

讲他、学他、成为他

2026年“粤讲粤精彩”主题宣讲报告会在广州举行，
从12个故事读懂南粤奋斗答卷



从“布衣院士”看新时代“大先生”

华南农业大学副教授 卜艳华

大家好！我叫卜艳华，华南农业大学思政课教师。课堂上，我无数次讲起老校长卢永根的故事。他的一生，充满震撼的反差。

作为中国科学院院士、重点大学校长，他家有真皮沙发、高档家电、铁床绣迹斑斑，椅子绑了又绑，绿毛衣洗得发白；饭堂里，他端饭盒和学生排队，一荤一素，吃得一粒不利。可这位连窗帘都不舍得换的老人，87岁重病时，让老伴推着走进病房，把十几个牛皮纸信封里的旧存折，一笔笔转给学校。880万余额，生息积蓄，都是卢永根校以来最大个人捐款。有人问为何不留给唯一女儿，他虚弱却坚定：“党培养了我，将个人财产还给国家，是作最后的贡献。”

卢老出生于香港中产家庭，衣食无忧。11岁日寇霸占香港，他目睹国土沦丧。19岁瞒着家人秘密入党，把三次党当作生日“吃”。改革开放后，他三次赴美探亲访学，亲入办好签证挽留，他断然拒绝：“外国实验室再先进，也不如这替人干活。我是炎黄子孙，要为自己的祖国效力。”作为水稻遗传学家，他坚持“把根深深扎进泥土里”，70岁高龄仍带学生寻访野生稻。山路崎岖，他拉着拐杖，在学生搀扶下一步步爬。看到长势完好，他高兴得像个孩子：“这片野生稻太好了，我们没有白跑上来！”这不是“把论文写在祖国大地上”的科学家精神吗？

担任校长12年，面对人才断层，他力排众议，打破论资排辈，破格提拔8位青年骨干，最年轻的仅29岁。发表论文主动把学生放在第一位。自己甘愿退居幕后。他有个很在相里的笔记本，扉页写着：“多干一点；少拿一点；腰板硬一点；说话响一点。”亲戚想承接学校工程，被他骂回去：“只要我在华农一天，你们就别瞎跑建华农的门。”

我也从当年站在亮山前的少年，变成每年上山种树的“半个进山人”。2025年，83.8%森林覆盖率、5.96亿元旅游收入，71个村（居）委会共享绿色红利。护林员齐儿成了导游，石漫公园更名，研学少年笑声惊起白鹇。

2025年，我再次经过老楼家门前山麓。灌木郁郁葱葱，玉米田青绿欲滴。表姨端出甜玉米，指着后山大笑：“忒好呀，那些树比我家屋还高哟。”当年播下穗玉米粒的汉子，如今像捧着丰收果实。我终于懂得：这条路不是喊出来的，是一篇篇共享绿色红利。护林员齐儿成了导游，石漫公园更名，研学少年笑声惊起白鹇。

2025年，我再次经过老楼家门前山麓。灌木郁郁葱葱，玉米田青绿欲滴。表姨端出甜玉米，指着后山大笑：“忒好呀，那些树比我家屋还高哟。”当年播下穗玉米粒的汉子，如今像捧着丰收果实。我终于懂得：这条路不是喊出来的，是一篇篇共享绿色红利。护林员齐儿成了导游，石漫公园更名，研学少年笑声惊起白鹇。

2025年，我再次经过老楼家门前山麓。灌木郁郁葱葱，玉米田青绿欲滴。表姨端出甜玉米，指着后山大笑：“忒好呀，那些树比我家屋还高哟。”当年播下穗玉米粒的汉子，如今像捧着丰收果实。我终于懂得：这条路不是喊出来的，是一篇篇共享绿色红利。护林员齐儿成了导游，石漫公园更名，研学少年笑声惊起白鹇。

沃土上的“诗和远方”

江门市塘口镇塘口塘社区书记 吴碧瑶

大家好！我是吴碧瑶，开平塘口塘社区书记，街坊叫我塘口塘的“大家长”。

几年前，我还是广州写字楼里的普通职员，被加班压得喘不过气。2018年回乡祭祖，路过那排老厂房，我愣住了：一群年轻人正坐在里面喝咖啡、聊设计。外乡人都跟我学家乡乡道，我为什么不敢？同年，我辞职回乡当社工。

可刚回来，墟里安静得吓人。村尾阿婆拉着我问：“你读这么多书，回来做啥呀？墟里就剩我们几户老人，你们不上，难道陪我们等天黑？”我没接上话，但心里清楚：这片土地有两样，百年侨乡底蕴，那时只是睡着了，需要有人把它叫醒。

它醒来的时候，是一群敢想敢干的年轻人。2015年，建群队李继津把田五金厂改成“墟口空间”，办起“七岁等墟”，把老墟变成年轻人狂欢、点起第一把火。后来，海归归侨陈国栋把旧粮站变成工作室；先锋书店把五座废粮仓变成大湾区年轻人的“精神粮仓”。先，就带来游客200万人次。

家乡热闹起来，我也问自己：我能做点什么？上班第一天我就吃了张罚单。老一輩不买账。有伯伯抱怨：“骂‘晚班后生’，玩两小时走开！”我不服输，骑着电动车挨家串门：“阿伯，老屋租出去月几百元；青菜卖给民箱，一年多几千元。他们不是不来玩，是来帮你们生金！”现在，伯伯们成了网红，主动帮忙开直播。

后来，大家选我当居委会主任、书记。我不爱坐办公室，更爱骑电动车巡迴：到大榕树下听家话，去共享菜园和创客种菜。

归乡人越来越多。澳门咖啡师梁婉婷，把广州咖啡搬进冷冷咖啡，一杯“中国芝士”火遍全网；海归女设计师陈萍设计马国IP“M. Goose”，把侨乡文化带到世界。

人来了，更要留住人。墟口“IE公社”喊出口号：不管1人还是E人，来了就是“家人”！每月100元的人才公寓，每顿13元的人才饭堂，最高30%的企业补贴。今年年初，我去看阿婆。她坐在树荫晒太阳，我问：“婆婆，墟里叫啥，您嫌吵吗？”她笑得眯眼：“‘嘈好呀！嘈先得得嘛！我种的青菜，够够吃了！”

李继津辞职后，到陈国栋陈继，再到先锋书店加入，归乡人扎根，塘口墟从只剩几户人家，来到了2000多户人家。这场复兴，是“人”的回归。塘口墟教会我：乡村振兴的密码，不在宏大投资，而在振兴的密码，在于低干预活生态，用微创新留住人，乡村就能成为年轻人向往的“诗和远方”。欢迎大家来塘口塘，到共享菜园坐坐，喝一杯磨乳咖啡。在我心里，塘口塘是一首唱不完的歌；树下的风，田埂上的稻浪，清晨起起的吆喝，年轻人深夜的吉他声。

千年化橘红 建功新时代

全国人大代表、化州市培林橘红种植专业合作社理事长 廖志科

大家好！我叫廖志略。

今年全国两会期间，一段视频让化橘红一夜之间火了。很多人问我：这颗长满茸毛的果子，凭什么能走进全国两会？

可刚回来，墟里安静得吓人。村尾阿婆拉着我问：“你读这么多书，回来做啥呀？墟里就剩我们几户老人，你们不上，难道陪我们等天黑？”我没接上话，但心里清楚：这片土地有两样，百年侨乡底蕴，那时只是睡着了，需要有人把它叫醒。

它醒来的时候，是一群敢想敢干的年轻人。2015年，建群队李继津把田五金厂改成“墟口空间”，办起“七岁等墟”，把老墟变成年轻人狂欢、点起第一把火。后来，海归归侨陈国栋把旧粮站变成工作室；先锋书店把五座废粮仓变成大湾区年轻人的“精神粮仓”。先，就带来游客200万人次。

家乡热闹起来，我也问自己：我能做点什么？上班第一天我就吃了张罚单。老一輩不买账。有伯伯抱怨：“骂‘晚班后生’，玩两小时走开！”我不服输，骑着电动车挨家串门：“阿伯，老屋租出去月几百元；青菜卖给民箱，一年多几千元。他们不是不来玩，是来帮你们生金！”现在，伯伯们成了网红，主动帮忙开直播。

后来，大家选我当居委会主任、书记。我不爱坐办公室，更爱骑电动车巡迴：到大榕树下听家话，去共享菜园和创客种菜。

归乡人越来越多。澳门咖啡师梁婉婷，把广州咖啡搬进冷冷咖啡，一杯“中国芝士”火遍全网；海归女设计师陈萍设计马国IP“M. Goose”，把侨乡文化带到世界。

人来了，更要留住人。墟口“IE公社”喊出口号：不管1人还是E人，来了就是“家人”！每月100元的人才公寓，每顿13元的人才饭堂，最高30%的企业补贴。今年年初，我去看阿婆。她坐在树荫晒太阳，我问：“婆婆，墟里叫啥，您嫌吵吗？”她笑得眯眼：“‘嘈好呀！嘈先得得嘛！我种的青菜，够够吃了！”

李继津辞职后，到陈国栋陈继，再到先锋书店加入，归乡人扎根，塘口墟从只剩几户人家，来到了2000多户人家。这场复兴，是“人”的回归。塘口墟教会我：乡村振兴的密码，不在宏大投资，而在振兴的密码，在于低干预活生态，用微创新留住人，乡村就能成为年轻人向往的“诗和远方”。欢迎大家来塘口塘，到共享菜园坐坐，喝一杯磨乳咖啡。在我心里，塘口塘是一首唱不完的歌；树下的风，田埂上的稻浪，清晨起起的吆喝，年轻人深夜的吉他声。

一尾虾苗里的“中国芯”

广东海大集团股份有限公司育种专家 徐思

大家好！我是海大集团的徐思。

总有人问我：一个女博士，好好的实验室不待，跑到海边养虾苗，图什么？一开始，我也答不上来。

直到我走进东海岛那个叫“龙海天”的地方——海边的一排小白房，八间、上铺、下铺，连洗澡都是咸的。师傅告诉我，这就是我们培育虾苗的基地。

虾苗，水产的“芯片”。长期以来，南美白对虾的种源，全靠进口。有人说给不给就不给，说涨价就涨价。养殖户赚着钱等一尾苗，就像等一场不知道下不下的雨。

海大的薛华董事长拍板：“育种，我们自己搞！”第一批育种人坐着绿皮车来到“龙海天”，从零起步，一代一池地试，一代一代地选。

育种这条路，难度高，投入大，周期特别长。南美白对虾一代就是一年，一个品种选育至少需要四代！一年没有结果，亏；三年，接着亏；五年、十年……还在亏。最难的，还不是花钱，是长期看不到希望，还必须沉下心，坚持下去。

2009年9月3日，一批虾苗长到可以出苗了，品质超过市场平均水平，但体长达不到公司目标规格。我们毫不犹豫，全部处理掉。从那天起，每年9月3日成了海大种业的“沉思日”，所有种业员工闭眼沉思三分钟，反思工作有没有漏洞。我第一次拿到沉思日的时候，房间里安静得只能听见远处海浪的声音。那三分钟让我坚信：海大种业，一定能成功。

让我更加谨慎育种的，是2015年的一台风车。凌晨两点，警报响了。台风像一头野兽，把窗户撞得叮叮当当。保种车间里，养着十几代选育出来的核心家系，产卵超过两个小时，一切都得将归零。我们冲出去，徒手清理障碍，抢修供电、供水。第二天台风过去，基地遭受重创，但保种车间保住了。那一夜，我们保住了火种，就保住了希望。

2017年，我们自主培育的“海兴农2号”，终于获得国家新品种的认定，这是海大第一个自主培育的对虾新品种。2022年，“海兴农3号”入选国家新品种。2024年，“海清源1号”入选国家新品种。全球第一大水产养殖品种的“卡脖子”问题，彻底破了！

多年来，海大在科研上的投入，不设上限。4000多人的研发团队，投入了200多亿元的研发投入。如今，海大已拥有全球规模最大的、连续多样性最高的对虾种质资源库。

从龙海天那排小白房，到遍布全球的100多个育种基地，这条路，海大走了整整20年，是无数次失败后重新来过的勇气，是“必须把民族种业搞上去”的信念，是“中国种业必须装着中国粮，必须自力更生”的最好答案！

以自主创新 挺起智造脊梁

东莞市斯尔克电子科技有限公司董事长 徐作为

大家好！我是宣讲员徐作为。

有两样东西，一个是我用了20多年的旧U盘，一副是重量只有25克的AI眼镜。这一旧一新，串起了我半生的创业历程。

20多年前，我揣着300块钱，扎进存储行业，把U盘做到行业前列，还建起中国第一座存储博物馆。

可是，就在事业最顺的时候，一段代工经历狠狠刺痛了我。当时，我们给国际大牌代工，一点出货40多万个U盘，可我们只赚一点辛苦加工费，大头利润被国外品牌拿走，他们说议价就议价，说转单就转单，我们没有一点话语权。

那几年，智能穿戴浪潮悄然兴起。国家与广东先后出台政策，将穿戴终端列为重点突破方向。我察觉到，中国智造的新机遇来了，我要做自主、做自己的品牌。

一次出国参展的经历给了我启示。当时，我的朋友跟国外客户谈合作，全靠翻译员来回传话。翻译不熟悉专业术语，技术细节被曲解，一笔订单就就此泡汤。那时，我就想做一款好用的AI翻译眼镜，让中国人打破语言障碍，真正走出去！

但是，贸然闯入一个完全陌生的领域，代价可能远超半生的积蓄全部归零。身边人都觉得我疯了。那段时间，团队反对，家人劝说，但我还是坚持一试。

当时最难的还是将AI眼镜重量控制在30克以内。超过1克，都会影响佩戴的舒适感。我带着团队白天跑遍珠三角找新材料、磨精密结构；晚上一起调试芯片、优化算法，吃住都在公司。从40克的初代样机起步，1克！1克地向30克攻坚。700多个日夜，测试数据填满几十本笔记本。

幸运的是，粤港澳大湾区完整的产业链，给了我们最坚实支撑，精密加工、新型材料、模块组装，全链条快速响应。今天，我国将把AI眼镜做到只有25克，比我们当年用的U盘还要轻。我们做到了，而且超出了当初的预期！

只有把核心技术掌握在自己手中，才能真正掌握竞争和发展的主动权。现在，我们拥有3项发明专利，让以玻璃为载体的显示屏，能耗仅为普通显示屏的四分之一。

2025年3月，我们72.66平方米“飞天屋”以高透明度、超清画质打破了吉尼斯世界纪录！此后，尺寸还在不断突破。75平方米“飞天屋”竣工结束后，现场的外国客商立马下了订单。凭借核心技术，我们的产品打入了欧美、韩国市场，进入了国际头部企业的供应链。

我们不仅自己投，还引来上下游扎根广东，让一家企业的落地，变成一条产业链的生态。如今，我们已投资2000多家科技企业，推动上千家企业在广东蓬勃成长。

我们越来越相信，金融服务助力科技创新的长跑，不是百米冲刺，而是没有终点的马拉松。这不仅是我们做科技企业的使命，也是我们肩负了欧美、韩国市场，进入了国际头部企业的供应链。

我们不仅自己投，还引来上下游扎根广东，让一家企业的落地，变成一条产业链的生态。如今，我们已投资2000多家科技企业，推动上千家企业在广东蓬勃成长。

一块“屏”背后的飞天梦

深圳御光新材料有限公司联合创始人兼总裁 袁兰兰

大家好！我是深圳御光新材料有限公司的袁兰兰。

我是“80后”，出生在湘西大山里。小时候，《春天的故事》唱响大江南北，小舅仅用两年就在深圳买房安家，让我对这“机遇之城”充满向往。“我一定要走出大山，去看看山那边的世界！”这份执念驱使我刻苦学习，考上大学，来到深圳，走上创业路。

创业初期，我们为海外客户代工。没有核心技术，就只能身处产业链最底层。2016年底，产身后身体还未恢复的我，遭遇了创业以来最惨痛的打击。同行的恶意打压20%，偷走我们最重要的加拿大客户。这时，公司最大的股东也提出了撤资。

为了挽救公司，我辗转20多个小时赶到加拿大，谈研发合作、谈融资。4天4夜，我用产品品质与坚持打动了客户，守住了企业生死线。

这次的危机让我明白，贴牌代工只会遭遇打劫，只有科技自主创新，才能打开事业发展的新天地！

接下来，我创办了包括御光新材料在内的3家专精特新企业。转型初期，我们的核心技术受制于国外企业。但我始终坚信，中国人也能做到，而且能做得更好。我们每年将40%以上的收入投入研发，四年不懈努力，终于研发出拥有自主知识产权的智能液晶面板和3D透明显示新材料，从原材料到配方、工艺，完全实现国产化。

近几年，国家大力发展低空经济，我们顺势而为，让屏幕飞上了天。这背后的背后，是无数次失败与挫折。最严重的一次，显示屏在8级大风中突然黑屏，无人机坠毁，屏幕破碎，直接损失40万元。

第378次试验，最后一块显示屏屏碎了，11个月、1600万元的投入付之一炬。我第一时间，抵押房产找银行贷款，也要从东再东。第379次试验，我们重新调整思路，从蝴蝶翅膀的纳米结构中获得灵感，研发出仿生透光柔性显示屏。这张薄得像纸的屏幕上，可以让玻璃变成透明显示屏，能耗仅为普通显示屏的四分之一。

我们不仅自己投，还引来上下游扎根广东，让一家企业的落地，变成一条产业链的生态。如今，我们已投资2000多家科技企业，推动上千家企业在广东蓬勃成长。

敢为者 永远年轻

珠海科技产业集团品牌经理 洪晓可

大家好！我是珠海科技产业集团的洪晓可。

合肥国资十年陪跑长鑫科技的故事，想必大家都听过。但我今天要讲的，是南粤大地的长跑故事。

故事，要从一瓶针剂说起。破伤风，病死率高达30%-50%。过去，破伤风针只能从人血和马血中提取，过敏风险高、起效慢，是患者和医生的“噩梦”。找到替代技术，是全球科学家的梦想。

2015年，泰诺麦博的两位创始人廖学南、邢俊宏走进了我们的视野。科学家+企业家，是创新药领域的黄金组合，但那时他们没有产品，不能完成，没人知道。

第一次路演会上，廖学南介绍项目，我们眼前一亮：“这个技术全球领先！”可控和财务都跟丢了：“初期就投资，风险不是太大了？”

但真正考验一家企业的，从来不是顺风的时候。

2004年，李东生做了两件没人敢做的事：并购法国汤姆逊彩电业务和阿尔卡特手机业务。在不利理念与文化的重压下，持续经营20多年的TCL第一次陷入巨亏。

那是李东生最艰难的时刻，半年瘦了20斤。2006年，他写下《鹰的重生》：鹰活到40岁，要么等死，要么碰撞老树、拔光羽毛，忍过5个月，再飞30年。

后来，TCL把生意做到160多个国家和地区，起点就是从那一口呛下去的水。

更深的水，在2009年。那时候中国是最大的彩电制造国，却输不到一块自己的液晶面板。李东生决定创立TCL华星，耗资245亿元，几乎是当时整个TCL的净资产。他说：“这不是‘赌’，是计算过风险的牌，这道坎不迈过去，中国的电视机厂永远给别人打工。”

2011年8月，T1产线点亮，第二年满产盈利。你家电视机、手机上的那块屏，很可能出自那家被误认为是蒙眼的产线；2020年，TCL并购中环集团，进入新能源光伏与半导体材料产业。

45年，我们始终往被限制的东方走。半导体行业，新能源光伏、半导体材料，无一不是投入巨大、周期漫长、风险极高的战略性产业。你不干，就永远看不到别人的脸色。这就是TCL人理解的“敢为”：不逞一时之勇，而是把10年20年才见分晓的事做到底。

当然，TCL的敢为离不开广东这片开放的土地。不是我们比別人聪明，是这片土地允许我们试，容得下你错。

45年来，TCL在改革开放的时代大潮中茁壮成长，把敢闯敢试、敢为人先写进了企业的血脉。面向未来，我们仍将与时俱进，以科技创新驱动中国制造的升级，在新的征程上创造更多可能。

敢为者，永远年轻！

我在南海I号 修文物

TCL科技产业园行政经理 明清

大家好！我是TCL科技产业园行政经理明清。

这个夏天，很多人看了《欢迎来到龙餐馆》。影片最后，红底大屏上写着“特别鸣谢TCL”。

一家做电视机、屏幕和芯片的公司，为什么赞助这部电影？因为我们太熟悉这种滋味——吃过亏，排过队，灶台被掀翻过，第二天还是要把火重新点起来。

故事要从1981年讲起。改革开放刚起步，广东得风气之先，一家做录音磁带的合资小厂在惠州开张。20多年后，南海I号沉船，被整体打捞出水，铜匠得以重见天日。

由于海水的侵蚀和重力，它早已碎成残片，最薄的地方只剩0.6毫米，急需抢救性修复。保护组组长找到我：“歇歇，这件铜匠情况危急，你能接手吗？”

我心头一沉，南海I号出水文物以陶器为主，金属文物占比少，但病害活性极强，腐蚀性严重，没有先例可循，能够的人不多。铜匠匠以肉眼可见的速度坍塌、崩解，容不得退缩，我必须接手！

2004年，李东生做了两件没人敢做的事：并购法国汤姆逊彩电业务和阿尔卡特手机业务。在不利理念与文化的重压下，持续经营20多年的TCL第一次陷入巨亏。

那是李东生最艰难的时刻，半年瘦了20斤。2006年，他写下《鹰的重生》：鹰活到40岁，要么等死，要么碰撞老树、拔光羽毛，忍过5个月，再飞30年。

后来，TCL把生意做到160多个国家和地区，起点就是从那一口呛下去的水。

更深的水，在2009年。那时候中国是最大的彩电制造国，却输不到一块自己的液晶面板。李东生决定创立TCL华星，耗资245亿元，几乎是当时整个TCL的净资产。他说：“这不是‘赌’，是计算过风险的牌，这道坎不迈过去，中国的电视机厂永远给别人打工。”

2011年8月，T1产线点亮，第二年满产盈利。你家电视机、手机上的那块屏，很可能出自那家被误认为是蒙眼的产线；2020年，TCL并购中环集团，进入新能源光伏与半导体材料产业。

45年，我们始终往被限制的东方走。半导体行业，新能源光伏、半导体材料，无一不是投入巨大、周期漫长、风险极高的战略性产业。你不干，就永远看不到别人的脸色。这就是TCL人理解的“敢为”：不逞一时之勇，而是把10年20年才见分晓的事做到底。

当然，TCL的敢为离不开广东这片开放的土地。不是我们比別人聪明，是这片土地允许我们试，容得下你错。

我在南海I号 修文物

广东海上丝绸之路博物馆副研究馆员 耿苗

大家好！我是中山市德必胜玩具有限公司创始人兼CEO 伍锡龙。

大家好！我是中山市德必胜玩具有限公司创始人伍锡龙。今天我我要讲的，是一个从“洋娃娃”到“中国娃娃”的故事。

1991年，我口袋里装着借来的500元毅然加入了“广东打工潮”，在一家玩具厂当厂长助理。经过近十年打拼，我攒下7万元创办了“中山市尚泰玩具加工厂”，主要从事来料加工和贴牌代工。

2007年，我和日本一家知名公司达成了战略合作。但是在合作的第三年，这个客户要求我们将工厂搬到国外，否则逐步中断合作。我不假思索地拒绝了他：我是一名中国商人，从江西农村来到广东，这里是我的第二故乡，我不会离开。虽然我拒绝得很利索，但其心里里觉得，如果真的失去这个客户，我该怎么办？

经过十多天的思考，我想通了一件事：改革开放走到今天，我们有技术、有工艺、有完整的产业链，与其他洋品牌代工，不如做自己的品牌！

我马上开始做市场分析。全世界都知道“芭比娃娃”的存在，而中国5000多年的历史有着取之不穷的素材，为什么不做中国人自己的娃娃？顺应广东“文化出海”战略，我决定创立自主品牌，让娃娃成为中华优秀传统文化的传播使者。

2012年，“东方韵”系列产品面世了，该系列的第一个篇章是唐朝“武则天”和宋朝中相英雄“穆桂英”。产品刚推出市场时，并没有带来什么经济效益，资金周转困难，一度想要放弃。就在最艰难的时候，国内一些代理商看上了“东方韵”系列产品，对我说：你们的产品很有韵味，精美度很高，很有竞争力。于是，我坚信“做中国人自己的娃娃”这个决定是正确的。

我将加工厂更名为“中山市德必胜玩具有限公司”，这不仅为名字的改变，更是从制造到创造的转变。我们以二十四节气为主题开发新系列产品，让时节、气候变化规律可见可感。接下来，我们将开发更多具有中国文化属性的娃娃产品，并开发深度融合AI技术降成本的智能娃娃，让这个AI玩偶为载体讲述中国故事。

一个娃娃，也能成为讲述中国故事的文化使者：一个玩具，也能扛起文化自信的旗帜。改革开放给了无数普通人一个把梦想变成现实的机会，我们要做，就是把机会变成更多更好的“中国娃娃”，让世界看到——东方之美，中华之魂！

我在广东 看见未来已来

广东外语外贸大学外国语言文学应用语言学在读博士研究生 陈星乐

大家好！（粤语）我是广东外语外贸大学的俄罗斯留学生，陈星乐。

你们看我是个外国人？其实我是今个中土，在这已经生活了19年。

前年，我参加了羊城晚报和航公司组织的活动，第一次坐进了无人驾驶飞机。当它离开地，我看着整个广州的天际线慢慢展开，心里突然有种奇妙的熟悉感：这不就是小时候幻想的未来世界吗？

我从小就喜欢看科幻电影。当我真的走进了那个“飞行汽车”里，看着脚下的南粤大地，那一刻我才反应过来——原来小时候电影的画面，在这里已变成了现实。

我的小时候和青年时期，都是在飞速发展广州度过的。它完成了广州，大街小巷里有古老的车轮，也有着热气腾腾的肠粉，出门买菜，办事要到处奔波。那时的我，还不知道未来是什么样！

现在，我的小时候和未来，广州也完成了一场跨时代的科技变化。我在四俄罗斯，总是要找钱也，因为在广州，到处都是可以扫码付款，一部手机就能搞定我的衣食住行；上淘宝、外卖、订酒店、坐高铁，一切都轻松解决。这些充满科技感的日常，让我真切体会到“未来已来”。

但飞速发展的科技，没有冲淡广州的传统和温情。每次去住最爱的西关老宅子，阿姨就会问我：还是煲仔饭吗？在江新城乘坐出租车，师傅总会热情地介绍附近的特色景点。在这里，你不需要刻意“融入”，大家会自然而然地把你当成自己人。不同国家的朋友坐在一起，分享奶茶的点心，你教我学粤语，我教你学普通话，这大概就是“各美其美，美美与共”的最好样子吧？

还记得我的外国朋友第一次来广州，她跑到酒店，就忍不住对路过的配道机器人说你好。走到广州塔下，她又对马路上的无人驾驶汽车感到十分好奇。我们说北京故宫、长城，看一边是西北大厦，一边是智慧夜景的广州，感叹广州真的是太City了！它既有烟火气，又有未来感，真是一个迷人的地方。

每次旅行归来，落地白云机场，听到潮语的空姐问候，听到熟悉的粤语和普通话，我心里总会冒出一句：回家了，回到了这个生活了19年的地方。

宋朝大文豪苏东坡先生说过：此心安处是吾乡。广东是我的家，不仅是因为这里能安放我的青春，更是因为我能在这片充满活力的土地上，去创造下一个更不可思议的未来。

文字整理/羊城晚报记者 罗仕
图/羊城晚报记者 周巍