

羊城晚报讯 记者李旭、通讯员张昊蓉报道：近日，第二届“珠海市个体工商户服务月”之“多方聚力 助企惠商”——个体工商户惠企政策宣讲系列活动在香洲、斗门陆续举行。记者从活动中了解到，今年1月至6月，珠海新登记个体工商户15305户，比去年同期增长4.06%。

本次活动聚焦个体工商户经营困难与诉求，调动多方力量，广泛开展政策宣传，让帮扶培育措施家喻户晓，助力珠海市个体工商户和小微企业扩大受益面，提振发展信心。各参

与部门代表积极指导个体工商户了解政策，用好政策，回应个体工商户群体关切的“个转企”、税费缴纳、退役军人创业就业、企业优化升级等问题，通过现场解答、面对面交流，让个体工商户感受到更便捷、更有温度的政策宣讲服务，存在的困难诉求现场得到解决，为提升个体工商户发展质量，助推珠海经济高质量发展打造了沟通及服务平台。

个体工商户作为重要的市场主体，是参与推动珠海现代化建设和高质量发展的重要力量。今年以来，在

社会各方共同努力下，珠海市促进个体工商户发展工作取得了显著成效。特别是广东省培育扶持个体工商户若干措施“31条”和促进个体工商户发展“51条”等系列帮扶政策出台以来，个体工商户增长较为明显，各项经营指标复苏迹象明显，个体经济向好发展。2023年上半年，珠海市登记在营市场主体434513户，比2022年底增长3.45%。其中，实有企业205157户，实有个体工商户229047户。今年1月至6月，新登记个体工商户15305户，比去年同期增长4.06%。

江门鹤山 凤梨飘香 四方客来

文/图 羊城晚报记者 陈卓栋 通讯员 朱强 吴进宝 谭耀广

近日，江门鹤山市多个镇的水果农产品迎来上市旺季。记者日前从双合镇获悉，该镇合成村本味农场种植的约4.67公顷（70亩）海南凤梨已成熟，正大量上市，吸引了周边客商、游客前来采购和采摘。

果肉不“扎口”切开就能吃

日前，记者来到本味农场的凤梨种植现场。只见一行行、一垄垄凤梨顺着山势栽种得整齐划一，长势喜人，散发出阵阵香气。不少凤梨被纸袋包住。据本味农场场主黄杰礼介绍，这是为了减少日光灼热、减少病虫害，提高果实的外观质量。据悉，2020年，该场引进种植凤梨，并于次年开始收成，主要销往广州、佛山、中山等珠三角城市。“凤梨种植比较简单，果树容易生长，每年3月份打一次果后，7月份就可以收成，中间只要简单施肥打草，喷一下营养素就行了。”今年，该场的凤梨已成熟并大量上市，预计亩产1000至1500公斤，收购价格在每公斤4元左右。

在外观上，凤梨与菠萝相似，个头上也太大差别，外人难以分辨。黄杰礼说，凤梨与菠萝在市场上是两种不同的产品。他介绍，

菠萝的叶子很扎手，这是因为菠萝叶子上有很多锯齿，而凤梨的叶子是光滑的，一般边缘不带锯齿，从这里就可以一眼判断出凤梨和菠萝的区别；去皮的菠萝，是需要剔除肉刺，削出来一道道“鸿沟”的，而去皮的凤梨，因为没有肉刺或者比较小，只需要简单削皮即可，外表是比较光滑的。

而在口感上，因为菠萝中含有“菠萝蛋白酶”，吃菠萝的时候，这种菠萝蛋白酶会去消化蛋白质，溶解于口腔表面，并诱发刺痛感，吃菠萝的时候，大多数时候是切成大块，用盐水浸泡一段时间才适合食用；而吃凤梨则没有这种“烦恼”。黄杰礼说：“我们种植的是金钻凤梨，可食用率特别高，接近90%，而且少了扎人嘴巴的菠萝酶，不用泡盐水，切开就能吃。”



一家老小前来采摘

借助线上平台拓宽销售渠道

记者了解到，由于这几年黄杰礼专注于种植，在销售渠道上没有着重开拓，加上农场本身不近路边，路过的经销商也不知道里面有个果园可以收果，因此就算今年收成不错，也面临着销售渠道较窄的问题。

据悉，为了进一步帮助果农拓宽销售渠道，双合镇及合成村委会提前做好宣传工作，并联系相关平台协助销售。合成村党委书记麦月雄介绍：“经过走访，我们了解到农场有一些销售问题，我们村一级通过帮助其进驻农产品销售平台，例如塔百奇平台进行线上销售；同时联系旅游团来参观旅游、体验采摘，带动农场消费。”另外，双合镇还主动帮助该农场成功申报并成为省级示范家庭农场，并获得相关

政策及34万元资金支持，解决了该农场资金紧张问题。

在地方党委、政府的助农举措下，不少客商、游客通过官方渠道获得信息，纷纷前来采摘、采购凤梨。在记者采访当天，游客圈成一家老小开着车前来收果。他说：“我来自佛山高明，通过政府推广渠道了解到这里的农场信息，特地过来采购凤梨。之前已经来过一次，买了100斤回去自己吃还有送朋友，很快就吃光了。所以这次一家大小再来。这里的凤梨品质很好，又香又甜又脆。”陈旭成还打开手机让记者看，只见他的朋友圈里很多都是凤梨的照片，不少朋友点赞评论，询问购买方式。“刚刚还有几个朋友说下次约好一起来，每家买100斤！”

特色旅游特产消费相得益彰

记者了解到，双合镇当地盛产各种水果，除了凤梨外，还有木瓜、百香果、无花果、黄皮、龙眼、西瓜、番石榴、荔枝、葡萄等，可谓一年四季瓜果飘香。同时，当地还是鹤山著名的红茶产地。

相关负责人表示，近年来，双合镇结合实际，以生态旅游的发展思路来统筹全局高质量发展，充分发挥资源禀赋优势，积极推进乡村旅游发展，吸引了众多游客走进双合开展研学游、亲子游，体验茶文化和农耕文化。这些游客在游玩的同时，也带动了各种水果及红茶的消费。特色旅游与特产消费相得益彰，不断增强该镇旅游文化产业综合实力，助力双合镇高质量发展。



凤梨肉刺小，简单削皮后即可食用

大型红色原创话剧《碉楼·寒燕归巢》取材自五邑革命先辈及其红色故事 话剧舞台重现 红色侨乡革命往事

文/图 羊城晚报记者 彭纪宁 陈卓栋 通讯员 开平直 谭耀广

大型红色原创话剧《碉楼·寒燕归巢》，定于8月8日20时在广东粤剧艺术中心公演。连日来，演员们在江门加紧排练。其中在排练一场男主人公与开平当地同志接头的剧情时，演员们将角色的情感涌动与接头时的紧张气氛演绎得淋漓尽致。

据介绍，话剧《碉楼·寒燕归巢》讲述了江门开平司徒家年轻的归国华侨、坚定的共产主义战士司徒逸非（话剧虚构角色）长期潜伏于隐蔽战线的事迹。剧中，司徒逸非的师兄、共产党员余仲喜的角色出现。剧中，余仲喜通过一份书信鼓励司徒逸非来到重庆，并让他加入中国共产党成为隐蔽战线战士。

好汉身躯为群裂

根据江门市党史研究室相关研究员介绍，江门五邑地区是广东省较早建立中国共产党地方组织的地区之一。从20世纪20年代起，中国共产党就领导五邑人民开展革命斗争。

二十余年的斗争当中，涌现出众多仁人志士。在江门开平，比较著名的包括广州起义主要领导人之一周文雍、中国红色摄影先驱沙飞等革命先辈。其中，“刑场上的婚礼”主人公周文雍、陈铁军夫妇是为新中国的成立作出突出贡献的英雄模范人物，周文雍写下的“头可断、肢可折，好汉身躯为群裂”，弘扬了视死如归、慷慨就义的革命精神。

革命群像聚一身

话剧《碉楼·寒燕归巢》里的男主人公司徒逸非，出身华侨家庭，在美留学修读航空工业课程，回国后加入中国共产党，长期潜伏于隐蔽战线，后不幸因叛徒出卖而牺牲。他的艺术形象，分别来源于谢创、余仲奎两位五邑先辈。

1905年出生的谢创，早年受孙中山先生思想影响，18岁赴美国后积极参加进步活动，思想上向共产主义靠拢，1928年在美国加入共产党。1932年谢创赴莫斯科学习，并把组织关系转到中国共产党。

谢创在1935年回国后，几经波折最终与组织恢复联系并恢复党员身份。1937年8月18日，谢创等党员成立中共开平县特别支部，重建开平党组织，领导开平人民开展抗日斗争。1938年10月，中共广东西南特委（后改为中区特委）成立，谢创为特委委员。1940年至1948年间，谢创辗转多地开展革命工作。新中国成立后，谢创还先后任开平、广州等地担任领导。

而1906年出生的余仲奎出身华侨世家，1923年随父赴美美国求学，受孙中山“航空救国”思想影响，考入麻省理工学院攻读航空工程、电机工程，先后获学士学位和硕士学位。1931年回国后致力于飞机飞行和维修的教学与科研工作，并在抗战期间于重庆成功设计制造出中国第一架教练机，为抗日战争胜利作出



周文雍、陈铁军雕像

湾区新闻部主编辑/责编 黄铁安 / 美编 李金宝 / 校对 黄文波

香洲好野

珠海美德利智能科技有限公司（以下简称“美德利”）旗下主打品牌开博朗（KEY-PLUS，意为“钥匙”+）为全行业提供智能锁服务，有意思的是，这个名为“钥匙”+的品牌，开门却不需要传统意义上的“钥匙”。

近年来，位于珠海市香洲区的美德利，突破传统出入管理门禁系统的理念，打造出更灵活、更智能、更安全的场景化管理方案，成为智能门锁和商业门禁领域的民族品牌。

技术支持，打破行业壁垒

当前，国内外电子锁、门禁系统生产厂家众多，要“突围”并不容易。美德利选择从两个方向下功夫。

“在家用市场，门的设计风格愈发简洁化，这就要求从产品审美的角度，设计出具有差异化和系列化的产品，跟门的风格更加协调统一。”美德利董事总经理蒋奇伟介绍，“通过创新，我们的电子锁可以做到面板厚度只有11毫米，可以说是目前最薄的电子门锁之一。”

除了硬件方面的优势，美德利自主研发的智能联网安防系统打通了行业内长期以来存在的痛点——电子锁与安防领域之间的壁垒。

“目前，市面上的商用领域安防系统绝大部分只能在有网络或者无网络的场景中使用，都是针对某个领域去设计。”蒋奇伟介绍，如当前火热的人脸识别系统，大部分都需要在有网络的情况下使用，如果断网，就要通过人工录入，“在商用领域，人员的管理、权限以及流动性等问题，都可以通过我们的系统解决。这个系统可以在全平台多领域进行交互，提供了一个互联互通的平台，这降低了运维成本，提高了系统效率和系统稳定性。”

“我们将这套系统打造成模块化，就像‘搭积木’一样，针对

客户需求灵活搭建，可以说将电子锁与安防领域打通了。”蒋奇伟说，“门锁、门禁、停车、餐饮、考勤等管理系统都链接成为一个有机的整体，客人只要一张卡就可以完成资金结算和相关操作，避免了使用不便等问题，既保证了独立性，又保证了管理的统一性。”

飞速发展，助力行业进步

美德利的成功，源于公司深厚的研发功底。以智能联网安防系统为例，该系统采用开源架构，绕过了数个国外企业的技术壁垒。

“系统若要达到这么灵活的程度，底层数据和底层架构是非常复杂的，研发的过程突破了我们当时对电子锁和门禁系统的认知，我们需要将各种场景的数据结构和接口预留，所以要有丰富的项目经验和前瞻性。”蒋奇伟说。

此外，“安全”是电子锁、门禁系统等产品的命脉，“架构做得再齐全，都不能忽视安全。”蒋奇伟表示，“经过不断研发改进，我们的系统如今拥有硬件加密、软件加密以及服务器加密，这些加密系统环环相扣，就像‘虎符’一般，若要攻破层层保护几乎是不可能的。”

“作为一个行业‘后来者’，

通过技术研发，让我们成为行业的‘领先者’。”蒋奇伟的信心源于公司持续上涨的业绩，“我们今年业绩预期增长50%”。

“未来，我们一方面着眼国外市场，如东南亚、中亚等地区，他们对于基础设施建设需求较大，我们会为他们提供相应的解决方案；另一方面，我们会更多投入到其他行业领域当中，如共享办公领域、酒店、公寓等领域等需要集中性管理的场景，进行重点开发。”蒋奇伟说。

公司业绩的提升，也源于香洲区政府部门的大力支持。2020年，美德利搬迁至珠海香洲，一方面珠海未来将在粤港澳大湾区扮演越来越重要的角色，另一方面，香洲区对于科技型企业的重视，营商环境、人才水平都是吸引我们前来的重要因素。”蒋奇伟说，“这里有非常巨大的发展空间和发展潜力。”

“香洲区的领导对我们很重视，他们经常到我们公司参观指导，为我们企业的发展提供了‘定心丸’，让我们能够稳定研发，平稳发展。”蒋奇伟表示，“香洲区的相关部门十分主动，指导我们进行项目申报，十分贴心。我们也希望政府能够继续为我们牵线搭桥，与区内的企业形成上下游产业链，与我们共同的力量助推全区高质量发展。”

（郑达）



美德利旗下产品 受访者供图