

横琴粤澳深度合作区与澳门理工大学、澳门旅游大学签署合作区校区土地出让合同,预计2030年完成校区建设

澳门三所公立大学全部落子横琴

羊城晚报讯 记者张芷瑜报道:近日,横琴粤澳深度合作区(以下简称“横琴”或“合作区”)城市规划和建设局与澳门理工大学、澳门旅游大学签署合作区校区土地出让合同。至此,澳门大学、澳门理工大学、澳门旅游大学三所澳门公立高校全部完成在横琴的用地落位。横琴正式形成“三校集聚、联动发展”的高等教育全新格局,这标志着澳琴一体化科教融合建设取得突破性进展,大湾区西岸国际

教育新城雏形全面显现。签约仪式上,合作区城市规划和建设局副局长汪云代表出让人,与广东横琴粤澳深度合作区澳理大澳旅大高等教育发展有限公司董事长周仲荣共同签署了《国有建设用地使用权出让合同》。合作区城市规划和建设局、人才发展和社会保障局、澳门理工大学、澳门旅游大学代表共同见证这一时刻。合同签署后,合作区城市规划和

建设局向澳门理工大学和澳门旅游大学代表授予土地使用权交地牌匾。这标志着澳琴国际教育(大学)城项目取得关键性节点突破,由规划谋划阶段转入实质性实施阶段。澳门理工大学与澳门旅游大学合作区校区项目位于环岛西路东侧、小横琴山南侧、濠江路北侧,占地约45.92万平方米,总建筑面积约92.8万平方米。两校将共同开发该校区,校区规划建设教学楼、实验楼、

图书馆、师生宿舍及体育场馆等配套设施。本次签约的两校校区预计2027年动工,2030年基本建成。该校区将设立环境智能、智慧康养、智慧旅游与款待、国际会展与盛事管理、中葡经贸以及数字+跨学科等课程。澳门大学、澳门理工大学、澳门旅游大学三校学科优势互补,横琴岛内由此形成了涵盖综合应用、理工科技、旅游会展等多元方向的高等教育生态圈。

中行珠海分行员工张淇源捐献造血干细胞,助重症血液病患者重启生命之光

珠海第95位“生命使者”以暖心善举书写大爱篇章

8月20日,中山大学附属第五医院的采集床上,中国银行珠海分行员工张淇源顺利完成外周血造血干细胞捐献。这份承载着滚烫善意的“生命种子”将跨越山海,为一名素未谋面的重症血液病患者重启生命之光。张淇源也因此成为珠海市20年来第95位造血干细胞捐献者,用暖心善举书写不平凡的大爱篇章。

时间回溯到2023年7月,张淇源在大学参加红十字会救护员培训时,屏幕上白血病患者的病痛画面深深触动了他。没有丝毫犹豫,他当场留下血样,正式加入中国造血干细胞捐献者资料库(中华骨髓库),成为一名无偿捐献志愿者。“当时只觉得能帮就帮,登记后和家人简单说了一声,得到支持后,就把这件事放在了心底。”张淇源坦言,由于非血缘配型成功概率仅数百万分之一,他从未想过,这份随手种下的善意,竟真的能迎来“生命之约”。

今年6月,正在网点大堂工作的张淇源,突然接到安徽省红十字会的电话——初配型成功。“第一反应是不敢相信,甚至分不清真假。”直到工作人员反复核实确认,他才真切意识到,远方有一条垂危的生命,正等待着他伸出援手。得知患者病情危重、急需移植,张淇源没有丝毫迟疑:“既然当初登记入库,就是为了救人,现在有人需要,我必须站出来贡献一份力量。”

这份坚定,离不开家人的全力支持。早在登记入库时,张淇源就已向家人科普造血干细胞捐献知识,此次告知捐献决定,家人全程支持、毫无顾虑。“我们家一直热心公益,能救人一命,是好事。”家人的理解,成为他最坚实的后盾。

让张淇源感到温暖的还有单位与同事的全力护航。珠海市红十字会向中国银行珠海分行发来公函,申请为张淇源安排捐献及休养公假。银行领导第一时间给予鼓励与支持,积极协调工作安排;同事们主



珠海中行员工张淇源 受访者提供

动分担他的工作任务,让他无后顾之忧。捐献期间,分行领导专程前往医院探望,这份来自单位的关怀,让张淇源倍感温暖:“特别感谢单位和同事,是他们的支持,让我能安心完成这场生命接力。”

为了保证捐献质量,等待入院的日子里,张淇源严格调整生活状态:拒绝熬夜、避免剧烈运动、远离人流密集场所,时刻守护着自己的健康。8月15日,他如期入院做捐献前准备,8月20日成功完成采集,8月21日顺利出院,进入一周的休养恢复期。

一粒火种,点亮希望;一份热血,温暖全城。张淇源的善举,是珠海城市文明的生动缩影。“这次经历,让我更懂得生命的珍贵,也更相信世间的温暖。”谈及捐献感受,张淇源质朴的话语里满是真诚,“哪怕遭遇困境,也不要失去希望,因为总有人在默默守护,世界总是充满光明。”

从偶然入库到配型成功,从平凡职员到生命使者,张淇源用一次义无反顾的捐献,诠释了人道博爱奉献的红十字精神,彰显了新时代金融从业者的责任与担当。珠海市红十字会表示,将对张淇源的无私义举予以表彰,同时感谢中国银行珠海分行对公益事业的大力支持。(何叶舟)

交通银行中山分行携手中山市博爱医院启动口腔科专项合作项目

银医携手惠民生 服务升级启新篇



揭牌仪式现场

为深化银医合作模式,整合优质医疗与金融服务资源,切实惠及广大市民与客户群体,在交通银行沃德服务品牌成立20周年之际,8月24日,交通银行中山分行携手中山市博爱医院举行“口腔科爱牙公益乐园项目”揭牌仪式,标志着双方口腔科专项合作项目落地启用,开启了本地银医便民服务协同发展的全新局面。

仪式现场,交通银行中山分行副行长李丹、中山市博爱医院副院长戴志斌及双方相关部门工作人员共同出席揭牌活动。在全体参会人员见证下,双方领导共同为口腔科合作项目揭牌,开启深度合作新征程。

交通银行中山分行深耕中山本地市场多年,始终坚守“金融为民”初心,依托沃德服务20周年的品牌积淀,以温情、专业、暖心的服务理念,聚焦民生服务场景,持续推进便民、惠民、利民服务升级,用实际行动诠释国有大行的责任与担当,让金融温度惠及千家万户。此次口腔科专项合作项目落地,是双方立足民生需求、实现资源互补、优势联动的重要

举措。依托本次合作,双方将搭建专属服务桥梁,一方面为交通银行广大客户提供便捷、优质、优惠的口腔检查、诊疗、保健等专项医疗服务,打通便民就医绿色通道;另一方面,交通银行中山分行将充分发挥金融服务优势,为医院及医护人员提供定制化、专业化的综合金融服务,全方位赋能医院医疗服务高质量发展。中山市博爱医院作为本地综合性优质医疗机构,升级改造后的口腔科以崭新面貌亮相,打造了更为温馨舒适的就医环境,持续优化就诊体验,为广大市民提供优质的口腔诊疗服务。

下阶段,交通银行中山分行将以本次口腔科项目合作为契机,持续深化与中山市博爱医院的全方位、多层次战略合作,不断拓展银医合作场景、丰富服务内容、创新服务模式,持续推进金融服务与民生医疗深度融合,以更暖心、更优质、更高效的双向服务回馈社会、惠及民众,为中山民生事业高质量发展注入金融动能。(文/图 沈小莉)

“广货行天下·中山百货进西安”活动明日启幕 中山携多款“硬核好物”亮相千年古都

广货行天下

千年丝路绵延不绝,南北山海双向奔赴。记者从中山市委宣传部获悉,9月4日至5日,中山(西安)投资推介交流会暨“广货行天下2.0·中山百货进西安”活动将在西安威斯汀酒店、曲江大悦城启幕。届时,一系列产业对接、城市交流和展销推介活动将陆续展开,推动两地产业与市场深度对接,让“中山货”从产品竞争走向价值竞争。

本次“广货行天下2.0·中山百货进西安”活动将设置五大主题展区,集结中山智造、特色风物和文旅资源,集中展示城市发展与产业实力,推动中山优质企业、特色产业及城市IP走向全国。同时邀请西安当地商协会、重点企业与高校嘉宾等百余人齐聚,围绕产业对接和人才资源,推动南北市场深度联动、政企校企高效互通。

两地双向协作持续深化

中山与西安虽地缘相隔,却有着一脉相承的精神风骨与百年渊源。中山是孙中山先生故里,是近代中国民主革命的重要策源地,承载着敢为人先、务实进取的城市精神。1911年辛亥革命武昌首义爆发后,陕西作为北方最早响应革命的地区,当地革命党人顺势发动西安起义,呼应孙中山先生振兴中华的救国宏图。自这段革命交集起,岭南开拓精神扎根三秦沃土,两座城市的同心奋进精神,跨越百年依旧生生不息。精神共鸣,更兼产业互补。西安作为西北核心枢纽城市,消费市场广阔,科教底蕴深厚,为产业创新与人才培育提供了优质沃土。多年来,两地产业协作步履不停、成果丰硕:古镇灯饰产业

文/图 羊城晚报记者 张德钢 通讯员 胡坚桐 钟轩

提前布局西北市场,古镇镇政府联合西安明珠国际集团投资30亿元,打造覆盖西北五省区的灯饰直销基地;今年8月,中山市招商团队赴西安走访调研,对接商业航天、绿色新材料、氢能装备等前沿科创领域企业,精准推介中山产业优势与一流营商环境,持续深化秦粤产业双向协作。

此次“中山百货进N城”来到西安,是“广货行天下2.0”的重要落地场次,将推动两地合作从“点对点”向更宽领域延伸。

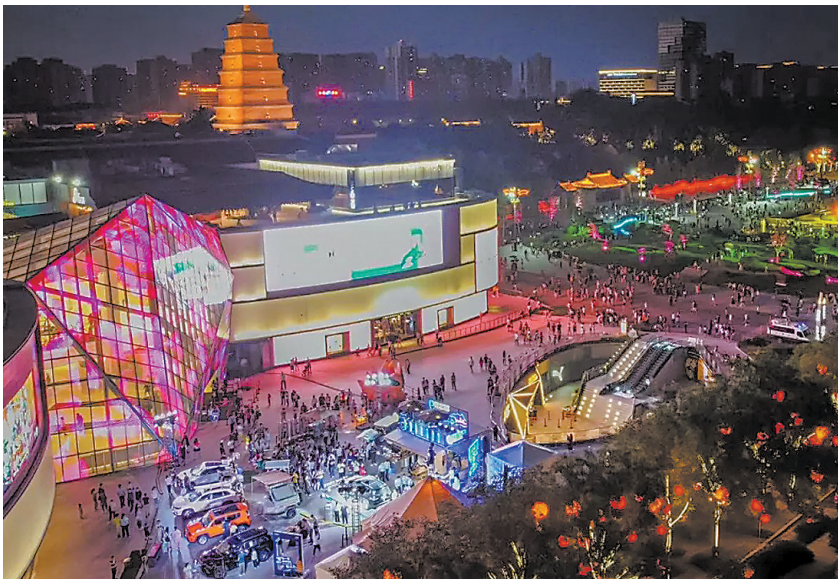
五大展区解锁中山魅力

本次活动精心打造五大主题展区,覆盖智能制造、特色产业、文旅非遗、宜居置业、城市推介等多个维度,全方位向西安市民、西北客商展示活力中山。

智造中山展区汇聚智能家电、古镇灯饰、精密五金等特色品类。多款科创爆款产品将在现场展出:模拟中医理疗的智能筋膜机器人、服务中国空间站的航天级健康照明产品、搭载高精度算法的数字助听器,让西安市民直观感受“中山智造”的硬核技术与生活温度。

美味中山展区分为国企赋能的“中山香农”区域与特色美食集市。由市农投公司打造的中山特色农产品区域公用品牌集体亮相,展示中山优质特色农产品:石岐乳鸽、脆肉鲩、小榄菊花等岭南美食现场烹制,非遗美食传承人现场展演技艺,让西安市民以味蕾为媒,感受岭南烟火匠心。

文旅中山展区集中推介孙中山故里旅游区、孙文西路步行街、中山温泉



“广货行天下2.0·中山百货进西安”活动场地西安市曲江大悦城

度假区等文旅地标,并集结多款岭南非遗文创、特色手信。元一沉香岭南特色制品、起龙文创非遗彩扎周边、复刻国博馆藏的九龙九凤冠文创等精品悉数登场,搭配非遗现场展演,立体化呈现中山文旅底蕴与非遗魅力。

宜居中山展区聚焦城市人居优势,面向意向落户、置业的西安市民与西北人才,通过视频展播、一对一专属咨询,详细介绍中山优质人居项目、城市配套及人才安居、购房优惠政策,全方位展现中山宜居宜业的湾区城市风貌。

魅力中山展区以图文展板为载体,系统梳理中山产业布局、区位优势、营商环境,让来访客商、市民全面了解中山坚实的产业基础与广阔的发展前景。

全域联动开拓广阔市场

今年以来,中山深入贯彻落实省委、省政府“广货行天下”部署,“中山百

货进N城”系列活动先后落地上海、深圳、澳门、北京、济南、吉隆坡、广州、哈尔滨、长春、贵阳等10余座国内外城市,沉淀出“城市展销+产业对接+城市推介”的成熟模式。

为进一步打响城市与产业品牌,本次西安站将在传统展销模式上优化升级,主打精准对接、双向互动。投资推介交流会打破单向宣讲模式,搭建政企、企企双向对话平台,精准对接西北产业资源;线下展区通过沉浸式体验与互动打卡,让市民近距离感受中山好物与城市魅力。同时预留专属洽谈空间,助力企业精准对接商机。

此外,活动还将同步开启线上传播,依托主流媒体、新媒体矩阵多平台直播,中山优质企业轮番上线推介优品,让西北消费者足不出户也可解锁中山好物。现场市民参与打卡分享,可兑换特色文创礼品。线上线下协同发力,全方位放大活动声量与传播效果。

江门110接警班组长郑宝莹：以专业与温暖为群众织就安全网

羊城晚报记者 陈卓栋 通讯员 江公宣

处置警情兼顾速度温度

“我不想活了。”某天深夜,一通带着哭腔的报警电话接入平台,电话那头是一名对未来迷茫、萌生轻生念头的当事人黄先生:家中父母关系紧张,与女朋友吵架,求职屡屡碰壁,面对未来,这个年轻人心里没有了方向。

“我听得你你现在特别痛苦,心里积攒了很多委屈,不想跟家人朋友说,那不妨跟我说一说。”接过电话后,郑宝莹像朋友一样倾听黄先生的委屈,并将情况迅速转达给辖区民警跟进。

听着黄先生哭诉苦楚,郑宝莹尝试开解:“我明白,很多事情压过来的时候,人会觉得看不到希望。但千万不要放弃自己,再给自己一点时间。”电话那头,黄先生情绪渐渐平复,答应原地等候民警。没过多久,民警找到当事人黄先生,现场情况平稳,悬在郑宝莹心头的一块石头终于落地。“处置这类警情,速度很重要,但共情更重要。很多时候,他们需要的不仅是解决方案,还要有人先听懂他们的痛苦。我们多听一句,也许就能

多救一个人。”日常工作中,她将这套劝导技巧整理成册,手把手传授给班组新人,教年轻接警员兼顾速度与温度,带领班组连续3个月业务考核排名第一。10余年来,她用专业与温暖,为无数个日夜织就了一张无形却坚固的安全网。

冒雨施救展现职业担当

一个暴雨夜晚,下班后的郑宝莹在回家路上留意到道路旁倒着一辆电动车,雨衣、随身物品散落路面,却未见人影。

“怎么可能只留下车辆,人凭空消失?现在下着大雨,雨水遮挡货车视线,万一一伤者昏迷在路上,很容易发生二次碾压,我不能放任不管。”郑宝莹当即叮嘱家人先开车送女儿回家,独自撑伞折返现场。在现场她看到一名60多岁的老人被电动车压住,陷入昏迷。她立刻拨打120急救电话,同时以110一组组长身份报备指挥中心,联系同事了解相关信息。

电动车沉重,她一人无力挪开,在车流中不停招手求助。一名骑电动车的大叔途经停下,郑宝莹主动亮明身

份:“我是江门公安110的,这位阿姨摔倒了,麻烦您搭把手帮个忙。”车身移开瞬间,老人缓缓恢复意识,但依旧言语含糊不清,对周围人心存戒备。郑宝莹想联系她的家属,可手机握在老人手里,谁也不让碰。她蹲下身,轻声安抚:“阿姨,我是江门110接警员,绝对不会动您的私人物品。您受了伤,我帮您联系家人过来陪您去医院,好不好?”反复解释了几遍,老人才松手,缓慢解锁了手机。不多时,家属与救护车同步抵达现场,经医护检查,老人确诊轻微脑震荡,暂无大碍。

回到家中,全身湿透的郑宝莹被8岁女儿拉住询问:“妈妈,你刚刚是去救人了吗?我长大了能不能也像你一样?”一句童言,让郑宝莹格外触动。

10余年扎根110接警一线,郑宝莹的日常就是由一通电话、一次次值守组成的。这些日常里,没有轰轰烈烈的故事,但每一次耐心劝导、每一次危难时刻的逆行,背后都是一个个活生生的人。作为班组长,她一对一带教新人,细化班组排班,平衡接警效率与服务温度;作为110接警员,她以温柔共情治愈失意者,以无畏善意守护陌生路人。



江门110接警一组班组长郑宝莹 通讯员供图