



这家企业要做手术机器人的“眼睛”

科技新篇，工创未来

——广州工行“科技金融”专题

ICBC 中国工商银行 广州分行 特约

文/羊城晚报记者 戴曼曼 实习生 孔芷菱
图/羊城晚报记者 严锦程

立足精准定位的“慧眼” 跨学科协同作战攻克难关

艾目易科技在手术机器人领域的战略布局围绕三大核心方向精准发力：核心硬件、核心软件和核心应用。

“从一开始，我们就确立了明确的聚焦方向——手术机器人的‘眼睛’。”杨荣骞董事长直截了当地阐述了艾目易科技的发展定位。所谓手术机器人的“眼睛”，即能够实现空间定位的光学定位系统和电磁定位系统，这些都构成了手术机器人不可或缺的核心部件。做手术机器人的“眼睛”某种程度上也契合了公司名称艾目易三个字的含义，即“我，以目光所至，洞察万象更易”。

手术机器人的价值在于其精准性和稳定性。杨荣骞回顾道：“2019年艾目易成功研制出国内第一台近红外光学定位系统，其定位精度达到国际领先水平。”

事实上，艾目易科技不仅专注于核心技术的攻坚突破，还围绕耗材领域积极开展研发工作，成功推出了光学定位的标记球和电磁定位的线圈，这些耗材在市场上已赢得广泛认可和应用，为手术机器人行业提供了全方位、全链条的有力支持。“已有众

多客户在使用我们的标记球产品。”杨荣骞透露道。

尽管艾目易科技在手术机器人产业链上游已占据领先地位，但企业并未选择重复开发的老路，而是着眼于构建一个开放包容的软件平台。“其他对手术机器人领域怀有抱负和展望的企业，可以依托艾目易的软件平台进行软件研发，如此便能有效避免艾目易与其他手术机器人公司陷入重复开发的困境。”杨荣骞详细解释道。

手术机器人技术的研发涵盖多个学科领域，诸如电子学、计算机科学、材料学、力学等，但在传统教育体系中，这些学科之间缺乏紧密的内在关联性。杨荣骞坦言，将这些看似不相关的学科知识融会贯通，其难度超乎想象。

在谈及如何破解跨学科难题，提前为知识融合筑牢根基时，身为华南理工大学（以下简称“华工”）教授的杨荣骞介绍道，艾目易科技充分挖掘和利用了华南理工大学的优质平台资源。作为华工的教授，杨荣骞带领团队自2009年起便投身于空间定位系统的研究工作，为后续的跨学科研究奠定

近年来，随着人工智能与医疗技术的深度融合，手术机器人行业步入了高速发展的快车道。然而，在全球竞争白热化的当下，国产核心技术的缺失，已然成为阻碍该产业进一步发展的瓶颈。

作为一家专注于人工智能医疗器械研发、制造与销售的国家级高新技术企业，广州艾目易科技有限公司（以下简称“艾目易科技”）在手术机器人领域斩获了显著成就。公司秉持“精准定位”这一核心要义，将“软件+硬件+耗材+解决方案”有机结合，专注于为企业、医院及科研机构量身打造整体解决方案，成为国内手术机器人核心部件的关键供应商之一。

作为国内独家的近红外光学定位设备供应商，艾目易科技凭借持续的技术创新能力和雄厚的研发投入，稳步推动国产手术机器人核心部件实现重大突破，并逐步在国际市场崭露头角。

工商银行广州分行见证了艾目易从突破者到领跑者的角色转变，从最初为企业提供结算账户为开端，到办理法人理财、代发工资等业务，再到如今真金白银通过科创E贷支持科创企业发展，这也是广州工行近年来加强服务机制，提升科创企业金融服务水平的一个缩影。

“手术机器人代表着未来医疗领域的重要发展方向，而核心技术的自主研发则是推动整个行业不断进步的关键所在。”广州艾目易科技有限公司创始人、董事长杨荣骞教授表示。



艾目易科技研发的光学定位系统，其定位精度达到国际领先水平

了坚实基础。

此外，在跨学科研究方面，华工还为教师创业和跨学科探索提供了灵活多元的机制与全方位的支持，通过知识产权入股、合作建立手术机器人联合

实验室等一系列举措提供坚实保障。

不少学生自本科阶段起便追随杨教授的科研脚步，毕业后也顺理成章地加入公司，成为艾目易科技研发团队的中坚力量。



国际国内市场双轮驱动 金融助推科创企业健康发展

当前，艾目易科技所研发的光学定位系统已广泛运用于手术导航、手术机器人及其他以“精准定位”为主导的医疗场景，与广东省内多家医院建立长期科研合作关系，覆盖神经外科、骨科、牙科、介入科等科室，通过合作熟悉临床应用场景，充分了解临床需求，进一步推动技术迭代。

在深耕国内市场的同时，艾目易科技的商业版图也拓展至全球各地。“目前，我们的产品已覆盖亚洲、欧洲、美洲和非洲，已成功销往巴西、美国和南非等国家和地区。预计在未来三年，国际市场的份额占比将有望达到60%。”杨荣骞预测。

尽管国际市场前景广阔，但杨荣骞对国内市场同样满怀信心。随着国产技术的不断进步以及政策的有力推动，中国市场即将迎来高速增长的黄金时期。相关数据显示，预计到2026年，中国手术机器人市场规模将从35%的年复合增长率飙升至38.4亿美元

元。艾目易科技作为国产核心部件的重要供应商，计划在国内市场占据企业总销售额的40%，届时销售额将成功突破3亿元大关。

科技企业的研发活动具有高投入、高风险、长周期的特点。从基础研究到技术突破，再到产品化和商业化，每一个阶段都需要大量的资金支持。例如，在新兴的人工智能、生物技术、新能源等领域，企业不仅要投入巨额资金用于科研设备购置、人才招募与培养，还要承担研发失败的风险。此时，金融机构的介入就显得至关重要。

2023年，广州工行与艾目易科技正式建立合作关系。以最初开设一般结算账户、法人理财、代发工资等业务为起点，工行加强了与投资机构的合作，深入调研了同行业的手术机器人企业，重点分析了未来市场规模、产业链、发展前景及风险等因素，从而对艾目易科技的业务有了全面深入的了解，最终核定500万元

的“科创E贷”额度。

在“科创E贷”授信审批过程中，工行广州分行金融科技中心发挥了“专家治贷”的关键作用，快速解答了审批过程对行业不确定性等问题。

杨荣骞始终坚定不移地认为，手术机器人代表着未来医疗领域的重要发展方向，而核心技术的自主研发则是推动整个行业不断进步的关键所在。艾目易科技不仅成功突破了国外技术的长期垄断，还通过构建开放平台、推进跨学科协同、加强金融合作、持续技术创新等多维度的战略布局，为行业树立了崭新的标杆。

从光学和电磁定位系统的重大突破，到全球市场的深度开拓，艾目易科技正以实际行动有力推动中国医疗器械领域实现从“跟随者”到“引领者”的角色转变，为中国手术机器人行业的高质量发展注入源源不断的强大动力，引领行业迈向更加辉煌的未来。

财经辣评 羊城晚报财经评论员 戚耀琪

小红书网友称账号被封

平台构筑护城河被质疑

媒体报道，近日，有部分网友反映自己的小红书账号被封，#小红书封号#也登上微博热搜榜，引发热议。很多用户喊话小红书，称自己“一觉醒来被封号了”。众多网友表示，自己的小红书账号并没有违反社区规定，但莫名其妙被封号，有人怀疑是平台系统出现故障，也有人直接喊话小红书称其“年底追封号业绩”。

对此，小红书官方客服回应称，会将情况记录并进行内部反馈，账号处罚情况只和账号违规程度有关，具体以收到的站内信通知为准。

有网友在社交平台评论区称，被封账号疑似存在引流行为，在此期间，最大程度汇集流量和防

止流量外跑，就成了关乎平台生存的事情。

因此，网友期待诸如腾讯、阿里、头条等之间能够自由的信息往来，完全打通，不用再复制粘贴复杂的链接，至今都是美好的期待罢了。

之所以要防止流量外流，从经济利益考量来看。平台的流量是吸引广告商投放广告的关键因素，流量外流会导致平台的广告曝光量和点击率下降，进而影响广告收入。平台通常会通过各种方式引导用户在平台内进行消费，如购买商品、充值会员、打赏主播等。如果流量外流，用户在平台外进行消费的可能性增加，平台的商业转化机会就会减少。

从用户留存与活跃度维护来看，平台的内容生态需要足够的用户流量来支撑和滋养。如果流量大量外流，内容创作者的作品得不到足够的关注和互动，创作积极性会受挫，导致优质内容减少，进而降低平台对用户的吸引力。

除了经济和内容考量，社区也是平台的生存支柱，平台通过提供个性化推荐、社交互动、优质服务等方式，使用户在平台上形成特定的使用习惯和社交关系。所以，把用户锁死在本平台，才能让社区保持人气与规模。尤其是各个平台都在争夺有限的用户流量。如果平台不能有效防止流量外流，就可能在竞争中处于劣势，甚至被市场淘汰。

京东集团拟接手捷信消金牌照 持股比例高达65%

羊城晚报记者 沈钊

近日，天津银行宣布，已与多家机构共同签署了捷信消费金融公司的重组协议，包括广州晶东贸易有限公司、网银在线（北京）商务服务有限公司、中国对外经济贸易信托有限公司、天津经济技术开发区国有资产经营有限公司、Home Credit N.V.以及捷信金融本身。

五家新股东计划通过先减资后增资的方式调整捷信消金的注

册资本，具体调整为由原先的70亿元减少至50亿元。值得注意的是，广州晶东贸易有限公司（京东全资子公司）持股50%，网银在线（京东科技控股全资子公司）持股15%，京东集团及其关联公司合计持股比例高达65%。原单一股东Home Credit N.V.的出资额由70亿元降至1亿元，持股比例由100%降至2%。这意味着，待监管审批重组完成后，京东将

成为捷信消费金融最大的股东。

公告同时透露，重组完成前，捷信消金会将其全部融资性负债、关联方负债、经营性负债予以妥善清偿、重组或处理。

公开资料显示，捷信消费金融成立于2010年，是我国首批四家消费金融试点公司之一，也是中国唯一一家外资独资控股的消费金融公司，注册地为天津市滨海新区。值得一提的是，捷信消费金融曾是消费金融行业“一哥”。

然而，近年来，受疫情冲击及国内科技巨头崛起等影响，捷信消金以线下业务为主的高成本运营模式逐渐失去市场竞争力，业绩大幅下滑。天津银行公告显示，2023年捷信消费金融税后净亏损31.99亿元。

在这种情况下，有关捷信消金牌照转让的消息频频流传。潜在接手方既有互金平台，亦有商业银行，但受历史包袱、价格等因素影响，迟迟未获进展。直到此次京东集团的加入，才使得这一重组工作取得了实质性的进展。

对于京东集团而言，入主捷信消金可以进一步拓展其在消费金融领域的市场份额和影响力；另一方面，借助捷信消金在消费金融领域的丰富经验和客户资源，京东可以进一步完善其金融生态体系，提升金融服务的质量和效率。

对于重组事项，京东方面回应记者称，在天津市政府和相关监管机构指导下，我们将与中国对外经济贸易信托有限公司、天津经济技术开发区国有资产经营有限公司、天津银行股份有限公司、Home Credit N.V.（捷信集团）有序参与捷信消费金融有限公司重组，为消费者创造更美好的消费体验。

对于天津银行等其他参与重组的企业而言，此次投资捷信消金也具有重要的战略价值。天津银行公告表示，投资捷信消金，有利于该行拓展普惠金融客群、增强普惠金融发展能力，与其他投资者相互促进、协同发展，推进专业化市场化运营、创新金融产品以及提升盈利能力等。

聚焦全球第一大癌种 金域医学完成首款医检数据产品交易

文/陈泽云 沈钊 图/受访者提供

12月24日，第三方医检行业领导者广州金域医学检验集团股份有限公司（以下简称“金域医学”）与国药控股旗下上海宸汐健康科技集团有限公司（以下简称“宸汐健康”）正式达成数据产品交易，并获得由广州数据交易所颁发的产品交易凭证。这是广州数据交易所首款医学检验数据产品的场内交易，也是中国第三方医检行业首款数据产品的场内交易。

据悉，本次达成交易的数据产品是金域医学在广州数据交易所上架的“金域医学乳癌大数据分析报告”。该数据产品涵盖了乳癌各分子分型在不同地区和时间分布情况，可以为乳癌的公卫防控、精准诊疗、筛查提供数据支撑。

公开资料显示，在全国范围内，乳癌新发病率已经超过了肺癌，成为第一大癌症。在中国，每年约有40万女性新发乳癌。

此次数据产品购买方宸汐健康一直专注于健康管理和服务，已和多家保险公司联合共创开发了乳安康、粉红守护、粉红卫士等多款乳癌人群专属险种，解

决了带病群体不能投保的痛点。本次双方合作，旨在进一步丰富乳癌人群疾病经验数据，赋能宸汐健康产品精准开发，助推我国乳癌综合防治能力不断增强，更好地守护乳癌患者健康。

“这次医检数据产品交易的达成，以及数据产权的合规登记，是第三方医检数据流通规范化的一次非常重大的突破。广东省走在了医疗健康数据要素发展的前列。”广州国家实验室研究员李亦学表示，数据要素赋能医疗服务可以极大提升医疗服务效率，使得医疗决策更加科学化，同时促进了不同领域间的合作，最终让广大患者享受到更便捷、更精准的医疗服务，实现医疗服务质的全面提升。

广州市政务服务和数据管理局数据资源处一级调研员王玲指出，广州在医检行业的数据要素流通领域，再次走在全国前列。未来，广州市将在医疗健康等领域打造一批可复制推广的开发利用模式，以期推动城市全域数字化转型，具备地域广泛、人群多样、技术平台多元以及标准统一的特点。

医疗数据本身是一个产

业“富矿”。据前瞻产业研究院预计，到2028年，中国健康医疗大数据行业市场规模将达1700亿元。“医疗健康数据的充分利用，是推动中国医疗服务体系走向全面数智化的核心。数据要素驱动下的医检创新，将是金域医学培育企业发展第二增长曲线。未来，我们将继续联动产业上下游，以社会化力量助力释放数据要素的价值潜力，助推医疗行业迎来新一轮高质量发展。”金域医学集团总裁严婷表示。



金域医学与宸汐健康完成第三方医检行业首款医检数据产品交易



京东工作人员在处理业务 新华社发