

# 厉氏父子齐推五芳斋上市

二代或是IPO背后关键人物，百年老字号仍存“粽子依赖症”

经济新动能 民企新力量  
创二代来啦！

羊城晚报记者 黄婷  
实习生 张田

2002年，随着远洋实业成为浙江五芳斋实业股份有限公司的控股股东，这家百年粽子老字号的掌舵人变为厉建平，远洋实业也随之更名为五芳斋集团。

时间来到2018年，厉建平已是62岁，在外打拼多年的儿子厉昊嘉被聘任为公司董秘，随后又担任财审重要岗位。五芳斋实业是否开始启动交接班模式，一时引发外界猜想。

不过，接班故事暂时没了下文，资本市场却等来了百年粽子老字号递交的IPO申请，也许这正是厉氏公子坐稳财审要职的首战。1月13日晚，中国证监会发审委宣布五芳斋实业首发获通过，如若公司顺利上市，厉氏父子有望一同现身上交所，为这家百年老字号敲响上市钟锣。

A 入局

老字号国有股转让存疑云

100年前，浙江兰溪商人张锦泉在嘉兴张家弄开设“荣记五芳斋”粽子店，店名取“五谷芳馨”之意，凭借糯而不糊，肥而不膩、香糯可口、咸甜适中的出品，“五芳斋”的名号很快在沪杭一带打响。

火爆的粽子生意引来了新的人局者。另有两位嘉兴商人开设了“合记”和“庆记”两家五芳斋，三家店都自诩为老牌正宗。

1956年，经历公私合营，三家“五芳斋”以及“香味斋”合体，成为嘉兴五芳斋粽子店。半个世纪后，粽子店进一步做大，成立嘉兴市五芳斋粽子公司。1998年，经历两次改制后，公司吸纳嘉兴百货、嘉兴肉类中心、嘉兴酿造、嘉兴农科院及数百名自然人共同作为发起人，才设立了现在的上市主体

即五芳斋实业。

值得一提的是，在现任五芳斋实业董事长厉建平入主前，五芳斋实业还发生了一场国有股权转让风波。

据人民日报报道，2000年，五芳斋实业被嘉兴市政府确定为“改制回头看”试点企业，一半的国有股以“期权竞价交易”形式推向市场，另一半按竞价由时任五芳斋实业董事长赵建平，时任董事兼副总经理倪嘉能、魏荣明受让。借着“鼓励经营者持大股”的名义，三人还与嘉兴市中百公司、肉类中心、酿造厂和职工签订了法人股的转让协议，转让价为原始股价每股1元。

更令人惊讶的是，彼时五芳斋实业通过了一项决议，同意赵建平向公司借款150万元收购法人股，股份暂由赵建平以个人

名义受让，等公司股权调整方案经股东大会审议通过后，由赵建平正式受让。

2000年年底，公司主管部门商业控股集团发声表示，不同意这项明显违规的收购行为。迫于压力，三人最终向公司下属企业借款230万元，返还五芳斋实业。

五芳斋的招股书显示，2001年4月，当时的股东嘉兴酿造、嘉兴肉类中心向厉建平控制的远洋实业转让110万股公司股份，交易对价281万元；2004年远洋实业又从原股东嘉兴商业控股、嘉兴中华化工及赵建平、魏荣明、倪嘉能等自然人分别受让股份，成为公司的控股股东，意味着以厉建平为核心力量的厉氏家族正式登场。

尽管国有股权转让疑点重重，

B 闯关

创二代回国执掌财审要职

国籍，拥有新加坡永久居留权，职业生涯也始于法国，先是在法国尼克夏会计事务所高级审计师，随后任职中国工商银行巴黎分行会计师、银行报表主管，还在法国安永会计师事务所担任审计部经理。

2018年2月，厉昊嘉被聘任为五芳斋实业的董事会秘书，随后又担任公司财务总监和总审计师，让厉昊嘉得以继续在财审领域发挥自己的专长。就在厉昊嘉接手财审要职的次年，五芳斋实业便开始接触上市辅导机构，开启IPO之路，这或是厉氏公子回国练手后交上的最重要的“成绩单”。

年轻人被委以重任，而老字号的品牌年轻化也是箭在弦上。2018年，厉建平在采访中直言，“老字号”到了新时期一定要踩着这个时代的节奏，再发展100年。“这是因为，新的

消费市场特点在逼你转型，不创新肯定就要落后，哪怕再守着什么‘老字号’，不摸准现在的消费者的行为理念，在市场变革与竞争中也是要吃亏的。”早在2004年，五芳斋集团就成立了品牌中心。

2018年—2020年期间，五芳斋在广告宣传方面投入共计1.57亿元，据媒体统计，在2020年上半年，五芳斋至少拍摄41条短片广告，与环时互动合作打造了“五芳影业”的IP。

例如，2020年端午节期间，五芳斋的咸鸭蛋广告片在B站成功“出圈”，播放量达到232.7万；2021年，发布的温情广告片《寻找李小芳》累计浏览量突破1300万。五芳斋还频频跨界，与盒马鲜生、喜茶等品牌联名推出定制粽子；并与乐事、钟薛高合作，推出咸蛋黄肉粽味薯片和粽香味雪糕。



一家超市卖精美的五芳斋盒装粽子，摆放一条“龙”做伴，十分耀眼

视觉中国 供图

C 破局

依赖粽子难破时令性魔咒

五芳斋减去粽子还剩什么，这个问题也是五芳斋上市后必须直面和回答的。招股书显示，五芳斋2018年—2020年粽子总产量为4.24亿只、4.11亿只和3.63亿只，平均年销4亿只粽子，粽子的营业收入达到了15.02亿元、16.09亿元和16.44亿元，分别占总营收的66.28%、67.74%与70.77%。

此次过会，发审委也对2021年上半年经销售收入大幅增长的现象予以关注，询问是否存在向经销商压货的情形。

值得关注的是，仅去年上半年，五芳斋的粽子总产量就达到了以往一年的水平，为4.23亿只，实现收入17.1亿元，占总营收的84.06%。而粽子难破时令性的魔咒，使得五芳斋的生产安排也具有明显的淡旺季特征，如公司与部分季节性经销商仅为产品旺季的短期合作。

厉建平对自家公司患有“粽子依赖症”的威胁可谓心知肚明。2018年，他曾公开表示，早在2008年他们就请了全球顶级的战略管理咨询公司为公司做了市场调研，当时的结论是全国的粽子市场就是30亿元，而五芳斋已经占到

25%的份额，“粽子圈子”也就这么大，差不多到天花板了。

“所以我们很明确，要突破天花板就一定要走出来，不能只做粽子。”对此，厉建平为公司制定的发展战略是打造中国米制品行业的领军品牌、打造中式快餐连锁的著名品牌。

在品牌年轻化上的成功尝试，让五芳斋在战略布局创新的步子迈迈越大。2019年，五芳斋创新性地提出了“糯+战略”，其核心就是将目光从粽子锁定升级到糯米食品，并打造节令美食餐厅。去年，首家五芳斋节令食坊在嘉兴开业，或将成为五芳斋实业消化粽子产能的新途径。

而面对接近天花板的粽子事业，根据招股书，五芳斋将对生产线进行升级扩建，进一步提高粽子生产自动化水平，提高公司粽子市场占有率。

此次IPO，五芳斋拟募资10.56亿元，投向智能食品车间、数字产业智慧园、研发中心及信息化建设、成都生产基地改造等项目及补充流动资金。据官网消息，目前五芳斋的数字产业智慧物流园已于2020年破土动工。

## 这家广州公司实控人被刑拘

吴志机电汤秀清卷入叶飞“爆料门”

羊城晚报记者 丁玲

叶飞自杀式举报“市值管理”事件又有新进展。吴志机电(300503)发布公告称，公司实际控制人汤秀清被刑事拘留。去年9月，汤秀清因涉嫌操纵证券市场被证监会立案调查，三个月后因涉嫌操纵证券、期货市场罪被金华市公安局指定居所监视居住。同案犯吴志机电董秘、财务总监肖泳林也被指定居所监视居住，目前处于取保候审状态。

据证监会披露，“会同公安机关查获多起操纵市场重大案件”，相关人员涉嫌操纵南岭民爆、今创集团、吴志机电股价取得重大进展，叶飞自己也因涉嫌市场操纵被抓。其中，经查，2019年以来，刘某龙团伙、刘某团伙涉嫌通过连续交易、对倒等方式，分别操纵今创集团、吴志机电股价，涉案金额巨大。

套现金额至少2.5亿元

曾卷入叶飞“爆料门”

根据此前证监会的通报，2019年以来，相关团伙涉嫌通过连续交易、对倒等方式，操纵吴志机电等股价，涉案金额巨大。回溯来看，吴志机电股价从2019年年中8元位置启动，到2020年11月一年半时间拉升到20元附近。汤秀清及其一致行动人、关联人则从2020年2月开始持续减持，套现巨额资金。

事情要从吴志机电卷入叶飞“爆料门”开始说起。去年5月，叶飞因爆料上市公司中源家居市值管理找的盘方赖账不付尾款引发广泛关注。而在中源家居之后，叶飞还点名了维信诺、吴志机电等多家上市公司。

去年5月14日，叶飞在微博称，“吴志机电，你就是下一个炮台”。当晚，深交所立即向吴志机电下发了关注函。

而对于深交所的关注函，吴志机电却一再延期。去年9月30日，吴志机电披露称，由于涉嫌操纵证券市场，公司实控人汤秀清遭证监会立案。

就在第一波拉升的高位12元附近，汤秀清及其一致行动人吴聚公司、关联人汤丽君等开始出手减持。

截至证监会立案时的去年9月底，汤秀清的持股比例从2019年年底的32.52%降至28.34%，吴聚企业持股比例从7.48%降至3.62%，汤丽君持股比例从9.56%降至9.19%，合计减持8.41个百分点，套现金额至少2.5亿元。

## 中欧基金曲径：追求长期积少成多

公募基金去年四季报披露季拉开大幕。量化投资名将、中欧基金量化策略组投资总监曲径在管的中欧量化驱动、中欧数据挖掘A日前披露去年四季报，从业绩表现来看，两只产品的2021年度回报率分别达33.37%、22.88%。

中欧数据挖掘A四季报中指出，本基金在过去一年能够提供超越基准的回报，很大程度上得益于基本面量化这种行业覆盖较宽的投资方式。曲径表示，量化基金覆盖面更广、涉及个股和行业更多，追求长期积少成多，累积更好的长期回报。(杨广)

# 海归博士41岁回佛山创立希获微

去年上半年公司首次盈利，但业绩大增持续性仍存疑

羊城晚报记者 丁玲

1月21日，广东希获微电子股份有限公司(以下简称“希获微”)在科创板上市，成为佛山市南海区第21家上市企业，这也是千灯湖创投小镇的首家上市企业。当天希获微(688173)收报44.05元，涨幅为31.22%；昨日大跌21.95%，收报34.38元，总市值为138亿元。

## A 海归博士41岁回国创业

据招股书，希获微主营电源管理芯片及信号链芯片在内的模拟集成电路，公司产品涵盖DC/DC芯片、超级快充芯片、锂电池快充芯片、端口保护和信号切换芯片等，目前主要应用于手机、笔记本电脑、可穿戴设备等领域。

公司此次IPO拟募资5.82亿元，其中1.67亿元用于高性能消费电子和通信设备电源管理芯片研发与产业化项目，8532万元用于新一代汽车及工业电源管理芯片研发项目，2.39亿元投入总部基地及前沿技术研发项目，剩余9000万元用于补充流动资金。

站在希获微身后的，是一位海归博士——陶海。1971年出生的陶海，18岁考入中国科学技术大学，随后赴美深造拿到哥伦比亚大学电子工程系博士学位。毕业后，进入朗讯做设计工程师，后来入职有着“半导体西点军校”之称的仙童半导体。就这样，陶海在美国半导体行业浸润了20余年。

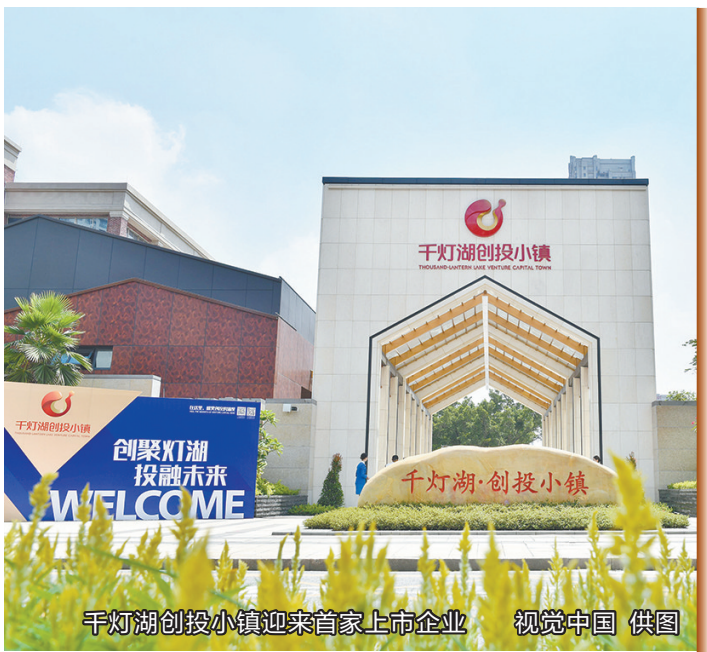
2012年，41岁的陶海回国创办希获微，主要生产手机快充芯片。十年间，希获微在巨头环伺的模拟芯片市场逐步站稳脚跟。如今，公司已拥有三大类50余种产品，客户包括华为、爱信、奔驰、大众等国内外一线手机和

汽车品牌。其自主研发的模拟芯片技术打破国外企业垄断，得到了国内外厂商的认可，成为中国首个获得美国高通全球参考设计认证的企业。

随着国产代替浪潮来袭，希获微也进入了VC/PE的视野。成立至今，该公司相继完成了两轮融资，投资方包括中金甲子、科字盛达、朗玛峰创投、昆仑资本、大湾区共同家园发展基金、君桐资本、中国风投、深投控、国新科基金、国风投资基金等。值得注意的是，IPO前，希获微不存在控股股东，戴祖渝、陶海、唐娅共同控制公司44.82%的股份，为公司共同实际控制人。

过低以及高研发投入需要，公司一度连续三年亏损。2018年至2020年度净利润分别为-538.4万元、-957.5万元、-1.45亿元，其中因股权激励等原因分别确认股份支付费用50.5万元、806.5万元、1.39亿元，扣除股份支付费用后的净利润分别为-487.9万元、-151万元、-580.1万元，近三年均处于亏损状态。

去年上半年，公司净利润达到了1917.5万元，创除2176.3万元的确认股份支付费用后的净利润，达到了4093.8万元，算是大幅实现了由亏转盈。



千灯湖创投小镇迎来首家上市企业

视觉中国 供图

C

未来业绩持续性仍存疑

不过公司去年业绩大幅增长的表现，未来持续性或具备较大不确定性。

拆分业务营收可知，公司充电管理芯片中超级快充芯片自2019年贡献收入后，在2020年度就出现下滑，锂电池快充芯片营收更是三年连续下跌。

公司增长最主要的动力来自DC/DC芯片业务，不过该业务也在2019年出现过大幅下滑，2020年、2021年得益于新晋最大客户台湾安富利的订单增加，才实现了业绩大幅增长。尤其是去年上半年，公司表示主要由于台湾安富利基于下游MTK等终端客户持续增长的产品需求，使得采购规模相应增加，推动公司DC/DC芯片销售收入相较于上年同期增长368.80%。

对应时期，公司前五大

## B 近三年均处于亏损状态

公司业务方面，招股书显示，2018年—2020年及2021年上半年，公司主营业务分别贡献6718万元、1.15亿元、2.28亿元和2.19亿元，除2019年外DC/DC芯片营收占比都占据第一，比重在六七成。

公司的手机端DC/DC芯片产品，分别于2015年和2020年通过了Qualcomm骁龙平台和MTK平台的测试验证并得到采用。公司的车规级DC/DC芯片于2015年成功进入Qualcomm的全球平台参考设计，此后在奥迪、现代、起亚等多个汽车品牌

实现商业化应用，也获得了YuraTech合格供应商资质。

同时，公司的多款锂电池快充芯片自2015年起陆续进入了MTK平台参考设计。此外，公司的主要产品线也应用于三星、小米、荣耀、OPPO、VIVO、传音、TCL等品牌的移动智能终端设备。

目前，公司已经在电源管理芯片及信号链芯片等模拟集成电路领域取得一定的突破，公司也在去年上半年首次实现盈利。

由于产品初期的销售规模