也谈“小龙”年

□厚圃

光阴似箭，却不可能是“回头箭”

读张恨水先生小说《金粉世家》，第一句话“人生的岁月，如流水的一般过去”，道出了我这个中年人的焦虑与尴尬。转眼又是一年。

谁言岁月周而复始？光阴似箭，却不可能是“回头箭”，它是一直向前的。

和世界大多数国家不同，中国人要过两次新年，一次是公历，一次是农历。按照天干地支纪年法推算，今年是乙巳年。习书画者都知道，只有过了岁除，落款时才能题上“乙巳”二字。与十二地支相对应的还有十二生肖，去岁龙年，今年属蛇，也许是龙身由“蛇体”演化而来的缘故，出于敬畏之情，民间称蛇为“小龙”。

我从小生活在潮汕乡下，蛇是较为习见的动物，去田园菜地撒野，到沟渠池塘摸鱼，有时难免会将水蛇误当黄鳝或乌鳗，彼此都受了惊吓。捕捉这类滑溜溜的动物，手掌捏不牢，只有屈起食指和中指才能卡得住夹得稳。不过，我们最常遇到的还是四脚蛇，家乡人管它叫“狗母蛇”，其实是蜥蜴中的一种，周身覆盖着细小鳞片，喜欢趴在石头上晒太阳。潮汕有俗语“狗母蛇——假龙”，在本地话中，“龙”和“灵”同音，所以是拿它来讽刺那些爱卖弄小聪明、自以为是的人。

在老家乡镇的那些小饭馆里，还有医治跌打损伤的小诊所，常摆着跟中药材一起浸泡的“蛇酒”，酒液金黄透亮，金环蛇、眼镜蛇或草花蛇，花纹鲜明，盘屈如生，看上去仍然很吓人。据说喝蛇酒可以舒筋活血、滋补壮身。

小时候我有一条玩具蛇，蛇身是用“麻秆”做成的，一节一节粘在中间的一条胶布上，染成草绿色，握在手上首尾摆动，嘴里吐出火苗似的信子，不知吓到多少小伙伴，一些胆小的女邻居也对它敬而远之。

几年前我来到某海岛工作，时见蛇虫出没，尤其是夏夜，天气溽热，灯光容易将它们吸引过来。一次晚饭后散步，发现路边盘着一条黑白相间、比拇指还粗的银环蛇，大概是听到我们的脚步声，警惕地昂起头来……我们就在办公区周围撒些硫磺粉，希望井水不犯河水。单位还辟有一隅养鸡，既可备不时之需（如台风突袭物资供应不上），又能适当改善岛上员工生活。同时还养了几只鹅，据说蛇怕鹅，准确地说是怕闻到鹅屎的气味。结果有一条几十斤重的蟒蛇频频袭击鸡场，有一回竟吞下一只大鹅，因肚子撑得过大卡在竹篱的缝隙里，被同事逮了个现行，最后将它装入麻袋抬上小船，送往一座无人小岛。

近年来，火爆全国的潮汕英歌舞，开路的舞者扮演的是《水浒传》里的时迁，又不是“两头蛇”解珍，怎么会拿着一条蛇？我以为这跟家乡人对蛇的崇拜分不开。潮汕先民中的畲族和蜑民，都将蛇作为图腾。潮州至今仍保留着一座青龙古庙，祭祀的“青龙”就是“常有灵物蜿蜒凭龛次香案间”的小青蛇。

清人俞蛟在笔记里曾记载“迎青龙”的盛景：“潮州土俗，以蛇之有青色者为青龙，奉之如神。每岁二月望到，结彩为舆，管弦钲鼓，舁之以行，名曰‘迎青龙’。”在潮剧或别的戏剧里，帝王穿龙袍，王公贵族着蟒服。

当然，蛇也有不受待见的时候，比如被民间列为“五毒”之首，又比如在口头语中屡屡被“黑”，什么美女蛇、双头蛇，等等，就连带状疱疹在我老家也被叫作“蛇缠腰”，不过倒也十分形象。

蛇在西方神话中的隐喻也同样具有正反两面。在《创世纪》中，蛇引诱亚当夏娃偷吃禁果，导致人类堕落。在希腊神话中，司商业等多种职能的赫尔墨斯所拿的权杖，就有双蛇缠绕。双蛇权杖后来被视为商业和国际贸易的象征。

岭南人自古有食蛇的习惯，早期可能是由于肉食匮乏，食蛇以补充营养，后来却吃出门道来，慢慢发展成一种地域性的美食风味。“秋风起，三蛇肥”，哪三蛇？眼镜蛇、金环蛇和榕蛇。吃法也是五花八门。我过去吃得较多的，一是椒盐蛇段，将蛇肉加料酒腌制后油炸，再与椒盐翻炒。另一个是打边炉。很多年前，深圳华强北有两三家专门吃蛇的大排档，我们逛完街就会走进其中一家，要一条榕蛇打边炉，再佐些豆腐、青菜，竟也吃得饱饱的，完了那汤水还依然清澈见底。

非典之后，国家严令禁食陆生野生动物，除了蛇，还有果子狸、竹鼠、野鸡等动物都从餐桌上消失了，这可以说是野生动物之幸，但作为一项传承多年的传统美食文化的消失，对于老饕来说又不免有些遗憾。

回家过年

□野松

在即将进入电梯前，他突然回转身拥抱了我和他妈

前年除夕那天早上9时许，我看到了远在东北的亲家发来的微信，说儿子想给南方家人们一个惊喜，正在自驾回广东途中，应在当晚就能抵达南方的家。当看到这一消息时，我第一反应不是惊喜，而是冲口而出的“哎呀”。妻子正在忙于家务，听到消息和我一样都有说不出的担心：从北国到南疆，他一个人自驾，全程3000公里，路途太遥远了！

下午接近5时，儿子来电，说他已经到家楼下在停车场了。我与妻子立即停下手上的活儿，去迎接儿子。正在从车后厢搬行李的儿子一见到我们，大声喊：“爸爸，我回来了！ 妈妈，我回来了！”然后，他迎上来躬身与我来个大拥抱，还把我抱了起来。他妈妈在旁边悄悄地抹去眼角的泪花。待他妈妈与他一起提行李回家，我开车去三公里外接他爷爷与嬷嬷过来吃团年饭。

去接年迈的父母，我并没有将他们大孙子回来过年的消息告诉他们。当他们一走进我们小家里，听到“爷爷、嬷嬷”的叫声，见到他们的大孙子，十分惊喜。过了一会儿，他的叔叔婶婶也带着他的堂弟、表弟过来了。尽管晚上天气比较寒冷，但一家人大团圆，围桌而坐，围炉而吃，有说有笑，真的是暖洋洋乐融融！

年初一，妻子要回单位值班，我与儿子在上午10时醒来后，就开车去酒楼喝早茶。煲水，泡茶，烫洗一下碗筷，然后选点了一些儿子喜欢吃的糕点、肉包、肠粉、虾饺、糯米鸡、白水饺之类。儿子在回来之前，就说他心心念念着岭南的糕点，总想回来饱餐一顿。我们爷俩一边喝茶一边吃包点一边聊天。

儿子回来后，他的每一天都安排得满满的。除了到一些亲戚家拜年之外，年初三他与高中同学兼好友开车到佛山、广州游玩，感受一下广东这几年来经济社会发展的成就。年初四上午与爸爸妈妈一起到古劳水乡华侨城游览，下午开车回乡下老家，顺道参观鹤山工业城。

儿子的年假不多，他在年初五就要北上。初五凌晨3点，儿子简单洗漱后，便带着他的行李出门了。在即将进入电梯前，他突然回转身拥抱了我和他妈……

英雄花开（版画） □阳军

与这湖不期而遇的，还有清代翰林院编修洪亮吉

赛里木湖

□许锋

这里海拔2071.9米。之前，我一直恹恹欲睡。汽车环着山，绕着弯，“吃吃”地向上爬。到山腰，又到山尖，又迂回到另一座山腰……在我的忍耐度快到峰值时，它悄然出现在两座山间的凹处。

“格子窗”小，看不清全貌。茶色玻璃滤去什么色泽，唯剩白和蓝——白是云彩，蓝是湖水。我的眼睛禁不住一“跳”，心也一跳，如跟跄于沙海中的行者突然撞见一爿绿洲，欣喜将疲惫与劳顿驱逐得一干二净。

从车上下来，大口呼吸，夏日芳菲，草香花香好闻极了。下了路堤，四顾无不青草鲜鲜，露珠凝冷。小白花、小黄花、小紫花，嫩蕊细开，馨香微透。小蝶在花中萦绕，十分俏皮。贴着厚厚的青青的草，向湖边跑，快到时，不由停下脚步。

赛里木湖。静极了。似乎没有边沿，没有界限，辽阔广远。

湖畔有石，或立或仆，无不镀了时光。我选一块坐下，面朝湖水。蓝天，云朵，任由湖风拂来拂去，透着一缕寒凉。几块大小不一的石头，因波影折射，镶了金边，石不动，水动，波动，像一串串金色的蝌蚪闪来闪去，却无一丝相搏相击之声。再远些，水石兀然，有的自顾自地，有的闲倚相偎，任由湖水潺湲，欢快流淌，激出酒花一样的小泡泡。

我回过头，目光所及，是天山北坡，就是察汗乌逊山。雪水融化于此，形成新疆海拔最高、面积最大的高山湖，约90米深、贮水量210亿立方米。

先前，只知新疆天山；天山有天池，古称“瑶池”。赛里木湖距天池600多公里。

曾与这湖不期而遇的，还有清代翰林院编修洪亮吉。嘉庆四年（1799）八月，他被遣戍伊犁，“未至三台数里，有水焉”。清代在湖东岸设有鄂勒著依图博木军台（三台）。“广阔可五百步，深至无底”，“不生一物，不染一尘”，“投以巨细，顷刻必漂流上岸”，“土人称为西方净海，译名赛尔漠淖尔是也”。自乌鲁木齐至此，他走了800多公里，风尘仆仆之时，这湖给了他无限希冀，“骤聆此名，殊愧尘垢”。他指的是“净海”之名。

翌年仲夏，洪亮吉被赦又经此处，写下：“云分电擘，山空月华。中有绿海，旁周素沙……赤日纵炙，元霜不堕。庶几成连，抱琴来过”。意思是，这里天蓝水绿，万籁俱寂，若春秋时代伯牙的老师成连抱着琴来此奏上一曲该有多好。

六月的赛里木湖，不光水蓝，云也是蓝的，山也是蓝的。山顶的雪是白的，山顶的云，介乎白与蓝间。

我想掬一捧水尝尝，听说水是咸的，像海水。抿了一口，冰冰冷冷，不咸不淡。

忽听人喊：“天鹅！”

循声望去，不很远处，郁蓝天映着郁蓝波，波中双鹅，白毛蓝颈，面对喧哗的人声，荣辱不惊。

作家汪曾祺也曾到赛里木湖，他说突厥的旅人到了这里，都要对着湖水说一声：“赛里木！”“赛里木”在突厥语中意为“平安”。但他到的那天天公不作美，风雨交加，看到的湖水是铁灰色的。而当他从伊犁返回乌鲁木齐时，汽车转过一个山头，又看见赛里木湖，下车待了一会儿，心里惊呼：真蓝！

环湖一周，90余公里。

车又在山间盘绕，上了高架桥，目光漫过两个山头，又望见赛里木湖和湖畔一辆辆房车及依稀的人影。

一觉醒来变“国际红”

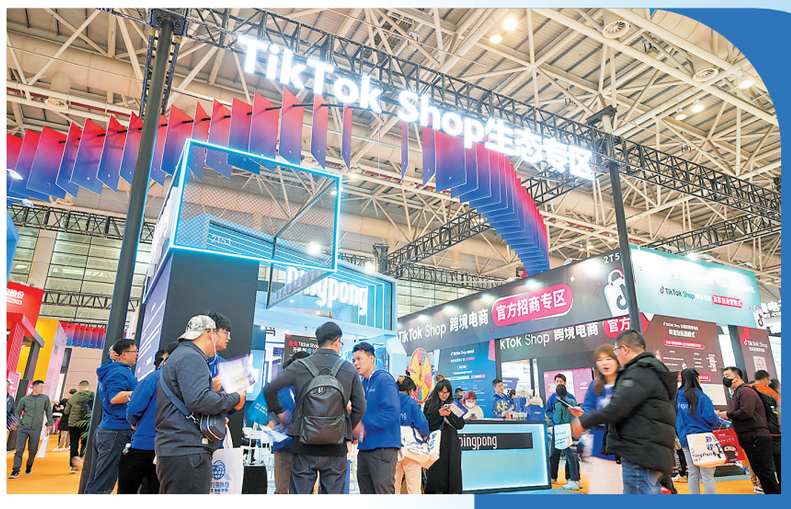
小红书能否接得住泼天流量？

名企热搜

羊城晚报记者 杭莹

对于突如其来的“富贵”，小红书正在急招英文审核员。

1月14日起，小红书概念股集体走强，壹网壹创等多股涨停，A股迎来“小红书时刻”。持续到15日，小红书概念股延续涨势，以超过8%的涨幅领涨概念板块，多只个股涨停。而这一切都归因于寻求“归属”的“TikTok难民们”。



近期，大批『TikTok难民』蜂拥而至，使得『小红书』一度登顶美国苹果应用商店免费榜首位 新华社发

A Lemon8暂未能如愿承接TikTok外流用户

1月13日，小红书APP在美国苹果应用商店排行榜上的名次不断提升，一度跃升至免费APP榜首，超越Meta推出的类推特产品“Threads”。而在小红书上，通过标签“tiktokban”（TikTok禁令）、“#tiktokrefugee”（TikTok难民）已经可以找到不少定位在美国的创作者、自称从TikTok迁移而来的创作者和用户。

移动数据调研机构Sensor Tower历史数据显示，1月12日，小红书还排在苹果应用商店免费APP榜单上第11名，一日后就冲上第二名；字节跳动的另一款图文应用Lemon8在这两日始终保持Google和苹果应用商店的第一名。

为什么承接这波泼天流量的是小红书，不是Instagram，不是Meta旗下的众多产品，不是X？事实上，在TikTok“凶多吉少”的情况下，字节跳动希望Lemon8成为迁移用户的目的地。不过，羊城晚报记者询问了多位转投小红书怀抱的TikTok用户，都表示并没有听说过这款产品。也有用户对于Lemon8是否也会遭到美国政府封禁表示担忧，毕竟都隶属于字节跳动。对于用户的向外迁移，有字节跳动内部人士告诉羊城晚报记者，“无可奈何花落去”。

2024年11月12日，TikTok美国官网宣布打通TikTok与Lemon8之间的账号和内容同步功能，创作者可以通过TikTok账号直接访问Lemon8，并把内容同步分发过去。近期，Lemon8在iOS上的下载量排名也大幅提升。

B 小红书急招英文内容审核员

天风证券认为，小红书凭借独特、丰富、多元的内容，和真诚分享利他的社区理念，成功从美妆护肤品类拓展到围绕年轻人的生活方式平台。天风证券看好国际版持续出圈打开用户天花板，提升内容丰富性，打开平台变现空间。

对于老外用户涌入的这波热浪，网友纷纷表示，小红书从世界范围实现了早C晚A：白天Chinese刷，晚上American用。有消息称，小红书在两天内就增加了70万名用户，另外有应用数据研究公司统计，本周小红书在美国的下载量，按年增长超过两倍，比前一个星期也大增接近两倍。

一觉醒来从小红书变成“国际红”，作为被海外网友选中的社交媒体，小红书能否借此东风成为连接全球用户的桥梁？有网友爆料称，面对迅速暴涨的英文内容，小红书正在平台上紧急招聘英文内容审核员，工作内容主要为负责平台英文内容审核，要求大学英语六级425分以上，转正后薪资在7000-9000元。而值得一提的是，小红书目前尚未内置翻译功能，外国用户主要依赖英文交流或借助第三方翻译软件进行沟通。此外，有消息称，小红书正抓紧建立英汉翻译功能。

值得注意的是，海外用户借助翻译软件、AI助手等使用小红书，仍在适应不同的平台生态。一位前小红书内部人士表示，小红书虽然自诞生之日起就是一个“海外购物分享指南”，但它的产品与内容向来是为中文而生，此前也并没有做过海外的适配。这使其在承接海外用户上天然具有难度。

15日，也有不少小红书用户反馈，小红书的视频审核速度相比之前慢了很多。据记者了解，小红书的内容审核目前主要还是依靠人工审核。

资本市场方面，随着股价的大涨，多家上市公司积极在互动平台回应与小红书的业务合作情况。据金达威透露，其全资子公司已在小红书开设店铺；兆讯传媒表示，小红书是其重要广告客户之一；嘉曼服饰旗下Hush Puppies暇步士、水孩儿等品牌在小红书平台开展宣传推广和直播活动；浪莎股份、燕塘乳业等企业也已在小红书设立官方店铺，开展线上营销。

低至1折！银行代销基金开“卷”费率

招财猫

羊城晚报记者 黄颖琳

银行又“卷”起新一轮降费比拼，近期，多家银行接连发布降低代销基金费率的公告，活动产品的申购、定投手续费率低至一折，有的连个人养老金基金产品也纳入优惠范畴。为何“打折让利”？有专家指出，当前市场竞争激烈，通过降低客户投资成本提升代销业务吸引力，“量”的扩大可以对冲“价”的下降。但是，费率并非唯一的考虑项，投资者还需结合历史业绩、管理团队和机构服务能力等因素“货比三家”，合理规划投资组合。

代销基金费率竞相打折

继去年11月银行理财密集下调销售服务费、管理费后，近期，这股“降费潮”又席卷到了银行代销基金，引起投资者的关注与讨论。

近期加入争夺的，就有多家银行。2024年12月18日，青岛银行宣布，自2024年12月20日至2025年3月31日，对该行代销的部分公募基金的申购及定期定额投资（以下简称“定投”）申购手续费率执行1折起优惠。

2024年12月30日，交通银行发布公告称，决定于2025年1月1日0时至2025年12月31日24时，对该行代销的部分开放式基金继续开展申购及定投手续费率优惠活动。根据公告，费率优惠活动期间，凡已领取基金1折权益的个人投资者，通过该行手机银行渠道开通基金定投功能，并于费率优惠活动期间成功扣款的定投交易，享受定投1折费率优惠。

随后一天，民生银行也发布了对部分证券投资基金开展交易费率优惠的公告，宣布在2025年1月1日至2025年3月31日，该行多只基金产品申购、定投费率将享有1折优惠。

值得留意的是，随着人力资源社会保障部等五部门联合发布《关于全面实施个人养老金制度的通知》，个人养老金实施范围由36个先行城市扩大至全国。同时提出，在现有理财产品、储蓄存款、商业养老保险、公募基金等金融产品的基础上，将国债纳入个人养老金产品范围。将特定养老储蓄、指数基金纳入个人养老金产品目录，推动更多养老理财产品纳入个人养老金产品范围。记者注意到，在产品“货架”扩容的背景下，多家银行也将个人养老金基金产品纳入了本轮费率优惠。

比如，2024年12月27日，农业银行宣布，为支持我国多层次、多支柱养老保险体系建设，降低基金持有成本，优化客户投资体验，经与相关基金管理人协商，对该行代销的公募基金Y类份额予以申购及定投交易费率打1折的优惠。交通银行也提到，截至2025年12月31日24时，该行个人养老金基金Y份额全部参与费率优惠。

降费背后要注意什么

那么，银行为何纷纷降低代销基金费率？

星图金融研究院研究员武泽伟在接受羊城晚报记者采访时表示：“从银行角度看，开展费率优惠会减少中间业务收入，不过，这同样可以扩大银行代销基金规模，通过‘量’的扩大对冲‘价’的下降。从投资者角度看，则是降低投资成本，改善投资体验，进而吸引更多的客户通过银行渠道来购买基金。”

根据中国证券投资基金业协会（以下简称“中基协”）发布的数据，截至2024年11月底，我国公募基金管理资产净值合计31.99万亿元，较10月增长4794.82亿元。从另外一个维度观察，在中基协披露的2024年上半年基金销售机构公募基金销售保有规模百强榜上，前十强分别有蚂蚁基金、招商银行、天天基金、工商银行、建设银行、中国银行、交通银行、中信证券、农业银行、华泰证券。不难看出，银行正面临着来自同行、券商以及独立基金销售机构等多重竞争挑战。

那么，“卷费率”是银行代销竞争的最优解吗？

“其实，一些（第三方）互联网平台也在强势拓客，很多已经实现了申购费率1折的常态化。至于银行代销基金的相关费率下调是否可持续，要看银行自身的战略选择。”武泽伟说道。

光大银行金融市场部宏观研究员周茂华分析称，银行通过合理降低基金代销费率，让利投资者，有助于提升产品吸引力，活跃市场。但在费率下行趋势下，银行需要积极加强中间收入业务内部管理，不断增强产品和服务创新能力。

此外，有专家进一步提醒，投资者在选购基金等理财产品时，除了关注费率，还应综合历史业绩、管理团队能力、机构服务能力等因素进行“货比三家”，选择正规的机构、正规的渠道，且根据个人风险承受能力和现金流情况，合理规划投资组合。