚告诉记者，无论价格涨跌的周期有多长，始终是会回调的，建议投资者不要盲目追高，而是采取小量分批的策略去买入。“任何投资市场都是宁可错过不能做错，这轮行情涨幅已经很大，还没上车的投资者建议不要重仓买入。”

而在更高的层面，目前，央



▲ 消费者排队买卖黄金
图/新华社

D 为何狂飙？避险需求或为主因

据报道，美联储可能在5月启动降息。俄乌冲突、哈萨克斯坦危机等不稳定因素仍在持续，避险情绪不断蔓延，但金价如此疯狂，可能谁也无法料想。

世界黄金协会市场策略师约瑟夫·卡瓦托尼说，金价上涨主要由全球中央银行大量购买推动，以期多元化货币储备，从而应对地缘政治风险、国内通货膨胀和美元走软。

对于本轮金价走出新高的原因，清华大学社会科学院教授李稻葵则认为，最主要的原因是避险。中国银行深圳市分行大湾区金融研究院王巍分析，主要是受全球央行持续买入黄金、美联储降息预期、避险资产需求较强等因素的影响。

值得关注的是，黄金投资与消费的发展也给粤港澳大湾区的黄金产业带来了发展利好。王巍表示，大湾区是国内的黄金产业基地，品牌创新、产品工艺、市场业态以及政策支持等方面都处于优势地位。广东以6790家黄金珠宝企业存续总数量领先全国，占比高达55.9%。深圳的黄金饰品产量占中国市场的65%。香港则聚集了周大福、周生生、六福、谢瑞麟等享誉国内外的黄金饰品集团。国内及大湾区黄金产业正通过不断创新迈向新台阶。