百万英才汇南粤

“百万英才汇南粤”2026年N城联动秋季招聘活动在山西大学举办

# “我愿意！”南粤发展机遇打动三晋学子

**羊城晚报讯 记者蚁璐雅、实习生周汝莹摄影报道：**4日上午，山西工程技术学院大四学生熊智聪辗转3个小时到达山西大学开始寻找心仪企业。令他惊喜的是，到场仅1小时便顺利收获广东汕头一家化妆品企业设备管理岗的录用通知。

“我们广东的‘粤就业’还有很多岗位，邀请你和女朋友一起来广东就业创业！”广东省人社厅党组书记、厅长杜敏琪现场对熊智聪发起暖心邀约，熊智聪马上满怀期待地表示：“我愿意！”

这温情一幕，发生在“百万英才汇南粤”2026年N城联动秋季招聘活动的现场。11月4日-5日，汕头市联合汕尾市走进山西3所高校，集结300余家优质用人单位，释放超6000个高质量岗位。其中，山西大学专场在11月4日上午率先拉开帷幕，现场汇聚了219家优质单位，提供5225个招聘岗位，跨越千里把大湾区产业机遇、城市发展红利精准送到三晋学子面前。

“广东企业送岗上门热情高涨，直到活动举办在即，仍有用人单位在急切询问能否追加展位、到场对接。”据汕头市人力资源和社会保障局副局长蔡少琴介绍，本场招聘会中，一大批新兴技术领域、传统制造及现代服务业所需岗位，广泛覆盖山西大学各大学科门类，此外，现场还提供多元求职服务，开展创业宣介、求职指导、AI就业服务体验等，让毕业生既触摸广东发展前景，又感受到广东对人才的珍视。

记者在现场看到，本次专场紧扣山西大学优势学科，电子信息、光电半导体、化学化工、新材料、生物医药、机械电气、新能源等对口职位占六成以上。参聘单位中，央属、省属重点企事业单位30家，占比13.7%，包括汕头大学、汕头大学医学院、粤港澳大湾区（广东）国创中心、化学与精细化工广东省实验室、广东省电力开发有限公司等。各市市属头部企业、重点事业单位47家，包括广州汽车集团股份有限公司、广州数控设备有限公司、珠海格力精密模具有限公司、佛山佛塑科技集团有限公司、温氏食品集团股份有限公司等，占比21.5%。

本次招聘会岗位数能直观彰显南粤产业的硬实力。据了解，现场带来制造业3046个岗位，占比58.3%，其中，人工智能领域、新一代信息技术岗位占比约20%；岗位梯度覆盖全学历层次，博硕士研究生岗位超1100个，占比21%；薪酬待遇优，岗位年薪均在8万元以上，年薪20万元以上岗位共483个，约占10%，充分彰显广东制造的实力和满满邀约诚意。




招聘活动现场

“广东企业的岗位数量多、薪资待遇好，而且对人才的尊重和珍视，让我们感受到了满满的诚意。”山西大学学子侯诗雅表示。记者了解到，不少广货优品、广东好物也来到现场，包括智能玩具、家居服饰、特色美食、非遗手作等，从另一个角度讲述广东产业发展故事。

据悉，11月5日，该活动将继续走进太原理工大学、中北大学，把南粤机遇持续送到三晋学子身边。

广东控因人形机器人科技有限公司创始人桑明：

# 扎根大湾区，造“有感情的机器人”

很多人问过桑明，读着博士好好的，为什么跑去创业？他的回答很简单：“机器人不该只是干活的工具，更可以是人的伙伴。”实验室里的算法遇见制造业的流水线，青年科研者的理想便有了落地的土壤。

作为大湾区大学与哈工大深圳联合培养的博士，研究机器人运动控制的桑明，没有埋头深耕论文，而是转身扎根东莞松山湖，创办广东控因人形机器人科技有限公司，闯入高仿生情感人形机器人这条尚在开拓的赛道。

## 跨学科求学拼出一个创业梦

来自陕西汉中的桑明，求学履历写满了跨学科碰撞：本科啃机械，打下硬件结构底子；硕士转攻计算机，钻研算法逻辑；博士阶段深耕控制工程。三段经历，恰好串起人形机器人完整的技术链条。双校联合培养、导师并行指导，让他早早跳出象牙塔，触摸产业真实的痛点。

读博期间，实验室成了他最常待的地方。深夜里，他一遍遍推演步态规划算法，在仿真环境里跑数据、调参数，再把成果搬上真机验证。一次实验跑通，往往要熬上几个通宵——真机上一秒的稳定行走，背后是成千上万次跌倒再爬起。他渐渐明白，“应用型学科的价值，不能只停留在纸面”，把前沿理论变成服务普通人的产品，才是科研本该有的模样。创业，恰好搭起一座双向的桥：技术输出到市场变成产品；市场里摸出的真实难题带回实验室，成为鲜活的科研样本。

环境也推着他往前走。哈工大机器人领域底蕴深厚，已有15家校友创办的机器人企业完成上市或走上上市流程，前辈的实践给了他看得见的参照；大湾区大学办学定位直指产业升级，主动把企业资源、行业导师推到学生面前，鼓励学生走向产业一线。

去年8月，广东控因人形机器人科技有限公司正式成立。今年3月拿下种子轮融资，4月全职团队搭建完成，短短一年，几个人的研发小组，成长为跑通初步业务的科创企业。

## 跳出内卷赛道做机器人情感

如今人形机器人赛道热度狂飙，大量企业扎堆工业场景、追求替代人力。桑明却走出一条不一样的路。在他看来，机器人的语言、动作模型已打磨得相对成熟，独独缺了一块——情感。

公司把重心放在人脸表情控制系统、仿生硅胶皮肤、多模态情感交互技术上。团队最常打磨的，是机器人脸上的每一个细微变化：嘴角扬起几度才显得自然、眼神如何随对话流转。他们不只拼硬件性能，更要打磨神态、表情与对话感受，先靠仿生外观赢得直观好感，再用表情、语言交互搭建情感纽带。

对于能短时间拿到资本青睐，桑明看得很清醒：情感交互赛道前景广阔，契合国家科技发展方向；更绕不开的是大湾区实打实的加持。政府主动靠前，牵线搭桥，对接上下游产业链资源；大湾区大学也调动合作企业资源，为初创团队铺路。

硬科技创业，光有技术远远不够，制造落地才是关键。大湾区完备的产业配套帮团队跨过了这道坎：95%以上的零部件，都能在区域内完成采购加工。有时一纸设计修改方案递出去，很快就有工厂响应，研发迭代周期被大幅压缩。最鲜活的例子，是仿生硅胶皮肤的研发生产。东莞潮玩产业积淀深厚，本地工厂手握多年硅胶制品制造经验；团队直接复用本地成熟产线，省去自建产线的巨额成本，新技术快速落地成型。

## 在大湾区看见科创团队的远方

桑明最终把创业的根扎在大湾区。这里年轻人云集，想组建研发团队不难找到人才；大小城市各有特色产业集群，硬件制造、跨境物流、销售渠道一应俱全，前沿算法转身就能对接工厂变成实物。政府服务也跳出纸面政策，投资对接、渠道引荐，主动上门解决初创公司的现实难题。

前不久参加大湾区博士博士后创业大赛，也给公司带来新机遇：行业专家为产品定位、发展路径提出建议，路演让团队直面投资机构与潜在客户，媒体聚焦让面向消费者的产品收获曝光。

对于前路，桑明已画出清晰路线图：今年底计划开放天使轮融资，优先落地手上订单、逐步拉升产能；2027年定为量产元年，集中推进批量交付；两到三年内把跑通的市场模式向外复制，实现业务成倍增长；依托已闭环的商业化路径，5到8年成长为赛道里的领军企业。“大湾区是全球发展最快的地区之一，聚集着最有激情的一群人，有着全球最好的产业基础。三重加持，足以让科创团队做出全球一流的产品。” 羊城晚报记者 周聪

汕尾可塘智慧农场：

# 优质稻种“试验田”社会化服务“验证场”

文/图 羊城晚报记者 李晓雨

在汕尾海丰县可塘镇黄厝港村，一所闲置的小学，被改造成了可塘镇约2万亩稻田的“神经中枢”。这里是优质水稻的“多品种试验场”，也是公共型农业服务社会化的“技术验证场”。在这里，技术必须经过本土化的严苛检验，品种必须经得起农户“怕减产、怕卖不掉”的审视，服务则必须在“公益性+经营性”的双轨中跑通市场闭环。可塘智慧农场，正以一种务实的逻辑，悄然改变着小农户与现代农业的连接方式。

## “试验+兜底”破解“不敢种”难题

广东天禾种业有限公司总经理李小盛站在田埂上，指着形态各异的稻穗说：“你看，这些都是广东丝苗米，有的圆润、有的偏长，类型很多。我们搞试验，就是要找出最适合本地土壤和气候的那一款。”

而对于农户而言，改种一个新品种，意味着要承担减产和滞销的双重风险。“农户最关心的就是经济效益，怕产量不够高挣不到钱，或者虽然产量高但卖不出好价格。”结合多年为农服务经验，海丰县嘉丰农业科技服务有限公司总经理谢锦钿对此感受颇深。

可塘智慧农场的解法是“把试验做在最前面”。试验田不仅承担着示范种植的功能，更是系统性开展品种验证的“核心实验室”。在市场上发现一个新品种后，农场会先完成本土化试种。产量稳定得到验证后，农场还给出价格兜底的承诺。“只有当产量有保障，并且能提供兜底价格时，农户才会愿意跟我们合作种地。”谢锦钿说，这种“先验证、后推广、兜底收”的模式，将小农户的种植风险降到了最低，是与农户建立信任的第一步。

## 从“看天吃饭”到“看数据管理”

在可塘智慧农场，农业不再是模糊的经验判断，而是由高清地图、多光谱传感器和物联网监测设备编织出的精密数据网。

“我们在田间布设了多个监测点，通过无人机航拍获取全彩图像，再结合多光谱数据进行分析。”谢锦钿介绍，通过叶绿素分布图可以清晰看出哪块地偏黄、营养不足，需要重点施肥；通过病虫害热力分布图，则能精准定位病虫害聚集区，实现靶向用药，极大提升了资源利用效率。

在灌溉环节，田间水位传感器与自动化控制系统联动，通过高清地图定位每块田地，根据实际需水量自动开启或关闭水阀，实现精准进排水。而田间穿梭的自动驾驶插秧机、自动收割机以及各种自动化设备，则进一步将农民从繁重的劳作中解放出来。

今年台风“红霞”过境时，秧苗大面积泡水，但农场得益于完善的设施和抗灾调度能力，得以迅速恢复生产。这种面对灾害的韧性，也是过去分散的农户难以具备的。

## 探索公共型农业服务社会化之路

可塘智慧农场最核心的特色，在于它正在探索一条“公益性+经营性”相结合的公共型农业社会化服务路径。它依托广东丝苗米跨县集群产业园，将农资农技供应、网络配送、农业托管等能力打包成服务产品，在市场中按需售卖给农户，同时承担着政策性为农服务职能。

这种服务模式已经形成了一套完整的闭环：村集体发挥组织优势，将碎片化地块连片规整，农场提供“耕、种、管、收、烘干”全链条服务，对整镇稻田实行连片托管；在销售端，农产品优先对接天禾品牌及天润实体与线上门店。每一袋大米包装上都印有专属二维码，消费者扫码即可查看该批次大米从育苗、插秧到收割、烘干的全程生产记录，甚至能看到实时视频和农事操作影像，也能直接进入购买界面。这套溯源系统，能把“田间到餐桌”的信任链条彻底打通。



智慧农业平台

**东莞农村商业银行股份有限公司与中国信达资产管理股份有限公司广东省分公司债权转让通知暨债权催收联合公告**

根据东莞农村商业银行股份有限公司（下称“东莞农商银行”）与中国信达资产管理股份有限公司广东省分公司（下称“中国信达”）签订的《债权转让协议》（编号：批量2026年9月第01号，信粤-A-2026-0077），东莞农商银行将其对下列公告清单所列借款人及其担保人享有的主债权、担保合同项下的相关从权利及实现债权的相关费用（包括全部借款本金余额、利息、罚息、复利、垫付费用、迟延履行期间债务利息等）等全部权利依法转让给中国信达，现以公告方式通知各借款人及担保人，请借款人及其担保人立即向中国信达履行还本付息义务或相应的担保责任。若借款人、担保人因各种原因发生更名、改制、歇业、吊销营业执照或丧失民事主体资格等情形，请相关承债主体、清算主体代为履行义务或履行清算责任。

特此公告。

东莞农村商业银行股份有限公司（联系人：叶小姐，电话：0769-22866287）
中国信达资产管理股份有限公司广东省分公司（联系人：邱先生，电话020-38791727）

东莞农村商业银行股份有限公司
中国信达资产管理股份有限公司广东省分公司
2026年11月5日

公告清单：

单位：人民币元

| 序号 | 借款人名称 | 借款合同编号 | 担保人名称（含抵押、质押、保证） | 担保合同编号 | 借款未偿本金 | 利息、罚息、复利及迟延履行债务利息合计 | 已垫付费用 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 虎彩集团有限公司 | HT20211203000000171、HT20211203000000173、HT2024060800000011 | 陈成稳、谭运章、鲜檬摄影有限公司、青海虎彩印刷有限公司 | DB20211203000000082、DB20211203000000083、DB20240608000000012、DB20240608000000011、DB20240608000000013 | 70,970,000.00 | 6,546,041.24 | 266,628.00 |
| 2 | 武汉市虎彩数字印刷有限公司 | HT2020010600000327 | 武汉市虎彩数字印刷有限公司、虎彩印艺股份有限公司、陈成稳、谭运章 | DB20200108000000297、DB20200108000000305、DB20200108000000302、DB20200108000000296 | 11,660,000.00 | 802,921.63 | 42,165.00 |
| 3 | 广东虎彩云印刷有限公司 | HT2023070600000105 | 陈成稳、谭运章、虎彩印艺股份有限公司、武汉市虎彩数字印刷有限公司 | DB20230710000000239、DB20230710000000238、DB20230710000000240 | 49,990,000.00 | 2,829,937.44 | 180,481.00 |
| 4 | 广州市旺发机械设备租赁有限公司 | HT20200222000000366、HT20200224000000396、HT20200224000000446、HT20190710000000215、HT2021073000000108 | 郭素华、郭明志、贺宇光、闵翠华、郭成深、广州市川旺机械租赁有限公司、广州市旺发机械设备租赁有限公司、广州兴达工程起重机械安装有限公司、四川智博建筑设备租赁有限公司 | DB20200224000000177、DB20200224000000081、DB20200224000000246、DB20200224000000176、DB20200521000000077、DB20200521000000078、DB20190710000000204、DB20210730000000033、DB20210730000000035、DB20210730000000036、DB20210730000000037、DB20210730000000038、DB20210730000000118、DB20210730000000138、DB20210730000000168、DB20210730000000188、DB2021073000000032 | 42,555,797.13 | 4,146,421.32 | 209,428.00 |
| 5 | 广州兴达工程起重机械安装有限公司 | HT2022052400000118 | 郭素华、郭明志、贺宇光、闵翠华、郭成深、广州市川旺机械租赁有限公司、广州市旺发机械设备租赁有限公司、广州兴达工程起重机械安装有限公司、四川智博建筑设备租赁有限公司、广元瀚鸿富邦建筑集团有限责任公司 | DB20220525000000067、DB20220525000000090、DB20220525000000091、DB20220525000000092、DB20220525000000093、DB20220525552001168、DB20220525552001188、DB20220525000000068、DB20220524000000333 | 17,500,000.00 | 2,159,945.72 | 76,494.00 |
| 合计 | | | | | 192,675,797.13 | 16,485,267.35 | 775,196.00 |

注：1、以上数据暂计至2026年7月12日。此后债务人、担保人或其他履行义务人等相关各方应支付给中国信达的借款本金余额、利息、罚息、复利、已垫付费用、迟延履行期间债务利息等按相关借款合同、担保合同、生效法律文书确定的方式以及中国人民银行的有关规定计算至实际清偿之日。

2、已垫付费用包括因实现债权垫付的诉讼费；关于迟延履行期间债务利息，如与实际存在差异，根据法律规定，依据相关法律文书计算数据为准。

3、以上附表清单如有错漏，以债务人、担保人等原签署的交易合同及生效法律文书为准，借款人、担保人或其他履行义务人仍须按原签署的交易合同及生效法律文书履行还款义务和承担相应的担保责任。

陪伴老广27年后终于说再见

# 广州芳村客运站停止客运发班

**羊城晚报讯 记者严艺文报道：**近日，“芳村客运站 枢纽智慧通”官方公众号发布最新公告，自2026年11月1日起，原定于广州芳村客运站发班的客运班线，将分别调整到其他客运站或招呼站、停靠点发班。芳村客运站因原场地被纳入开发使用，站点面积和运营规模已不具备等级站场配置条件。记者了解到，近年来受市场客运量下滑影响，传统客运站地块纷纷转型迎来“变身”。

11月4日，在芳村客运站原临时候车室附近已摆放班线业务调整告知牌，内容显示自11月1日起，原定于芳村客运站发班的客运班线，将分别调整到其他客运站或招呼站、停靠点发班。

其中，武夷山、开平义祠线路调整至滘口汽车站发班，关注“滘口汽车站”公众号购票；海南海口，广东新丰、兴宁，江西上犹线路迁移至省汽车客运站发班，关注“广东省汽车站”公众号购票；肇庆白土、台山、台山都斛、台山赤溪、肇庆金利、阳西线路调整至芳村地铁D口停靠点发车，关注“广交中运交通”公众号可线上购票。

芳村客运站在1999年8月1日投入试营业，是继天河、窖口（现滘口）站之后广州市建成的第三个现代化的公路主枢纽客运站场。芳村客运站占地面积达28040平方米，首期投资超过1亿元，首期建筑面积为21301平方米，设计客运能力为每天发车1000班次、载客3.5万人次。该站建成投产之后，其经营线路覆盖广东、广西、海南及贵州等省区，承接广州西南出口的长途客运车流和客流。

2025年，芳村客运站原站厅大楼拆除，原址地块已交付给广州交通投资集团有限公司。芳村客运站搬迁至隔壁临时候车室发班。2026年7月，在经历5家房企长达50轮的竞价之后，绿城集团以约16.86亿元拿下芳村客运站地块。

记者获悉，因原场地被纳入开发使用，站点面积和运营规模已不具备等级站场配置条件。广州市交通站场中心计划对场地实施临时利用，芳村客运站将会侧重开展车辆停放、洗车、引进租车公司等业务；未来，将根据芳村客运站地块整体规划和建设情况，持续做好片区交通配套服务。

随着高铁网络“八纵八横”的不断完善，高速公路网的日益密集以及私家车普及率的提升，传统公路客运市场客运量遭遇断崖式下滑。2019年以来，广州中心城区已有多家客运站相继停运。

客运站的功能由招呼站替代。招呼站不仅具备传统客运站的发车功能，选址也更加灵活，多位于地铁站出口附近，市民乘客出地铁即可乘坐。截至2026年9月，广州市已设置招呼站、停靠点70个，全面覆盖11个区，经停线路直达深圳、珠海、中山、佛山、清远、江门等城市，为乘客提供了方便快捷的“点到点”跨城出行服务。