

“得闲饮茶”……近来，在惠州江北大云寺江边公园、新开河桥、东江沙公园等地，不时能看到一些年轻人利用汽车尾厢做起了柠檬茶、咖啡、提拉米苏等小摊生意——他们往往在夜间出摊，利用车外空间在小摊一旁摆放简易折叠桌椅，配上小夜灯装饰。

这种车尾厢集市，多在江北大云寺江边公园一带。这些利用车尾厢做小生意的年轻人群体，有着自己的故事。



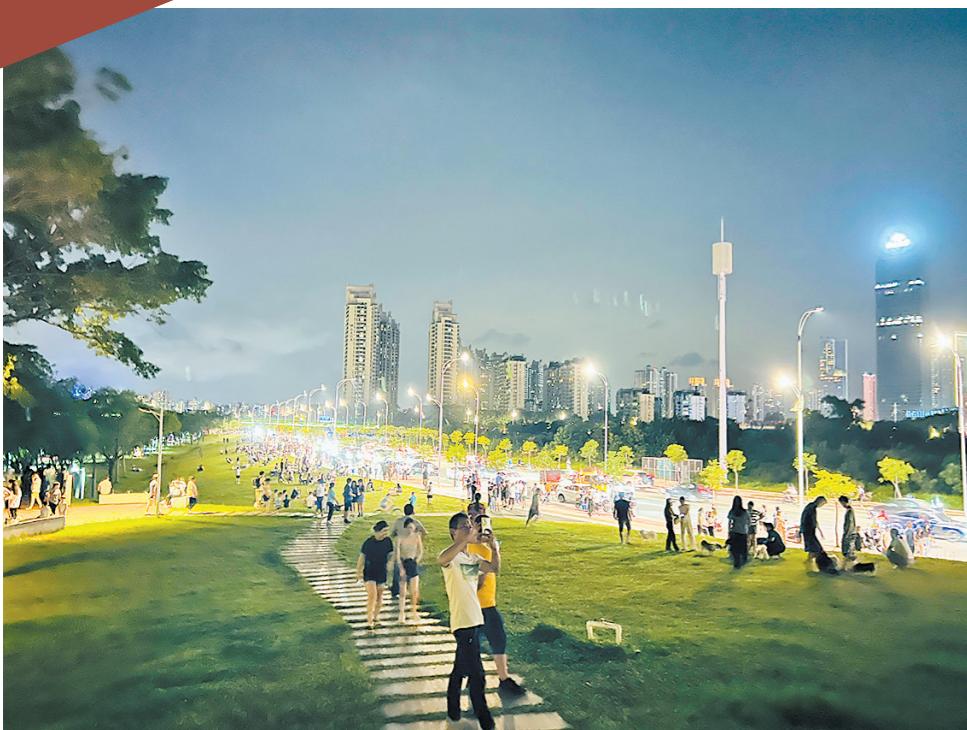
年轻人相聚



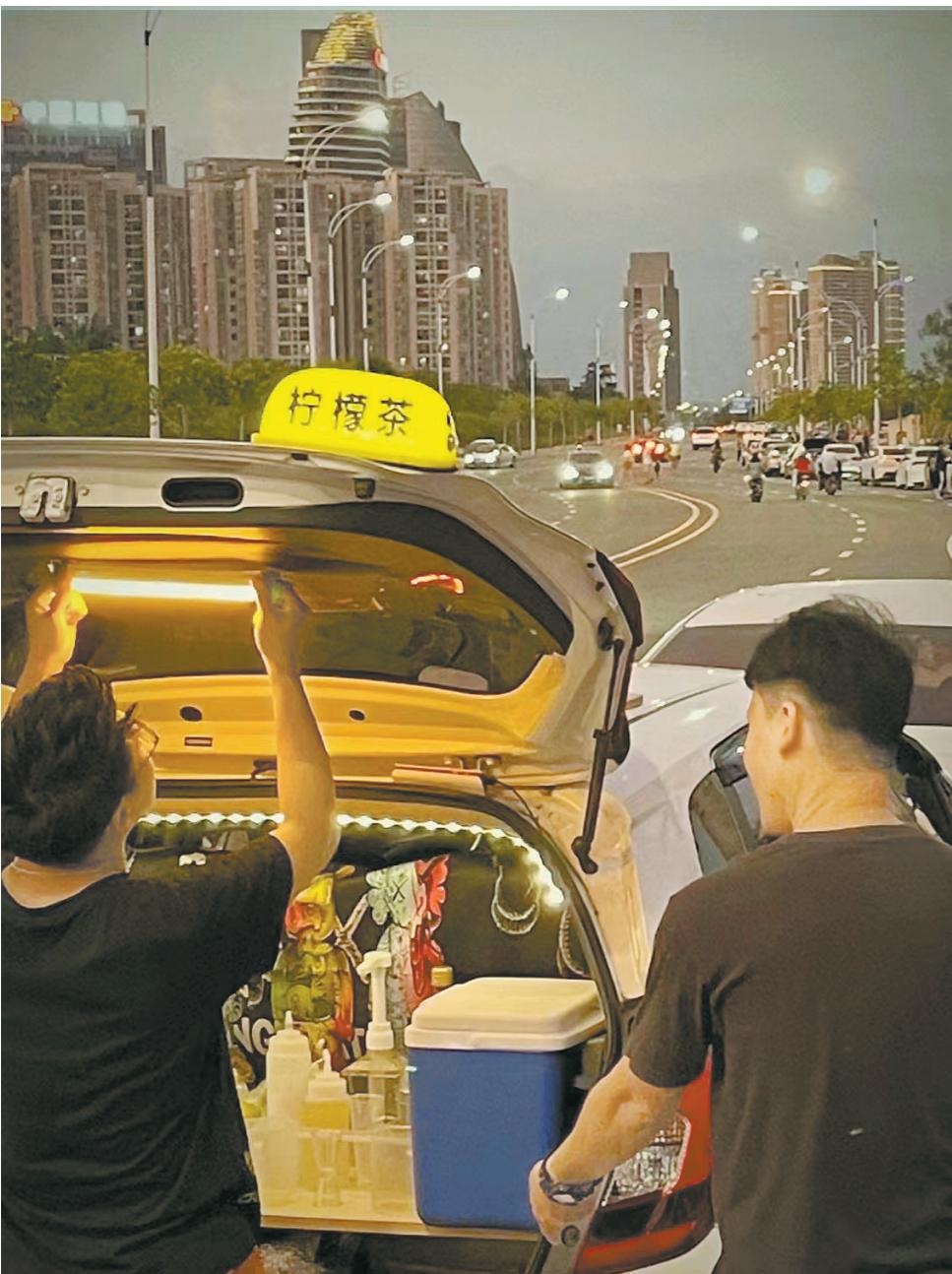
市民自带露营装备

“车尾厢集市”背后的故事

统筹策划/羊城晚报记者 马勇 陈晓鹏 文/图 羊城晚报记者 陈丽媛 林海生



入夜后的江北大云寺江边公园



近期车尾厢摆摊以卖柠檬茶居多

江边出现车尾厢集市

夏至刚过，微风徐徐。傍晚时分，惠州江北大云寺附近的江边公园逐渐热闹起来。摊主阿明早早将车子停好，打开车尾厢，细心整理现磨咖啡设备，摆放公仔、夜灯等装饰。随着摊位一旁的露营风折叠桌椅就位，他的车尾厢咖啡小摊正式“营业”。

“我接触摆摊不久，最初是在新开河桥那边摆，大概是今年4月底留意到江北大云寺周边这个位置，那时候人流量不多，摊位只有寥寥几个。”回忆起江边的变化，阿明颇有感触。作为最早来到这里摆摊的一批年轻人之一，他亲眼见证江北大云寺车尾厢集市的变化。

“大概从4月到5月底，短短一个多月时间，江北大云寺江边一带的摊位数量增加到三十多个，其中不少是年轻人通过车尾厢形式摆起来的。”阿明表示，最初游客、行人都是附近小区的居民，

随后有些人是从大亚湾、惠阳等地方过来，“最火爆的时候，东江三路两旁停着两排车。”

记者日前走访看到，阿明所说的“集市”位于惠城区江北街道东江三路大云寺附近的路段，全长约1000米。天还没黑，不少摊主已经早早就位，整体来看，柠檬茶、咖啡等茶饮类摊位居多，也有摊主摆卖特色冰粉、凉拌小吃等。

从形式看，很多摊主都会在摊位一旁的草地上摆放露营装备——简约的折叠桌椅、户外灯，还有讲究的摊主会拉起天幕，挂上小夜灯。人们从中买一杯饮料，坐在江边畅谈相聚。年轻人将这种模式称为“露营摆摊”。

“最初来这里消费娱乐的以年轻人为主，他们的目的性往往很强，就是希望找个地方坐一下。”阿明表示。

市民呼吁规范管理

需要指出的是，车尾厢集市存在着两面性。例如车尾厢摆摊集市近期在江北大云寺江边公园出现一段时间后，占道经营、交通拥堵等衍生的城市管理问题持续引起热议。

据阿明回忆，今年4月底以前，江北大云寺江边公园一带摊位不多，人流量还没起来，摊位主要以车尾厢摆摊模式为主，集市呈现出浓浓的文艺氛围感。在阿明看来，这种氛围感，正是车尾厢集市风靡一时的关键原因之一。

集市火起来后，逐渐吸引了各种类型的流动摊贩，如今卖炒田螺、烧烤、玩具的应有尽有，加上人流量暴增，当初的文艺氛围感逐渐淡去。

“确实该管管了。”阿明坦言，集市体量规模越来越大，确实给江北片区的城市管理带来一定的负担。

记者观察发现，江北大云寺江边公园附近没有设置公交车站点，大多市民、游客都是自驾而来，加上周边没有对外开放的停车场，人们都将车辆停在公园一侧的东江三路上，到了车流高峰期，难免造成了一定程度的拥堵。另外，随着人流量激增，江北公园片区的卫生问题也引起争议。

记者走访看到，不少市民还自带露营装备，泡茶的、烧烤的、吃水果的……草地上一派热闹景象。阿明说：“很多摊主都比较自觉，收摊时会做好清扫。但卫生问题、搭帐篷天幕破坏了草坪等问题

依然存在。”此外，大云寺附近的江边公园原本配有公共卫生间，但随着集市火爆，需求也激增，目前的基础配套愈发供不应求。

一些周边居民认为，车尾厢摆摊现象在一定程度上影响了他们的日常生活。热爱跑步的市民大雄表示，近期由于车尾厢摆摊火热，跑步绿道被占领了。他认为，应对其加以规范管理。

记者留意到，目前有关部门正持续对此处占道经营、违章停车的情况进行疏导、管理，近期江北大云寺江边公园的“车尾厢摆摊热”有所降温。

摊主阿明表示，规范管理不仅是市民群众的看法，也是很多摊主的共同意愿，若惠州推出一定的规范制度，大家也十分乐意配合。

国内经济学综合性学术期刊有关研究指出，相关部门可从规范经营行为、加强监督管理等方面入手，一方面建立准入、退出机制，允许办理临时经营许可证、临时食品经营许可证等，规范其整体发展；另一方面通过各职能部门统筹协作规范其经营行为，允许摊贩在一定区域内设置临时占道摊点摊区和夜市，并加强食品卫生管理和交通安全；此外，政府还需因地制宜探索这类新兴业态的发展模式，科学布局做好区域规划，将不同类型的业态融入城市文化中，促进其多样化发展。

摊主想法各不同

这些年轻人利用车尾厢摆摊的原因五花八门，有人为了扩大社交圈娱乐消遣，有人不愿赋闲尝试新鲜事物过渡，也有人是为了开启副业增收。

“说不上能赚钱，就是做做感兴趣的事情，多交朋友，过渡一下生活。”阿明向记者分享自己的摆摊经历。2020年年初，他辞去在惠州惠东一家头部电商企业的工作，准备谋求职业转型但未果，赋闲在家。经历了一段时间的考虑，热爱茶饮的阿明逐渐萌生了经营咖啡店的想法。

“前期各方面资源有限，希望先通过摆摊试一试，积累经验、人脉，后续再找机会开店。”阿明说。

95后摊主丽丽摆摊的原因也类似：“上个月辞职了，想休息一下，还没想好下一步怎么走，就跟朋友一起试着做点小买卖。”

另一位柠檬茶摊主秋林（化名）告诉记者，她在博罗开了一家柠檬茶店，但由于店面位于小区内，平日里生意并不是很理想。从去年开始，她便尝试到惠州新开河桥下卖柠檬茶。

记者询问发现，不少年轻摊主因处于职业转折期，所以通过做“小生意”过渡，也有白领摊主是为了开启副

业，充实假期生活。比如，其中一位摊主利用车尾厢卖柠檬茶和咖啡，他工作日在大城市上班，周末回到惠州有空就到江边摆摊。另一位卖甜点的摊主原本开了一家烘焙店，但经营状况欠佳，就关闭了门店，选择灵活性更强的车尾厢摆摊。

对于颇受关注的收入问题，阿明坦言，受天气等多方面影响，摆摊的收入很不稳定，一个月平均下来基本上就是刚好回本的水平。“我现在这个车尾厢咖啡出摊，从晚上8点摆到深夜12点，营业额最多也就大概500元，一般也达不到这个数。”阿明说，人夏以来柠檬茶摊位生意稍微好些，他跟附近摊主交流得知，热闹的时候，部分柠檬茶摊位的日营业额大概在700元，扣除成本，利润率在60%-70%之间。

“现在摊位越来越多，我到现在还是亏。”摊主丽丽卖的是凉拌小吃，她说自己从上午十点开始购买食材、制作小吃，忙到下午四五点准备出摊，摆到深夜十二点，忙活一天下来收入也是不尽如人意。

“我曾试过晚上八点半到凌晨两点，一个客人都没有。”经营精酿酒小摊的阿武表示。



傍晚时分，摊主陆续准备出摊



阿明的车尾箱咖啡摊