

从农村女孩到穿搭博主 她在逆袭中做对了什么？

文/羊城晚报记者 丰西西 郭思琦 图/羊城晚报记者 曾育文

曾经“没啥特长
不会粤语、土里土气”

33岁的乔伊来自江西农村。历经寒窗苦读,2010年她考入一所广州的大学,读了当时非常热门但自己并不感兴趣的专业。“没啥特长、不会粤语、土里土气”,乔伊这样描述当时的自己,但她并没有气馁,而是一头扎进了图书馆,努力在阅读中找到了自己努力的方向。

一次偶然的机会,乔伊在学校图书馆看到了一本关于时尚穿搭的书,“像是打开了新世界的大门:原来这个世界上还有穿搭这么有趣的事情”。于是,零基础的她便开始在社交媒体上,一边学习一边分享各种穿搭美图。毕业后,一心想进入服装公司的她,并没有顺利通过面试,于是到外贸店当起了店员,月薪三千五加提成。但她一直努力经营着那个小小的穿搭号。

“当时初生牛犊不怕虎,主要还是以学习为主。但竟然慢慢积累到了4万粉丝,后来数据越来越好,我也开始被越来越多人看见了。”毕业一年后,她顺利进入到一个时尚行业的头部自媒体账号工作,从一名普通编辑做到了内容副总监,收入不断提高。27岁,她和男友在广州买下了人生第一套房。2024年6月,在工作第十年时,乔伊从公司辞职,开始创业。

乔伊说,选择创业,是因为内心还有一点小梦想,还想出来闯一闯。让她坚定创业念头的,是工作期间,她主动尝试拍视频,成功做起了一个8万多粉丝的社交媒体账号,而且尝试直播带货也取得了不错的成绩。于是,她选择了从零开始做自己的时尚穿搭账号。

乔伊的账号主要面向普通人的穿搭,“因为我就是普通长相、普通身材的普通人,我分享的更多是普通人怎么穿,更舒服、更好看、有亮点”。于是,这个身

最近,辞职创业满一年的广州自媒体博主“@JOY就是乔伊姐姐”(以下简称“乔伊”),选择给自己放了一个为期一周的“暑假”,带着孩子回了老家。

这是工作十年以来,乔伊第一次给自己放暑假,也让她看到了盛夏的故乡、湛蓝的天空、郁郁葱葱的树木以及美丽的落日。“想停就停,想走就走”,这是做自由职业带给她的满足感,也是她一直努力追求的状态——哪怕物质不是特别富裕,也要悠闲舒畅地生活。

从农村走出,是什么让她“逆袭”成一名有着数十万粉丝的穿搭博主?在她的评论区,一位老粉的点评是:“十分真诚,十分坚持。”她自己却说,实现梦想的背后,不仅要有努力、有挣扎,还得有坚持、有运气。



乔伊坚持每周阅读

还有一点小梦想,还想出来闯一闯

高158cm的普通女孩,开始非常真诚地在社交媒体分享自己的穿搭心得——

“26套夏日穿搭!可上班可出游可带娃”“工作十年,攒了这些配饰”“十年心动法则!背几年还会爱的4款实用包”……在乔伊的账号里,大多数内容都是关于普通人的穿搭建议,她一边分享穿搭“干货”,一边结合自身经历,分享女性成长的内容。比如她分享的《女孩,请把脸露出来——记住:长相,从来不会限制一个人的发展》,就让许多女孩深受感

动,有粉丝在评论区留言说“被鼓励到”“我也要成为自己的太阳”。

正是因为这样的真诚分享,让她的创业之路变得顺畅。创业第三个月时,她的新账号粉丝已过万,于是,她开始尝试直播。直播并不容易,从选品到直播,环环相扣。“每一个选品都是我自己一件件试穿,然后做搭配。比如说,粉丝跟着我买了这件衣服,我会给她提供多个搭配思路,让这件衣服不闲置。”在选品时,她也非常重视“长期主义”,有的选品可

能是以前常穿的,今年如果跟新的衣服再组合搭配一下,又会有不一样的感觉,“每一件衣服,我们付出的不仅是金钱,还有宝贵的时间”。

在她看来,做自媒体账号和直播都需要真诚分享,需要有“利他思维”,需要将心比心,把自己置身于受众的角度。“所以,大家对我的信任度也很高。比如有一个粉丝说她的腿形不好看,只敢穿裙子,我会鼓励她多尝试,因为她其实只是没有选对裤子而已。”



乔伊和孩子乐乐

慢一点没关系
走得远才是关键

创业做自媒体,首先要面对的是焦虑:数据焦虑、收入焦虑等等。乔伊也不例外,在花长时间、大功夫做了一条视频,却反应平平后,她决定慢下来。

“承认并接受焦虑后,反而能够更加心平气和。”乔伊说,她找到了一个应对焦虑的办法,那就是“一天做好一件重要的事”。在她看来,和上班族不同,创业需要自己“当司机”“掌方向盘”,需要找到自己明确的目标而为之努力。

“过去我习惯把自己的工作、生活安排得满满当当,没有做完就会焦虑。但人的时间和精力是有限的,现在我开始学会慢下来,一步一个脚印走下去。一定要有空闲时间,才能有新的灵感。”乔伊说,她现在会试着把大的目标拆解,拆到一件一件具体的事情,专注做好一件事,学会抓大放小,就会轻松很多。

乔伊说,现在的她会每天坚持做一些小事,比如每天起来写晨间日记,每周看一本书、坚持健身等,还会定期复盘最近的工作、生活。“这些看似不起眼的日常生活,恰巧能够给我们力量。”乔伊说,她开始把这些日常之美分享给粉丝,希望能够让更多人感受到积极、向上的能量,好好热爱自己的生活。

回想起这一年的时光,乔伊感慨万千。她说,印象最深的是今年春天,她第一次在工作日到了广州的云台花园、海珠湿地公园等,“看到那些漂亮的郁金香、虞美人,我觉得特别感动,在广州生活这么多年,我才发现广州的春天原来这么美。以前的自己真的错过了很多!”

会绣花的“台湾熊猫”： 长居广东30年,拼出人生新“高光”

文/羊城晚报记者 戚美青 图/受访者提供

“说来也奇怪,我虽然患有老花、近视,还畏光,但只要拿起针,就完全不用戴眼镜。”林俊亿半开玩笑地“凡尔赛”起来:“老天爷赏饭吃”。说着,他随手摘下眼镜,拿起案头的绣具开始穿针引线。只见他胖乎乎的手稳稳握住针线,在香云纱上灵活翻飞,不一会儿,一朵栩栩如生“英雄花”(笔者注:木棉花)便跃然纱上。

三十年前,来自台湾云林县台西乡的林俊亿,背着书包“勇闯”广东。从广东的村落,到广西、贵州的山山水水,他一路“拜师学艺”,学习各地非遗技法。如今的他,手握土家织锦、广绣、香云纱等29项绝活,成为土家织锦非遗传承人,也是国家一级皮具设计师,在荔湾湖畔开着一家红红火火的非遗文创工作室。

香云纱制成的精美服饰、充满国画韵味的手工皮具、别致的石头雕刻饰品、传统刺绣桌布……这些凝聚着各地传统非遗技艺的文创产品,已成为林俊亿生活中的重要部分。



在文创店里,林俊亿教客人学做扎染

“只要肯拼,就能在这里安居乐业”

林俊亿介绍,5岁起他便能拿起针线,靠着缝纽扣的手艺赚零花钱。“我爸爸在台湾是西装定制师傅,妈妈也跟着一起做制衣。我家有三兄弟,但就只有我传承了父母的手艺。”14岁时,他到台湾一家纺织工厂做学徒;18岁开始第一次创业开工厂;20岁,他来到了大陆,而这并非一时冲动。

上世纪90年代的台湾,服务业火爆,工厂却闹起“用工荒”,年轻人宁可扎堆便利店打零工,也不愿进车间吃苦。与此同时,大陆的改革开放春风正劲,经济蓬勃发展,劳动力充足,到处都是机遇。林俊亿掰着指头算:“台湾工人月薪5000元,广州才700元,这人口红利太

大了,当时就恨不得立刻把台湾的工厂搬到广州来!”

其实,广州这座城市早已在他心里“种草”。第一次听说广州,是小时候在台北孙中山纪念馆被黄花岗烈士的故事触动,后来看了《广东十虎》这部剧,又被剧中的武术吸引。“对于这座充满历史故事和江湖情怀的城市,林俊亿满是好奇与向往。

在广州扎根办厂后,他惊喜地发现:“只要肯拼,就能在这里安居乐业。”尽管一开始连广东话都听不懂,但热情的“老广”们不厌其烦地用广式普通话和他唠家常。“这里的天气和台湾一样暖,人心更暖!”

为了学粤语,他想出“重金求练”的

办法,拜托厂里员工监督:“说一句普通话,罚我10块钱!”后来才发现,厂里工人的广东话掺杂着湛江、茂名、广西、湖南、湖北等地的口音,五花八门的腔调常把他绕得晕头转向。可他越学越上瘾,还总结出了各地发音的差异。

靠着这股拼劲,他的工厂很快在广州站稳脚跟。“有个美国品牌以前一年才卖一两千个包,我接手设计后,销量直接飙到近20万个!”回忆这段“高光时刻”,林俊亿满脸骄傲。

前几年疫情期间,他果断当起“甩手掌柜”,将生产线交给老员工打理。“现在我只管专心学非遗、传播非遗,这才是我真心想做的事。”

“我希望自己是那个有心人”

起初,林俊亿的工厂主攻皮具外贸订单。碰上客户要求特殊材质、新奇元素,他就化身“寻宝猎人”,满世界找灵感。也正是在这“淘货”路上,他结识了不少大陆的少数民族朋友,一头扎进了非遗的“大观园”。

“做着做着就明白了,工厂想站稳脚跟,原创设计才有竞争力。”于是,他开启“特种兵”模式,跑遍广东、广西、湖南的村寨,跟着老师傅学习土家织锦、广绣、苏绣、香云纱……越学越上瘾,彻底被大陆非遗的魅力“圈粉”。如今,他已掌握29项非遗技法。

2019年,林俊亿带着原创非遗作品参加米兰国际皮具及时尚配饰展MIPBL,成为唯一一个进入主展馆的华人设计师。当全世界的设计大咖看到他把千年中华文化“变”成时髦单品时,

个个都惊叹不已。

这些年,林俊亿又“解锁”了新身份——高校客座老师。他把台湾少数民族的宝藏手工艺带进课堂,太鲁阁织锦、布农十字绣,都成了与广东学生互动的“活教材”。

说起两岸非遗现状,他有些感慨:“台湾非遗现在面临一个很大的问题,就是年轻人不愿意学,但大陆这边很多青年很喜欢这些非遗技艺。这是老祖宗留给我们的丰富遗产,承载着民族文化,应该好好传承下去,让世界看到中国的美。”

平日里,林俊亿闲不下来,总爱去永庆坊、南越王博物院“扫街”找灵感。“轻松的事大事人做,赚钱的事聪明人做,传承的事有心人做,我希望自己是那个有心人。”他说。

“台湾是故乡,广东是家乡”

“要不是遇上我老婆,现在我估计在台湾开Uber(网约车品牌)呢!”林俊亿说起太太苏少华,眼里满是笑意。2021年,林俊亿因永庆坊店铺的财务纠纷焦头烂额,作为广州有名的律师,苏少华成了他的“法律救星”。两人一来二去聊案子,结果聊出了爱情火花。

2023年,两人领了结婚证。苏少华陪着林俊亿二次创业,在荔湾湖畔开了家名叫“一点潮”的非遗文创店。如今,这里成了台湾同乡在广州的“必打卡点”,不少初来乍到的台湾同胞都爱来店里“拜码头”,听林俊亿唠家常,学扎染。

回忆恋爱经历,林俊亿自己都觉得像演台剧。“我在上下九摔了一跤崴了脚,正坐在路边干着急,她刚好为案子打电话过来。一听我受伤没人照顾,直

接说家里有空房间,邀我去住。我也没别的办法,厚着脸皮就答应了。”

更有趣的是,林俊亿第一次去岳父岳母家,岳母礼貌地留他吃饭,没想到他大大方方地应下了。后来岳母总拿这事打趣他,“这辈子没见过这么真诚的!”好在林俊亿用一套亲手制作的精美香云纱“贿赂”丈母娘,顺利“通关”。

说起婚后生活,林俊亿拍拍肚子笑出声:“结婚后我胖了14斤!外母天天变着花样煲汤,朋友都说我现在活脱脱一只‘台湾功夫熊猫!’”

从初到大陆逐梦的台湾青年,到如今扎根30多年的“新广东人”,林俊亿感慨万千:“好多人问我,台湾和广东对我意味着什么?台湾是我的故乡,广东却成为我的家乡。尤其是遇见我老婆后,我在大陆才真正有根、有家了……”

羊城晚报

A6

漫读周末

· 人世間

2025年7月26日
星期六
责编 潘玮倩
美编 肖莎
校对 黄文波

有本版新闻线索
请扫码加群报料

