

泥里“淘金”！这对夫妻的“藕”遇人生

文/图 杨雪薇 张练周

虽苦亦甜 他们一路走来



藕农谭小红和妻子唐凤霞

盛夏是荷花绽放的时节，也是夏季莲藕收获的季节。在珠海市斗门区白蕉镇东湖村藕田里，一些挖藕人活跃在泥地里“淘金”，有人甚至曾一天挖了1700斤……藕农谭小红和妻子唐凤霞就在其中。

据了解，这片20多亩的藕田谭小红夫妇已承包15年多。采访时，当被问起当年两人如何认识的话题时，他们相视一笑。

2000年，来自阳江的谭小红和来自肇庆的唐凤霞在珠海一家针织厂打工，那时年仅17岁的唐凤霞凭借勤劳能干，入厂仅半年便当上了车间主管助理，甚至有3500元-5000元不等的月薪。“当时阿霞是厂里的一枝花，聪明能干，仰慕她的人很多。”谭小红笑着说道，见上第一面，两人就感觉对上眼，几番交往后便确定男女关系。

2005年，两人顺利步入婚姻的殿堂，次年，唐凤霞便怀上了宝宝。那时，谭小红还只是一个普通工人，每月工资1500多元，为了能赚更多钱养家，他多次有辞职创业念头。2006年，在一次聚会中，他从老乡口中了解到，白蕉、白藤有大片农田种植莲藕，莲藕的销售行情非常好，经常处于供不应求状态，尤其每年夏冬采收季，挖藕用工需求很大，工钱水涨船高。于是他决定辞工，和老乡一起去斗门藕田“淘金”。

“那年莲藕上市旺季，挖一斤莲藕工钱为0.55元，一个成年男子一天挖个800多斤赚个500元完全没问题，但那时我为了能赚更多的奶粉钱，曾在一天内挖了1700斤莲藕。”谭小红说，对于一个没有文化的农村人来说，这个酬劳不少了，或者直接说在淤泥“淘金”也不过为。

在挖藕的过程中，他了解到，斗门位于西江出海处，淤泥丰富，有机养分含量高，出产的莲藕品质好、产量高，市场前景好，他心里便萌生承包农田，自己种藕的想法。“2000年那时候，斗门有很多农户种植莲藕，

莲藕面积超3000亩，当中以白藤湖出产的粉藕最靓。它肥硕、多粉、松化，以无渣，藕断无丝而驰名，又名无情藕。”谭小红表示，白蕉镇东湖村紧挨着白藤，地质、气候一样，这里种植出来的莲藕一点都不逊色于白藤，且农田承包租金更低，于是在2008年，他和唐凤霞商议，决定在白蕉东湖村承包60亩藕田，开启创业之路。

同一年，唐凤霞便从厂子里辞职了，跟着谭小红一起创业。挖莲藕是一门技术活，只能慢慢挖。有时市场行情好，为了卖个好价钱，唐凤霞曾泡在冷水中连续挖藕7小时。“其实刚开始时感觉很辛苦，夏天热，冬天冷，至于蚊虫叮咬、被蚂蟥吸血都是家常便饭。尤其是冬天挖藕，半个身子泡在冷水中，还要用手不停挖藕，导致手指经常被冻伤。”唐凤霞说。

采访过程中，唐凤霞表示，两夫妻辛苦一年，除去七七八八的成本开支，收入还是很可观的。他们不怕辛苦，因为辛苦过后，会有收获，但他们最怕台风，因为台风过后，会让所有心血付诸东流……“台风会折断叶柄，会影响莲藕生长发育，对收获造成很大影响。”唐凤霞说，印象最深的是2017年那场“天鸽”台风，他们种了十来年的莲藕，从来没遇到这么猛烈的台风。几十亩藕田被摧打得破败不堪，损失惨重。以至现在，唐凤霞每每回忆起这事，都感觉恍如昨日，历历在目。



谭小红在采藕



唐凤霞在藕田劳作

夏藕收获季 采收正当时

眼下正是夏藕收获季节，斗门区白蕉镇东湖村藕农们紧抓农时忙着采收上市，为市民餐桌送上当季美味。

谭小红在东湖村种植莲藕已有15个年头，目前有20亩藕田，正在采收的品种是从武汉引进的“鄂莲6号”脆藕和

“3735种”粉藕，预计每亩能产2500斤-3000斤，夏藕采收将持续至8月底。

谭小红对笔者说，夏藕收获以脆藕为主，其个头大，藕节匀称、皮薄肉嫩、口感清甜，可以用来炒菜、凉拌，比如莲藕藕片、炒藕丁

等，吃起来很清爽开胃。冬藕收获则以“3735种”粉藕为主，和土豆、芋头根茎类食物口感有些类似，做熟之后用筷子一夹就碎，适合炖煮，比如莲藕炖排骨、莲藕炖猪蹄、糯米藕，吃起来非常软糯。

一半顶烈日 一半入淤泥

今年43岁的谭小红有着18年的挖藕经验，他说，挖藕不仅考验体力，更考验技巧。只见他弯着腰，在泥水中一阵搜索，不一会，额上的汗水如雨滴落，搜寻到藕臂后，谭小红顺着莲杆掏下去，抠住藕臂的分叉点，用水枪顺势冲走淤泥，一根莲藕被小心翼翼地拉出水面。

谭小红表示，挖藕要讲究技巧，由于莲藕是横向生长，采挖时须靠脚慢慢地试探藕的根茎走向，两脚再左右配合挤压，最后才将手伸进泥里，顺着藕的走向慢慢将藕拉出。

“只有力道分寸恰好，藕才能被完好无损地挖出。藕如果被挖断，就会影响卖相，卖不出好价钱。没有经验的人，很难挖到一根完整的藕。”谭小红表示，由于藕身脆弱，仍然要靠人工去藕塘中一根根挖掘收集。

谭小红还告诉笔者，以前挖藕仅靠手，不仅辛苦还效率低下，遇到坚硬的石块杂物，手指常常被划破。近年来，有了

高压水枪冲刷田泥，采收莲藕会轻松许多。在高压水枪“助攻”下，不一会工夫，新鲜白嫩的莲藕就装满了一筐。谭小红把它拖到塘边，又折回藕田，继续采挖。谭小红坦言，由于常年浸泡在水中，挖藕人很大概率会患上风湿性关节炎。他指甲缝隙里有几圈洗不掉的黑泥，也算是常年挖藕留下的印记。

烈日下，和谭小红在藕田劳作的还有他的妻子唐凤霞，她今天的主要工作是采收藕尖。藕尖，又称藕带、藕苗，是连接藕节和嫩荷叶的茎，采收藕尖的工序并不复杂，完全依靠手工，一件涉水衣，一条塑料“船”便是其全部工具。凭借多年经验，唐凤霞仅从水面的莲花和茎杆就能判断出水底下是否有新鲜的藕尖。她凭手感在水底一番摸索后，稍用力一拉，一根带着泥的藕尖就跃然手上。

采收藕尖也是个辛苦活。即便像唐凤霞这样的“老手”，

花上一个多小时，也只能采摘个10来斤。一番操作下来，唐凤霞早已一身汗一身泥。“藕尖十分鲜嫩，口感也非常爽脆，加上营养价值高，市场上可以卖到每斤25元。”忙着采摘藕尖的唐凤霞介绍，藕尖可以从4月份一直采收至9月底，平均每天可以销售20斤左右，主要供应周边市场和饭店。

荷叶田田，白藕出水。夫妻俩经过几个小时的采挖，一根根白嫩的莲藕、藕尖浮出水面，夫妇两人将它们一一拾进箩筐里，蹬着半人深的水，艰难地将它们推上田埂。“那筐35公斤，这筐38公斤……”当天19时，谭小红夫妇两人正在给一筐筐莲藕称重装车，此刻，一天的工作才正式结束。

“我们夫妻两人一天挖1000斤没有问题的，但挖藕的工作量是根据头一天客人订货量决定的。”谭小红说道，现在一天两人的采挖量在300斤左右，主要供应周边市场和饭店。

横琴粤澳深度合作区创新推进跨境保险互联互通互惠 为澳门居民生活创业保驾护航

在横琴粤澳深度合作区（以下简称“合作区”）干事生活，澳门居民可以直接开单牌车自由出入，有重大疾病跨境医疗保险“托底”，还能在家门口门诊看小病……聚焦创新突破和民生优先，合作区金融勇当探路者，跨境保险互联互通加快推进，为加快建便利澳门居民生活就业的新家园注入新动力。

省心：澳门单牌车自由出入，且保费降低

“以前，我的7座车投保内地商业险，一年要1900元左右，但从去年开始，澳门单牌车投保内地商业险实现降费，现在一年只需要1200多元，降幅近33%，我现在经常带我的家人到合作区周末游。”澳门居民李先生说，商业保险降费为澳门居民自驾入合作区带来实惠，增加了他们往来合作区的动力。

除此之外，合作区还推出“澳门单牌车交通出行服务平台”，让澳门车主熟悉合作区交通环境，跨境“智慧停车”覆盖大型商业综合体、长隆乐园等休闲娱乐场所，实现澳门单牌车车牌自动识别自动扣款，让澳门居民行车入出合作区无烦恼。

安心：“托底”大病保小病，让澳门居民无忧

为了让国家更多民生红利惠及澳门居民，合作区金融联合保险行业大胆创新，在粤港澳大湾区重疾保险、跨境医疗保险等方面展开积极探索，以层层深入推进的创新，持续开发服务于澳门居民的跨境保险产品和服务。

此前，横琴人寿推出了粤港澳大湾区首款为澳门居民“量身定制”的跨境重疾医疗保险，将8种高发疾病纳入保障范围并给予额外赔付。今年4月，澳门街坊总会与横琴人寿携手推出“横琴琴澳EASY MORE门诊医疗险”，配备定制化的门诊医疗保障和便捷理赔服务，深化澳门与合作区在保险领域的合作。澳门居民纷纷表示，这一特色医疗保险和服务，让他们及家人在合作区生活特别踏实和暖心。

“横琴金融30条”提出，支持内地与澳门保险机构联合研发针对合作区居民的跨境商业医疗、养老等特色保险产品，相信未来还将有更普惠的跨境医疗保险，为澳门居民合作区安居乐业保驾护航。（何叶舟）

蓝迪金融沙龙活动在横琴举办 以“不动产私募投资基金”为主题进行深度研讨



蓝迪金融沙龙活动现场 受访者供图

日前，由蓝迪国际智库主办、珠江琴澳金服承办的蓝迪金融沙龙活动在横琴国际金融中心（IPC）成功举办。本期沙龙紧扣“不动产私募投资基金”主题，邀请了金杜律师事务所合伙人王昭艳和高和资本董事总经理毛跃晖就不动产基金新规和创新业务案例作主题分享。线上观看人数逾3000人，达到良好的宣传效果。

金杜律师事务所合伙人王昭艳律师有着丰富的私募股权基金领域经验。在主题分享环节，她从《不动产私募投资基金试点备案指引（试行）》的出台背景，管理人资质要求、备案要求，不动产私募投资基金与普通不

动产基金的差异、不动产私募基金试点申请方式等多个维度剖析了不动产基金新规相关内容。金杜横琴办公室是金杜律师事务所设立的第一个联营律师事务所，同时拥有中国法和澳门特别行政区法执业能力。

高和资本董事总经理毛跃晖，曾参与国内首单备案CMBS产品的设计和研发。在主题分享环节，毛跃晖介绍了高和的优势和投资逻辑，他表示城市更新是不动产投资的重点方向，并就不动产基金创新业务案例进行了分享。同时，他还分析了不动产私募股权基金的优势，指出发展Pre REITs基金所需关注的核心问题，投资Pre REITs基金的商业逻辑和策略等。高和资本自成立以来致力于用金融重塑城市面貌，推动中国城市更新与不动产证券化，也是试点新规发布以来首批拿到不动产私募投资基金管理人资质的优质机构之一。

在话题讨论环节，与会嘉宾立足各自所在领域，就不动产基金的应用模式、粤港澳应用场景、实操层面存在的问题和挑战等进行了广泛的交流与探讨。（艾琳）

中国肿瘤整合诊治技术指南（CACA）精读巡讲（粤港澳专场）将于13日举行

点亮肿瘤患者的生命之光

羊城晚报记者 郑达

肿瘤严重威胁人类健康。中国每年有400万新发癌症患者，全世界每4个肿瘤病人中，有1个是中国人，每死亡3个病人，有1个是中国人。如何提高整体诊治水平？规范化诊疗是关键。

8月10日下午，中国肿瘤整合诊治技术指南（CACA）发布暨精读巡讲（粤港澳专场）新闻发布会在珠海市人民医院（珠海市癌症防治中心）举行。此举或将为珠海乃至粤港澳大湾区的患者点亮生命之光。

推动肿瘤防治再上新台阶

2022-2023年，中国抗癌协会组织13000余位权威专家，集体编写完成我国首部《中国肿瘤整合诊治指南（CACA）》（以下简称《指南》），覆盖53个常见癌种（瘤种篇）和60个诊疗技术（技术篇），共计113个指南。《指南》横纵维度交叉，秉承“防-筛-诊-治-康-评-扶-控-护-生”十字方针，聚焦中国人群的流行病学特征、遗传背景、原创研究成果及诊疗防控特色，纳入中国研究，注重中国特点，兼顾医疗可及性，体现整合思维，是兼具中国特点和国际视野，适合中国人群的肿瘤指南规范体系，也是世界肿瘤领域的集大成者。

据了解，《CACA技术指南》发布暨精读巡讲会议（粤港澳专场）将于8月13日在珠海横琴举办。中国工程院院士、中国抗癌协会理事长樊代明将亲自解读指南，并带领国内癌症诊疗知名专家进行CACA指南系列讲座。

本次精读巡讲还将体现三个亮点，一是专家层次高。活动邀请到多名院士专家将联合对《指南》进行精彩点评，用最权威的声音进行解读。二是活动内容丰富。除了指南发布、指南认证专家授牌、精读巡讲等重头戏之外，将在粤港澳大湾区范围内积极开展CACA指南进校园、CACA指南进基层、科普宣教进基层等精彩纷呈的活动，对CACA技术指南进行立体化全方位推广。三是活动影响广泛。多家粤港澳大湾区新闻媒体、直播平台参与到活动宣传当中来。

“活动有望更好地推动疾病规范化诊疗，提升区域癌症防治

和治疗整体水平，促进粤港澳大湾区癌症防治事业再上新台阶。”珠海市人民医院副院长彭永军表示，“借助此次精读巡讲活动，医院将进一步搭建粤港澳大湾区肿瘤防治工作者与中国抗癌协会交流合作的桥梁，促进各相关专业与国内先进水平接轨融合，全面提升全省肿瘤防治水平。”

让普通民众从指南中获益

在粤港澳大湾区不断融合的发展背景下，珠澳两地在肿瘤诊治方面，要如何合作？

据了解，本次精读巡讲活动为澳门、粤港澳大湾区，乃至全国的基层医院肿瘤诊治提供借鉴，也为普通公众了解肿瘤防治相关知识提供了一个窗口。

“此前，我们与珠海市人民医院签订了双方合作项目，已经进行了超30例肿瘤的诊治，尤其在肝癌方面。”澳门镜湖医院外科主任罗光辉表示，“通过双方的合作交流以及本次巡讲活动，我们希望将其做强做精，我想这对于澳门市民来说，也是个福音。”

当前，珠海市人民医院（珠海市癌症防治中心）已开展多学科协作的肝癌MDT项目、肺癌筛查项目、癌症筛查和早诊技术培训项目等，提升和改善了区域相关癌症治疗疗效及患者管理，使治疗更加规范化、严格化和专业化，并强化了珠海癌症筛查与早诊人才培养，提升了珠海癌症防治与健康管理水平。其中，由珠海（横琴）智慧医疗研究院执行院长、珠海市人民医院介入医学科科主任李勇牵头的慢乙肝患者肝癌早期筛查“瀚海识珠”项目，截至2022年，共入组2026人，其中检出新发肝癌6人，患者复诊率69.7%，肝癌早期检出率大幅提升，对于患者的愈后及生活质量都有极大的改善。

“肿瘤诊治规范化，我们要让每一个参与诊治肿瘤的医务人员都要懂得规范，为患者提供诊疗服务，让每一个肿瘤患者都得到好的治疗。”珠海市人民医院副院长、妇产科学科带头人刘木彪作为专家之一参与了《指南》的编写，他表示：“同时，要加大宣贯力度，让普通民众从指南中获益。”

聚焦科技赋能金融

江门中行办理首笔线上合作远期结售汇业务

为提升中国银行江门分行（以下简称“江门中行”）在汇率避险产品市场的竞争力，进一步推动金融同业合作创新，促进金融同业合作发展，有效提升客户服务体验，近日，江门中行联合同业银行成功为某外贸企业办理线上合作远期结售汇业务，该笔业务为江门中行办理的首笔线上合作远期结售汇业务。

本笔线上合作远期结售汇业务，是由同业银行提供客户资源，江门中行提供外汇衍生产品和服务功能，通过电子交易平台实现全流程线上化办理。江门中行坚持打好“科技创新”和“产品创新”组合拳，通过线上化的服务渠道，打破物理距离的壁垒，提升业务办理的效率；通过将金融产品的服务对象创新辐射至同业客

户，加强同业纵深合作。在业务办理过程中，江门中行全程协助同业银行跟进客户需求，加强与客户沟通，及时高效解决客户在中行电子交易平台操作中遇到的问题。最终，在各方的紧密配合下，成功办理首笔线上合作远期结售汇业务，大大降低了企业办理远期结售汇业务的成本和时间，得到企业的高度认可。

江门中行始终将科技赋能与强化市场拓展导向相融合，以多元化的金融产品和高效便捷的服务平台为抓手，秉持汇率风险中性理念，不断深化汇率风险管理服务，向客户提供优质跨境金融服务，为扶持中小微企业稳健经营、推动地方实体经济高质量发展贡献金融力量。（江中行）

农行中山分行举办知识竞赛

7月29日下午，农行中山分行举办2023年企业文化暨综合业务知识竞赛。

比赛采用团体赛形式，内容涵盖企业文化、家文化、首屈职业技能大赛业务知识、党建知识等内容，设置必答题、抢答题、选答题等题型。全行共有12支队伍参加，比赛现场气氛紧张热烈，选手们沉着冷静、专业自信、应答从容、配合默契，展现出农行人员昂扬向上的精神风貌和精诚协作的团队精神。

经过激烈的角逐，最终决出一等奖一名，二等奖两名，三等奖和最佳风采奖各三名。

本次知识竞赛活动内容紧贴实际、形式生动有趣，在全行范围内掀起学习企业文化和综合业务知识的热潮，营造了浓厚的践行企业文化、比学赶超、争当先进的氛围，有助于引导全行员工将企业文化精神渗透于各项经营管理工作中，助力农行打造高质量发展领先银行。（文/图 卢彩燕）



比赛现场，选手们冷静沉着，配合默契