

九三学社广东省委员会举行庆祝 九三学社广东组织成立70周年大会

羊城晚报讯 16日下午,九三学社广东省委会在广州举行庆祝九三学社广东组织成立70周年大会。全国政协副主席、九三学社中央常务副主席邵鸿出席并讲话。广东省政协副主席、九三学社广东省委员会主委张少康致欢迎辞。中共广东省委统战部副部长姜勇平出席并讲话。广东省政协副主席、民建广东省委员会主委李心代表省各民主党派、工商联致辞。九三学社湖南省委员会主委陈亦平代表九三学社省级组织致辞。

会议指出,自成立以来,九三学社广东组织坚持与时代同步伐,与祖国共奋进,在南粤大地上书写了一部与党同心、科学报国的壮丽篇章。一代代广东九三人薪火相传,为国家经济社会发展 and 广东现代化建设作出了积极贡献。在议政建言中贡献九三智慧。近十年来,九三学社广东省委员会累计向省政协提交集体提案200余件,其中16件入选书记、省长和省政协主席会议重点督办,近20件获评省政协优秀提案,累计向社中央提交全国政协提案、发言备选材料56件,17件材料被选为社中央集体提案。连续多次荣获社中央参政议政工作、信息工作先进集体表彰,议政建言工作成效稳居全国省级组织第一方阵。以改革创新精神推进自身建设。九三学社广东省委员会荣获“全国优秀省级组织”“九三学社省级组织模范机关创建

标兵单位”等称号,广大社员立足本职双岗建功,据不完全统计,近年来共有200多次荣获省部级以上表彰奖励。在服务社会中传递九三温度。整合优势资源,拓展服务内涵。成立全省首个民主党派“乡村振兴研究院”,品牌活动深入人心。

会议强调,站在70周年新起点,九三学社广东省委要把稳思想之舵,筑牢政治根基。引导广大社员深刻领悟“两个确立”的决定性意义,增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”,始终与中国共产党同心同德、同向同行。聚焦中心大局,提高履职质效。紧扣“十五五”规划实施和中共广东省委“1310”具体部署,深入调查研究,精准建言献策,形成更多前瞻性、针对性、可操作性强的意见建议。厚植为民情怀,增进民生福祉。持续擦亮社会服务品牌,深入开展科技、医疗、教育等领域的帮扶活动,助力乡村振兴和区域协调发展。夯实组织基础,激发队伍活力。坚持人才强社战略,不断增强组织的凝聚力和战斗力。

大会颁发“光荣在社40年”荣誉证书,表彰九三学社广东组织成立70周年“科技突出贡献奖”、九三学社广东组织成立70周年优秀组织和优秀个人。

来自全省各级组织的社员代表300余人参加大会。(黎秋玲 潘志辉)

广东 好人

“广东好人”余红兵诠释“凡人亦英雄” 电话24小时不关机 处置险情4000余起

文/羊城晚报记者 吴浅语 图/受访者提供

下午5时30分,羊城晚报记者如约来到惠州市蓝天救援队队长余红兵的办公室。作为惠州市人力资源社会保障综合事务中心就业服务部的工作人员,他刚结束一场工作会议。

采访过程中,他的手机铃声不时响起,既有本职工作的对接,也有市民的紧急求助。工作、救援、随时响应求助,这位身兼基层公职人员与民间救援队长的党员,手机24小时待机。在过去十几年中,他累计牵头处置各类险情4252起,成功转移、搜救被困群众1893人,搜救失踪人员511人。近日,他获评2026年第一批“广东好人”。

从“热血”到“敬畏”

公益救援之路,始于年轻时一个“觉得很酷”的念头。“那时候我买了越野车,没事就爱往山里、水边冲。”余红兵笑着回忆自己十多年前加入应急车辆救援队的原因。但渐渐地,简单的车辆救援已无法满足他的追求,拥有专业技能、整齐队服的蓝天救援队在他眼里格外耀眼。彼时惠州还没有本土队伍,他为了加入专程奔赴东莞。而让余红兵坚持走救援这条路则是因为“上头”。他说,当真正用学到的技能、帮助到他人时,精神层面的成就感成为他对公益救援“上瘾”的根源。

尽管救援工作藏着风险,但当孩子在同学面前自豪地说“我爸爸是蓝天救援队队长”时,余红兵明白,在有限生命里做正能量的事,既是对社会的担当,也是给家人最好的身教。在余红兵的影响下,妻子也加入了惠州蓝天救援队,承担宣讲、后勤等工作。亲历一次次生死现场,他对生命生出厚重敬畏:“见过生死才明白,除了生死,其他都是小事。”这份感悟,也让他更加笃定,生命救援这件事值得坚持下去。

救援必须理性专业

在外界看来,民间救援往往是一腔热血的无畏。但在余红兵眼里,“安全”二字才是最重要的,他反复强调,“所有危险的任务,都必须建立在训练和评估的基础上。”如今的惠州蓝天救援队,已拥有近200名正式队员、270多名志愿者,累计执行各类救援任务近5000次。队伍实行严格的分级考核机制,只有经过系统培训的正式队员,才能参与



余红兵

高风险救援。光鲜的背后,是漫长的“闯关”。2015年建队之初,队伍经历了漫长的“身份焦虑”,直到2018年机构改革落地,队伍才在当年10月拿到了合法的运营“身份证”。

有了“身份”,还要解决生存难题。面对经费短缺、管理松散等公益救援组织常遇见的问题,余红兵立下规矩:设立对公账户,所有捐赠公开明细;整合队伍,以老带新活络队伍氛围。“他的专业程度极高,管理方式又很人性化。”博罗分队副队长许炳荣说,志愿者队伍不能照搬单位式硬性管理,余红兵的带队思路,也成了他学习的榜样。

褪去光环扛起责任

如果说专业的救援技能是余红兵的“盔甲”,那么父母家人则是他的“软肋”。

2023年土耳其地震,余红兵带队驰援。临行前,他告知母亲自己要远赴灾区,母亲只是平淡地“哦”了一声。她知道拦不住儿子,就默默拿出一写着“大吉大利”的红包,叮嘱他睡觉也要压在枕头下。“我当时眼泪都出来了,不敢正面看她。”余红兵回忆道。

虽难藏“凡人之心”,年近50岁的余红兵仍坚守在救援一线。余红兵坦言,支撑自己的早已不是单纯的热爱,而是“无法逃脱的责任”。“那么大的队伍,一群人推着我向前走,这已经成了割舍不了的东西。”

今年7月广西特大洪水,惠州蓝天救援队派出17名骨干队员,余红兵的名字也在其中,他说:“我有这个能力,遇到大型险情时,我还是会走在前面。”

“我只是一个代表,队伍里还有很多人,都在做着相同的事情。”被问及入选“广东好人”名单的感受,余红兵始终谦逊淡然。

孟凡利主持召开省政府党组会议、常务会议强调 抓紧抓细抓实经济社会发展各项工作 确保完成全年目标任务 全力争取更好发展成果

羊城晚报讯 9月16日,省委副书记、省政府党组书记、省长孟凡利主持召开省政府党组会议、常务会议,认真传达学习习近平总书记重要指示精神,落实省委常委会会议要求,部署进一步做好尊师重教和安全生产工作,研究安排抓好下阶段经济工作。

会议传达学习习近平总书记在第四十二个教师节到来之际作出的重要指示精神,强调要把教师队伍建设作为教育强省建设的重要基础性工作抓实抓好,引导广大教师牢记为党育人、为国育才的初心使命,落实立德树人根本任务,不断提高专业素养和教书育人本领。各级政府要加强对教师的关心爱护,在全社会营造尊师重教良好氛围,让广大教师安心从教、潜心育人。

会议强调,要认真学习贯彻习近平总书记重要指示精神,以“时时放心不下”的责任感做好安全生产工作,严

格落实国务院安委会安全生产十五条硬措施,坚持“面上普查+重点详查”,深入排查整治各类火灾隐患,突出船舶、“三合一”场所、劳动密集型等企业等高风险点位推进消防安全攻坚,坚决遏制重特重大事故发生,同时举一反三落实落细各领域安全防范措施,毫不松懈做好防汛防台风和森林特别防护期各项工作,切实维护人民群众生命财产安全。

会议深入学习贯彻习近平总书记、党中央关于经济工作的决策部署,认真分析全省1-8月经济运行情况,强调各地各部门要坚持目标导向、问题导向、结果导向,干字当头、真抓实干、埋头苦干,以更大力度和更加精准有效的举措,奋力冲刺三季度、四季度各项目标任务,全力争取更好发展成果。要促进工业经济稳定较好增长,深入推进“广货行天下”,组织更多面向消费者的专场促销、面向经销

商的产销对接和供应链企业的采购对接,落实好分行业高质量发展措施,做好制造业赋能各项工作,支持工业企业技改数转、做精做专、提升规模,加快人工智能产业高质量发展和全域全时全行业高水平应用。要扬长补短推进服务业扩能提质,巩固金融业良好增长势头,抢抓机遇做大做强信息服务业,稳定房地产市场,促进批零餐饮业、交通运输仓储和邮政业等加快发展。要以更大力度抓好项目建设和投资工作,发挥各级促投资工作机制作用,强化项目审批提速,协调突破卡点堵点,推动在建项目形成更多实物工作量、拟新开工项目及早开工,持续梳理可能的、可行的、近期可操作的项目储备库,千方百计激发民间投资活力。要精准对接需求拓展国内外市场,积极引进更多新业态新模式新场景项目,加快完善城乡商业网点,推动商品消费扩容升级,挖掘

服务消费潜力,精心办好中秋、国庆等重要节点的旅游推广和促消费活动,积极开拓多元化国际市场,持续扩大货物和服务贸易规模。各级领导干部要全力以赴抓好招商引资、招才引智,主动走出去拜访企业、对接线索,抢抓APEC会议机遇精心策划招商活动,通过“心诚+行程”和专业化服务,全力争取更多项目落地实施。要持续打造一流营商环境,进一步提升政务效率,强化产业生态建设,下更大功夫建设高效、便捷、性价比高的要素保障体系。要毫不放松做好“三农”工作,推动农林牧渔业有较好增长,深入实施“百县千镇万村高质量发展工程”,下大力气抓好县域经济。要着力促进就业和增收,统筹各方力量发展教育、医疗、养老、托幼等社会事业和相关产业,用心用情用力办好群众身边大大小小的事。

(李凤祥 符信)

香港首个五年规划出台 香港各界反响热烈

羊城晚报记者 王漫琪 梁源

香港立法会科技创新界议员、香港科技园公司董事局成员邱达根则指出,香港在推动创科发展的过程中,关键在于如何与内地其他城市——特别是大湾区内地城市实现高度整合与资源互补。邱达根认为,本次规划提及了香港在科研领域的相关工作部署,包括“一区两园”河套地区的发展,以及促进各类跨境要素的“流动”,都是推动整体科技发展、深化大湾区融合过程中的核心课题。

香港立法会议员、香港中文大学校董邓家彪一直关注北部都会区的规划和建设。他表示,北部都会区无论是打造共同的美丽湾区、美丽海湾,还是推动深层次的产业协同,已有多项具体项目落地推进。比如香港和深圳两地共建的“港深医学专科培训中心”,以及在民生领域推进的便利措施——涵盖支持香港市民在大湾区内地城市使用医疗券求医、就诊以至跨境养老等。“北部都会区就是一个展现香港如何以大湾区为切入点,深度融入国家发展大局的极佳示范点。”邓家彪称。

香港大学学生周沃霖告诉记者,读完五年规划后,他对香港未来的发展充满了信心。“作为一名香港青年,我认为五年规划不仅是一份政策文件,更是引领青年未来发展的指引。青年唯有清晰把握香港未来的发展重点,才能找准

发力方向,为自己的前途确立明晰的目标,从而进一步拓展施展才华的舞台。”香港青年叶宋文特别留意到五年规划中提到一个数字“3”:2030年香港创新科技活动投入占GDP的比

例将提升到3%;北部都会区打造3个大学城。他认为,北部都会区大学城推动“产学研一体化”的布局,将为香港大学生开辟更具多元化的就业路径。

霍启刚谈香港五年规划: 期待发挥香港制度优势, 为全球提供体育仲裁调解服务

16日,香港特区政府发布《行政长官2026年施政报告》及《香港特别行政区经济和社会发

展第一个五年规划(2026—2030年)》(以下简称“五年规划”),香港立法会议员霍启刚认为,此举体现特区政府具有前瞻性、系统性的施政新思维,将中长期战略蓝图与年度施政部署有机结合,贯彻“以结果为目标”,更标志着香港在主动对接国家发展战略上迈出坚实而关键的一步。

五年规划提出增加体育发展投放、提升产业规模,完善场地基建等方向,霍启刚认为是重中之重的工作。他此前提出的“铜锣湾网球经济圈”概念被政府施政报告所采纳,霍启刚希望借此为争取更高级别国

际赛事落户创造条件。吸引国际体育组织落户香港,已经成为香港特区政府的重点政策。霍启刚表示,今年6月份成功推动国际龙舟联合会全球总部正式落户香港,取得首阶段关键成果,他目前正在积极与亚奥理事会对接,全力争取更多国际体育机构进驻。

霍启刚特别提出,依托香港作为国际调解院总部的特有优势,期待正推行的“体育争议解决先导计划”将体育仲裁与调解服务引入本港,发挥香港制度优势,全方位支持巩固香港作为全球体育总部首选地及国际调解中心地位。

羊城晚报记者 王漫琪 梁源

广货行天下

“广货行天下”秋季行动光储产业对接会在穗举办

从“卖产品”到“卖方案” 光储产业不断向新发展

文/羊城晚报记者 詹淑真 丁一宁 图/羊城晚报记者 刘畅



海内外客商前来参观光储产品

16日-17日,“广货行天下”秋季行动光储产业B2B专场暨制造业赋能对接活动在广州举行。活动以“光储链动·供需赋能——共绘广东光储产业发展新蓝图”为主题,依托“广货行天下”品牌平台,集政策解读、产业招商、企业分享、供需对接于一体,推动产业链上下游信息互通,促进技术、产品与市场需求精准匹配,助力广东光储企业拓市场。

供需“面对面”

展台前,光伏组件、储能设备等产

品一字排开;洽谈区内,制造企业、集成商、采购方围坐交流,不时有人拿出手机记录产品参数和企业信息。现场还有不少外国客商驻足查看产品,与企业代表交流产品、洽谈合作。

会上,省工业和信息化厅电子信息工业处解读光储产业政策并推介“粤智赋”平台应用。鹤山市投资促进中心开展光储产业招商推介。阳光电源、爱旭股份、大洋物流等多家产业链企业代表,围绕分布式生态布局、工商业光伏应用、供应链物流、储能系统、智慧运维、海外市场拓展等主题开展分享与产品推介,覆盖光伏、储能全产业链细分领域。

活动现场,光储制造企业、集成商、采购方开展交流磋商,并达成多项合作意向。不少参会企业表示,通过专业化、集中式的供需对接,可以降低企业寻找客户、匹配需求的市场拓展成本,进一步推动产业链上下游协同。

“广货”边界拓展

供需对接的范围在扩大,“广货”的形态也在发生变化。硬件之外,技术和

服务的价值日益凸显,“广货”也由一件件产品,延伸到更多产业链环节。

“‘广货行天下’不仅是消费品的盛会,更是高质量‘广东智造’与‘广东服务’的全面输出。”碧澄能源副总经理、光伏开发事业群总经理曾传龙说,碧澄能源此次带来的“广货”,并不是一件有形商品,而是具有较高科技附加值的绿色电力与综合能源解决方案。

随着产业加速迭代,竞争已不再局限于组件、逆变器、电池等硬件产品,价值创造正向电站运营、能源管理、智慧运维等生产性服务延伸。从“卖产品”到“卖方案”,光储产业不断向新发展。

加码价值竞争

把产业优势转化为市场优势,不仅要打通国内供需链路,也要在更广阔的国际市场中寻找增量。

广东省太阳能协会会长、广东五星太阳能股份有限公司董事长胡广良表示,随着全球新能源应用市场不断扩大,光伏、储能企业迎来更大的市场空

间,但竞争也在同步加剧。中国新能源企业走向海外后,面对的竞争对手不乏中国品牌。这意味着,“出海”本身并不是终点,企业比拼的仍是产品质量、性价比、技术和品牌等综合竞争力。

对于广东光储企业而言,如何从“拼价格”进一步走向“拼价值”,正在成为拓展海外市场的新课题。

爱旭股份中国分布式广东客户总监邵振鑫告诉记者,爱旭正通过各种新技术拓展海外市场。目前,公司产品已进入欧洲、东南亚等市场。“我们更多是希望给海外客户提供价值贡献。”邵振鑫表示,希望借助“广货行天下”等平台,让更多海外客户接触广东企业的优质产品,同时与产业链合作伙伴共同拓展海外市场。

本次活动是广东省制造业赋能系列活动重要组成部分。接下来,广东省工业和信息化厅将持续举办“广货行天下”系列行动,围绕广东优势制造业赛道,常态化组织开展专业化产销对接,推动广东优质制造产品开拓国内国际市场,为制造业高质量发展 and “双碳”目标实现贡献力量。